

Centro Regional Entre Ríos - Estación Experimental Agropecuaria Paraná Bolsa de Cereales de Entre Ríos

RESULTADOS ECONÓMICOS DE CULTIVOS AGRÍCOLAS EN ENTRE RÍOS Análisis de soja de segunda 2025/26 BASADA EN DATOS DE LOS PRODUCTORES DE ENTRE RÍOS



Introducción

La Bolsa de Cereales de Entre Ríos (BOLSACER) y el INTA EEA Paraná elaboraron el presente boletín para aportar información económica de la próxima campaña 2025/26 del cultivo de soja de segunda, basada en información sobre la tecnología aplicada por productores, con datos de precios y comercialización aportada por la Red de Colaboradores del SIBER, BOLSACER.

Los resultados de soja se presentan para cuatro zonas de Entre Ríos:

Zona Norte: comprende los departamentos de Villaguay, Federal, Feliciano y La Paz.

Zona Oeste: comprende los departamentos de Paraná, Diamante, Victoria y Nogoyá.

Zona Sur: comprende los departamentos de Tala, Uruguay, Gualeguay y Gualeguaychú.

Zona Este: comprende los departamentos de Federación, Concordia, San Salvador y Colón.

Supuestos considerados para los cálculos

Se realizaron los cálculos económicos considerando un paquete tecnológico aplicado para cada una de las cuatro zonas, aportados por la red de colaboradores del SIBER. Los rendimientos considerados son promedio de los rendimientos obtenidos por los productores en los últimos cinco campañas según cada zona (SIBER).

Los precios de los insumos (semillas, agroquímicos, fertilizantes) tomados para el cálculo del costo de implantación y protección del cultivo, son los vigentes durante la primera semana del mes de diciembre del año 2025, correspondientes a cada zona, y fueron aportados también por la red de colaboradores del SIBER.

Las labores se consideraron a valor de las tarifas de servicios de contratistas. En el caso de la cosecha se consideró un valor fijo de 68 U\$S/ha para las cuatro zonas.

Todos los planteos son evaluados en campo propio y también con la inclusión del arrendamiento. Se tomó un valor del arrendamiento equivalente a 8 quintales de soja/ha/año para la zona sur - oeste y de 5 quintales de soja/ha/año para la zona norte - Este (SIBER). Del arrendamiento anual el 40% se le imputa al trigo y el 60% restante a la Soja de 2º.

Para el precio de venta, se tomaron valores vigentes durante diciembre 2025, de la Bolsa de Comercio de Rosario, precio esperado a cosecha en 317 dólares (matba.com.ar).

Se calcularon los resultados de:

1. **Costo Medio de Labores e Insumos** es el costo de labores e insumos por tonelada de grano. Éste es un indicador de eficiencia técnico-económica que permite visualizar el nivel de competitividad en que se opera al poder compararlo con el precio del grano.

2. **Rendimiento de Indiferencia** es la producción que cubriría los costos totales del cultivo por unidad de superficie, incluyendo la comercialización y la cosecha, para obtener un Margen Bruto igual a cero. Éste es un indicador combinado de resultado económico y físico productivo y una medida del riesgo de la actividad.

3. **Margen Bruto** por unidad de superficie es el resultado económico por hectárea sin incluir los costos de estructura de la empresa (ingresos menos los costos directos del cultivo). Éste es un indicador de resultado o eficiencia económica por unidad de superficie.

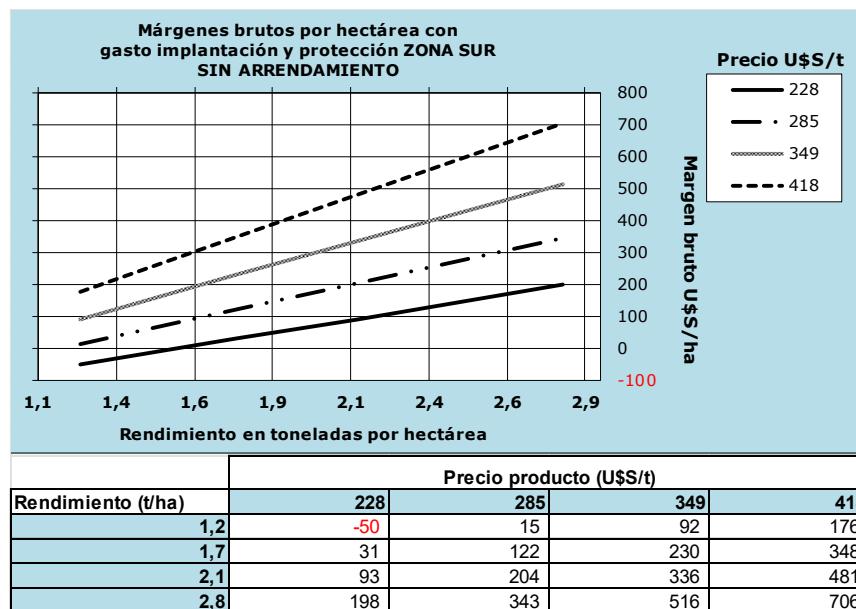
4. **Retorno Directo por Peso Gastado** es el Margen Bruto por cada peso inmovilizado en labores e insumos por hectárea hasta la cosecha. Es un indicador de resultado económico-financiero, que brinda una idea de la rentabilidad parcial de la actividad.

