



Boletín Económico Agrícola



Diciembre del 2025

Serie NOTAS TÉCNICAS ISSN 0325-8890 INTA Paraná

Año XVI – N° 99

Centro Regional Entre Ríos - Estación Experimental Agropecuaria Paraná
Bolsa de Cereales de Entre Ríos

RESULTADOS ECONÓMICOS DE CULTIVOS AGRÍCOLAS EN ENTRE RÍOS Análisis de Sorgo Granífero 2025/26 BASADA EN DATOS DE LOS PRODUCTORES DE ENTRE RÍOS

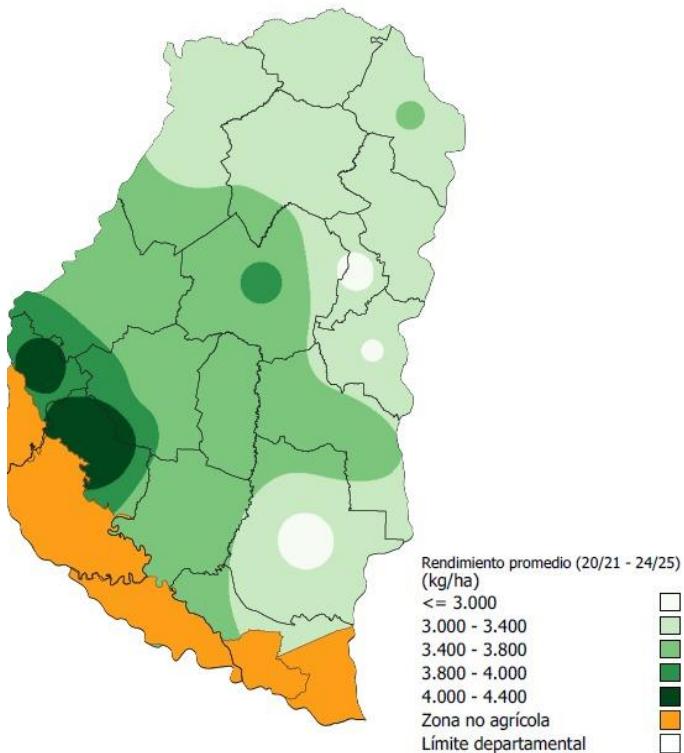


Figura 1. Rendimientos promedio últimos 5 años

Introducción

La Bolsa de Cereales de Entre Ríos (BOLSACER) y el INTA EEA Paraná elaboraron el presente boletín para aportar información económica de la próxima campaña 2025/26 del cultivo de sorgo granífero, basada en información sobre la tecnología aplicada por productores, con datos de precios y comercialización aportada por la Red de Colaboradores del SIBER, BOLSACER.

En la Figura 1 se presentan los rendimientos promedio del sorgo granífero en los últimos 5 años (quinquenio 2019-2024).

Supuestos considerados para los cálculos

Se realizaron los cálculos económicos considerando un paquete tecnológico promedio para toda la provincia de Entre Ríos, aportados por la red de colaboradores del SIBER. Los rendimientos considerados son promedio de los rendimientos obtenidos por los productores en los últimos cinco campañas según el SIBER.

Los precios de los insumos (semillas, agroquímicos, fertilizantes) considerados para el cálculo del costo de implantación y protección del cultivo, son los vigentes durante la última semana de noviembre del corriente año, y fueron aportados también por la red de colaboradores del SIBER. Todas las labores están consideradas a valor de las tarifas de servicios de contratistas. En el caso de la cosecha se consideró un valor fijo de U\$S 80 por hectárea.

Los planteos son evaluados en campo propio y también con la inclusión del arrendamiento. Para el arrendamiento se tuvo en cuenta la utilización del sorgo en las rotaciones con soja, dado que aporta más rastrojo en superficie y su aporte radicular mejora la estructura del suelo sobre todo en suelos degradados o de menor calidad que no se puedan destinar a maíz, en tal caso se consideró un promedio de arrendamiento del 20% a cosecha.

El precio de venta del grano de sorgo es de U\$S 160 esperado para el mes de mayo 2026, según consultas a operadores zonales.

Para el caso particular de la semilla, se consideró el uso de tecnología tradicional, es decir, semilla curada con antídoto de herbicida, utilizado como terápico de semillas.

Se calcularon los resultados de:

1. **Costo Medio de Labores e Insumos** es el costo de labores e insumos por tonelada de grano. Éste es un indicador de eficiencia técnico-económica que permite visualizar el nivel de competitividad en que se opera al poder compararlo con el precio del grano.

2. **Rendimiento de Indiferencia** es la producción que cubriría los costos totales del cultivo por unidad de superficie, incluyendo la comercialización y la cosecha, para obtener un Margen Bruto igual a cero. Éste es un indicador combinado de resultado económico y físico productivo y una medida del riesgo de la actividad.