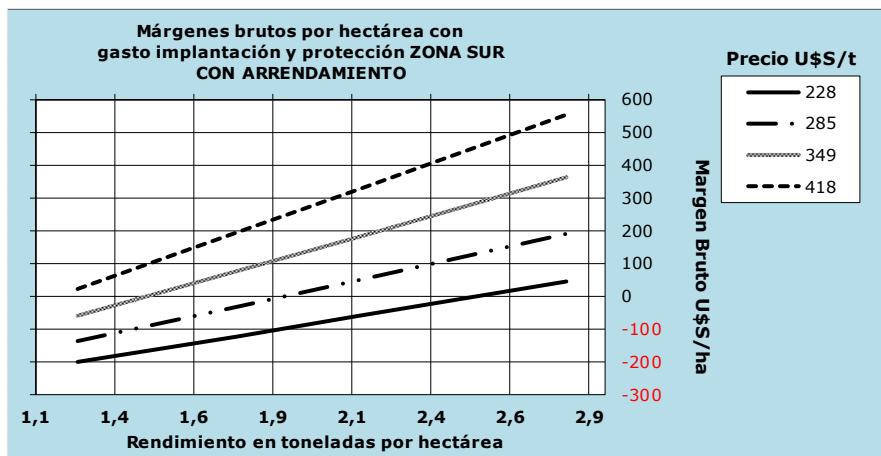
Para los gráficos y cuadros de resultados, según distintos escenarios, se tomaron cuatro precios (dos mayores y dos menores a la cotización vigente) y cuatro rendimientos (con valores extremos máximos y mínimos por encima y por debajo de los considerados originalmente.

Resultados estimados para la campaña 2025/26

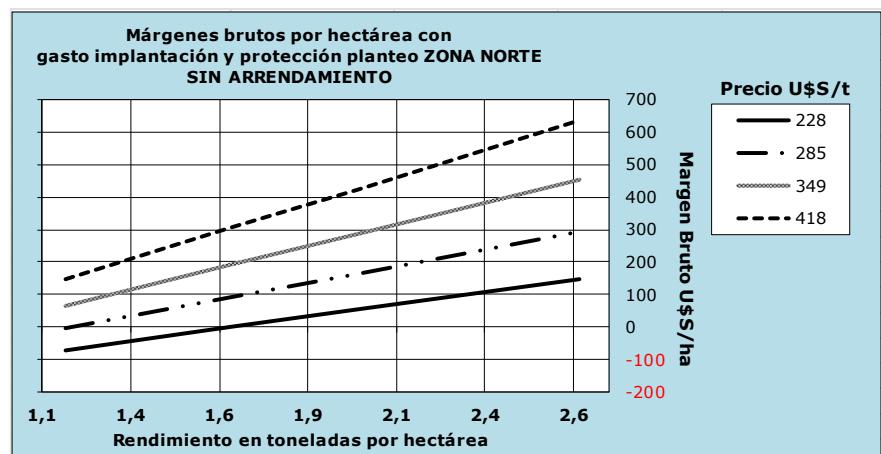
Soja II

		SUR		NORTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	1,93		1,82	
Precio (P)	U\$S/t	317		317	
INGRESO BRUTO (IB)	U\$S/ha	611		576	
Gastos Comercialización (GC)	U\$S/ha	73		79	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	U\$S/ha	539		497	
Sub-Total Labores	U\$S/ha	65		65	
Sub-Total Insumos	U\$S/ha	183		179	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	U\$S/ha	248		244	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	U\$S/t	129		134	
Costo del seguimiento fitosanitario del cultivo (S)	U\$S/ha	11,46		11,46	
Gastos Cosecha (C)	U\$S/ha	68		68	
Arrendamiento (A)	U\$S/ha	0	152	0	95
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + S + A + C / P - GC)	t/ha	1,17	1,72	1,18	1,53
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + S + C + A)	U\$S/ha	327	480	323	418
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	U\$S/ha	211	59	174	79
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	U\$S/U\$S	0,85	0,24	0,71	0,32

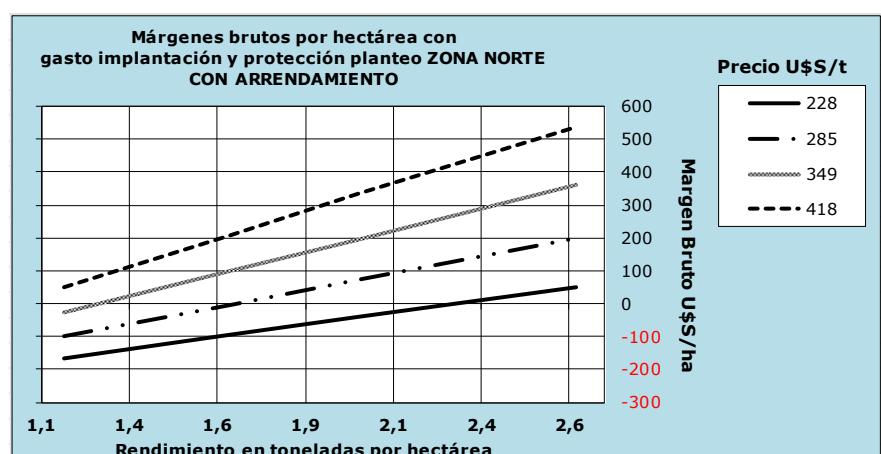




Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$S/t)			
	228	285	349	418
1,2	-202	-137	61	24
1,7	-121	-30	77	196
2,1	-60	52	183	329
2,8	46	191	364	554

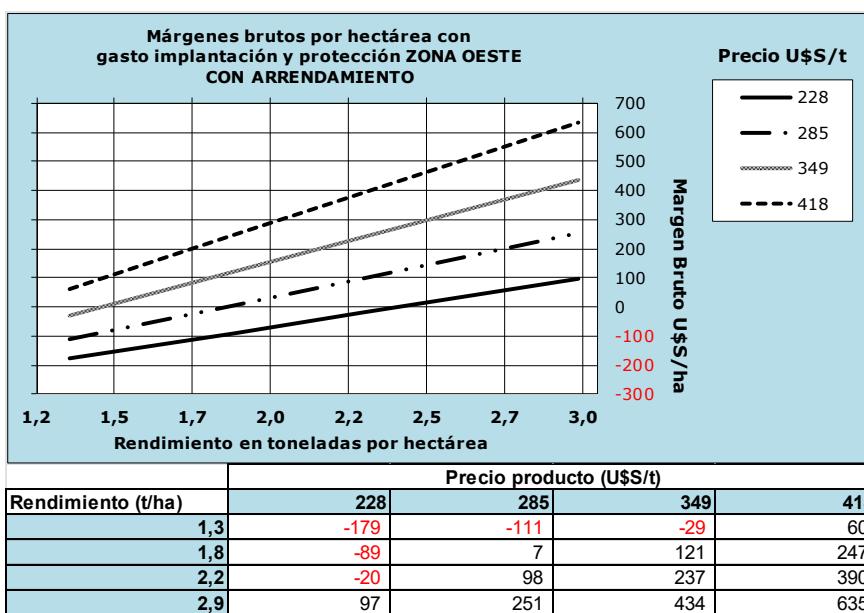
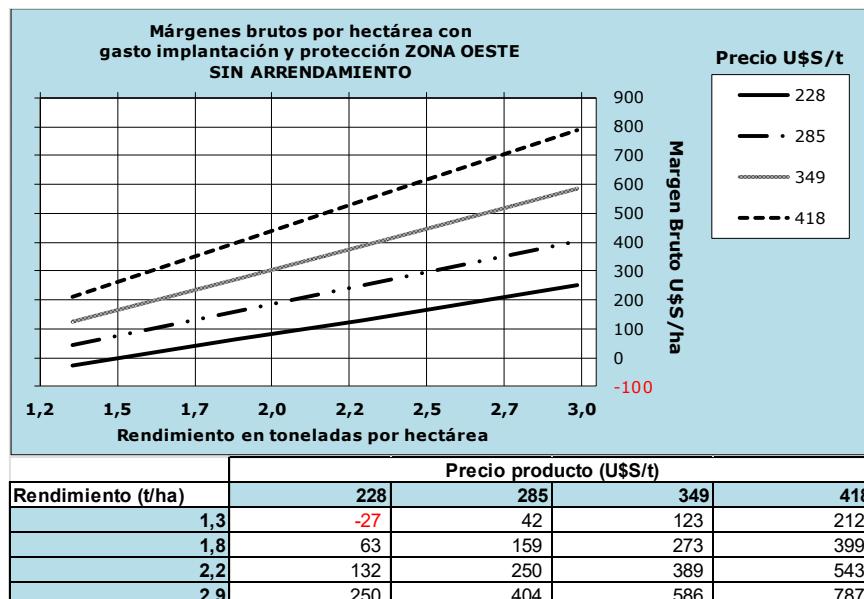