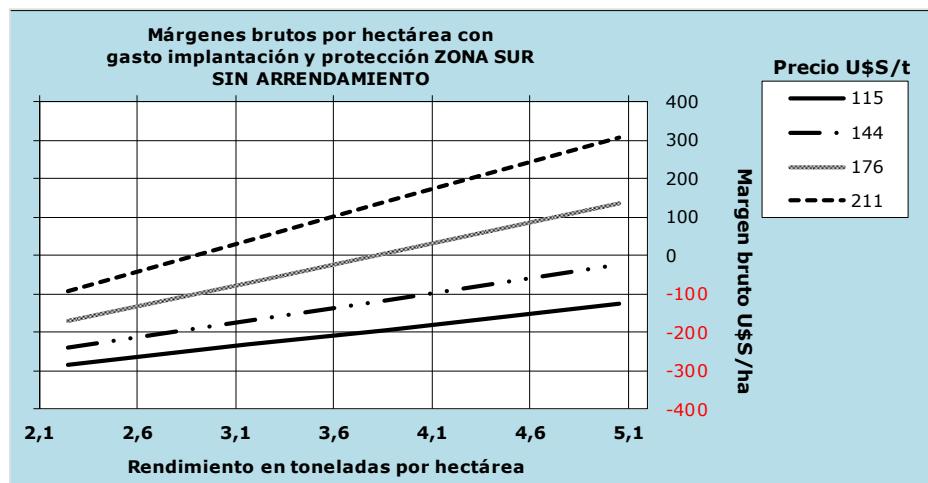
3. **Margen Bruto** por unidad de superficie es el resultado económico por hectárea sin incluir los costos de estructura de la empresa (ingresos menos los costos directos del cultivo). Éste es un indicador de resultado o eficiencia económica por unidad de superficie.

4. **Retorno Directo por Peso Gastado** es el Margen Bruto por cada peso inmovilizado en labores e insumos por hectárea hasta la cosecha. Es un indicador de resultado económico-financiero, que brinda una idea de la rentabilidad parcial de la actividad.

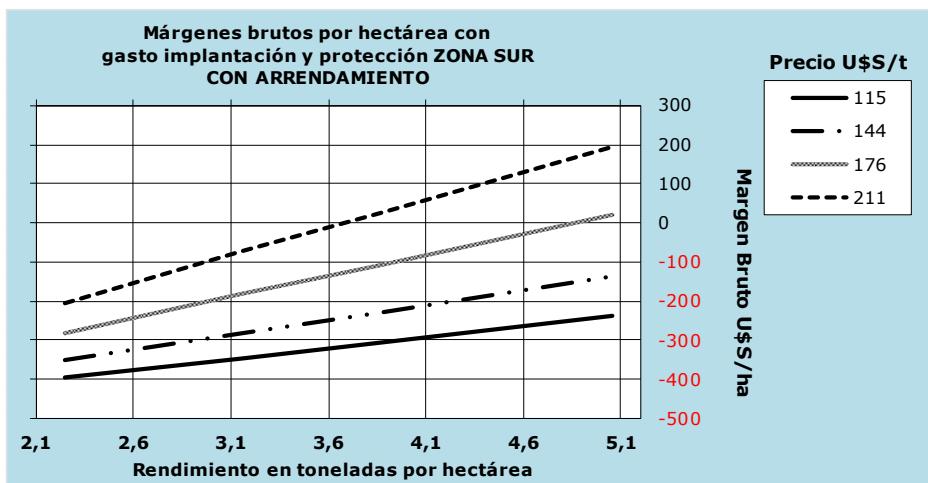
Para los gráficos y cuadros de resultados, según distintos escenarios, se tomaron 4 precios (2 mayores y dos menores a la cotización vigente) y 4 rendimientos (con valores extremos máximos y mínimos por encima y por debajo de los considerados originalmente).

Resultados estimados para la campaña 2025/26

Sorgo			
		sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	3,51	
Precio (P)	U\$S/t	160	
INGRESO BRUTO (IB)	U\$S/ha	562	
Gastos Comercialización (GC)	U\$S/ha	158	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	U\$S/ha	404	
Sub-Total Labores	U\$S/ha	76	
Sub-Total Insumos	U\$S/ha	335	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	U\$S/ha	411	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	U\$S/t	117	
Costo del seguimiento fitosanitario del cultivo (S)	U\$S/ha	11	
Gastos Cosecha (C)	U\$S/ha	80	
Arrendamiento (A)	U\$S/ha	0	112
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + S + A + C / P - GC)	t/ha	4,37	5,35
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + S + C + A)	U\$S/ha	503	615
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	U\$S/ha	-99	-211
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	U\$S/U\$S	-0,24	-0,51



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$S/t) 115	Precio producto (U\$S/t) 144	Precio producto (U\$S/t) 176	Precio producto (U\$S/t) 211
2,2	-285	-239	-169	-91
3,2	-233	-170	-71	38
3,9	-194	-116	5	138
5,1	-127	-24	134	308



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$S/t) 115	Precio producto (U\$S/t) 144	Precio producto (U\$S/t) 176	Precio producto (U\$S/t) 211
2,2	-397	-352	-281	-204
3,2	-346	-282	-183	-74
3,9	-306	-228	-107	26
5,1	-239	-137	22	196

Para consultas envíenos un correo electrónico a engler.patricia@inta.gob.ar identificando en el asunto: boletín económico agrícola

**Responsable técnico: Dra. Patricia Engler (INTA EEA Paraná)
Auxiliar Técnico: Sr. Ricardo Cancio (INTA EEA Paraná)**