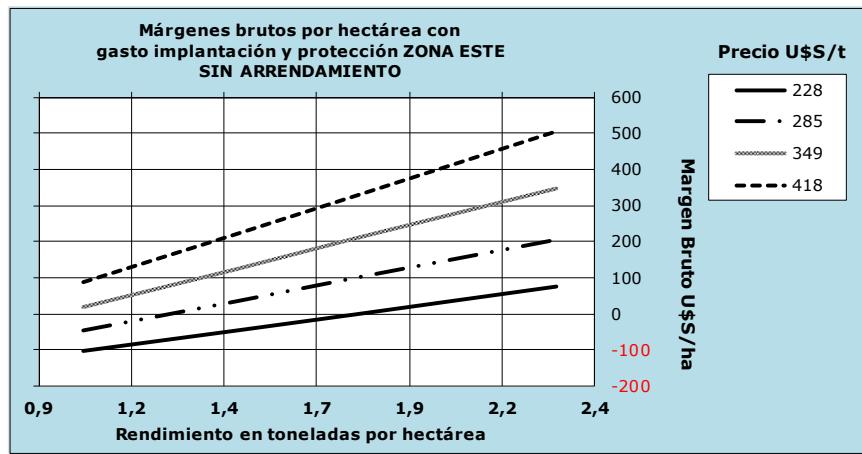
Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$S/t)			
	228	285	349	418
1,2	-70	-5	67	147
1,6	0	92	193	305
2,0	54	166	290	427
2,6	146	293	455	634



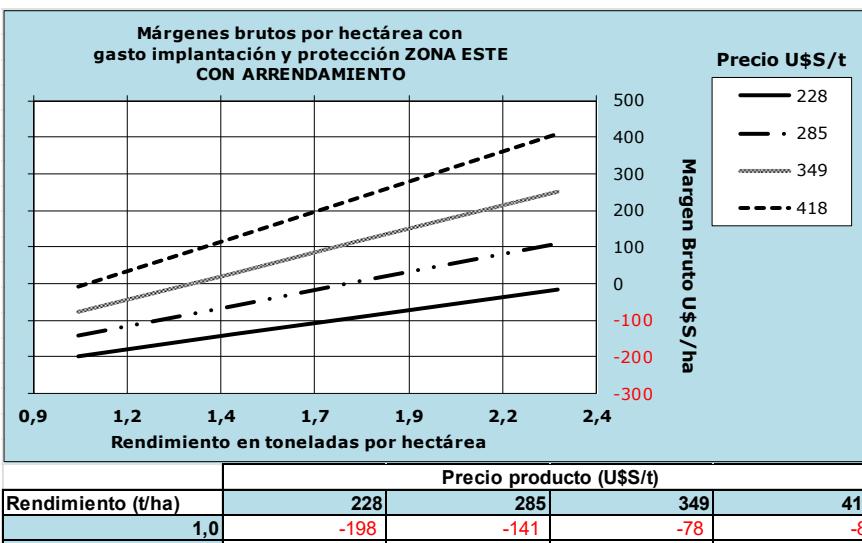
Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$S/t)			
	228	285	349	418
1,2	-165	-100	-28	51
1,6	-95	-4	98	210
2,0	-41	71	195	332
2,6	51	198	360	539

		OESTE		ESTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	2,04		1,59	
Precio (P)	U\$S/t	317		317	
INGRESO BRUTO (IB)	U\$S/ha	647		505	
Gastos Comercialización (GC)	U\$S/ha	63		73	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	U\$S/ha	584		433	
Sub-Total Labores	U\$S/ha	65		65	
Sub-Total Insumos	U\$S/ha	183		183	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	U\$S/ha	248		248	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	U\$S/t	122		156	
Costo del seguimiento fitosanitario del cultivo (S)	U\$S/ha	11,46		11,46	
Gastos Cosecha (C)	U\$S/ha	68		68	
Arrendamiento (A)	U\$S/ha	0	152	0	95
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + S + A + C / P - GC)	t/ha	1,14	1,68	1,21	1,56
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + S + C + A)	U\$S/ha	327	480	327	423
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	U\$S/ha	256	104	105	10
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	U\$S/U\$S	1,03	0,42	0,42	0,04





Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$S/t)			
	228	285	349	418
1,0	-103	-46	17	87
1,4	-45	36	125	223
1,8	1	99	208	328
2,3	78	206	349	505



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$S/t)			
	228	285	349	418
1,0	-198	-141	-78	-8
1,4	-140	-59	30	128
1,8	-94	4	113	232
2,3	-18	111	253	410

Para consultas envíenos un correo electrónico a engler.patricia@inta.gob.ar identificando en el asunto: boletín económico agrícola

Responsable técnico: Dra. Patricia Engler (INTA EEA Paraná)
Auxiliar Técnico: Sr. Ricardo Cancio (INTA EEA Paraná)