



Septiembre de 2025

Serie NOTAS TÉCNICAS ISSN 0325-8890 INTA Paraná

Año XV – N° 98

Centro Regional Entre Ríos - Estación Experimental Agropecuaria Paraná
Bolsa de Cereales de Entre Ríos

RESULTADOS ECONÓMICOS DE CULTIVOS AGRÍCOLAS EN ENTRE RÍOS Análisis de soja de primera 2025/26 BASADA EN DATOS DE LOS PRODUCTORES DE ENTRE RÍOS



Introducción

La Bolsa de Cereales de Entre Ríos (BOLSACER) y el INTA EEA Paraná elaboraron el presente boletín para aportar información económica de la próxima campaña 2025/26 del cultivo de soja I, basada en información sobre la tecnología aplicada por productores, con datos de precios y comercialización aportada por la Red de Colaboradores del SIBER, BOLSACER.

Los resultados de soja se presentan para cuatro zonas de Entre Ríos:

Zona Norte: comprende los departamentos de Villaguay, Federal, Feliciano y La Paz.

Zona Oeste: comprende los departamentos de Paraná, Diamante, Victoria y Nogoyá.

Zona Sur: comprende los departamentos de Tala, Uruguay, Gualeguay y Gualeguaychú.

Zona Este: comprende los departamentos de Federación, Concordia, San Salvador y Colón.

Supuestos considerados para los cálculos

Se realizaron los cálculos económicos considerando un paquete tecnológico aplicado para cada una de las cuatro zonas, aportados por la red de colaboradores del SIBER. Los rendimientos considerados son promedio de los rendimientos obtenidos por los productores en las últimas cinco campañas según cada zona (SIBER).

Los precios de los insumos (semillas, agroquímicos, fertilizantes) tomados para el cálculo del costo de implantación y protección del cultivo, son los vigentes durante la segunda semana del mes de septiembre del corriente año, correspondientes a cada zona, y fueron aportados también por la red de colaboradores del SIBER.

Todas las labores están consideradas a valor de las tarifas de servicios de contratistas. En el caso de la cosecha se consideró un valor fijo de 75 U\$S/ha.

Todos los planteos son evaluados en campo propio y también con la inclusión del arrendamiento. Se tomó un valor del arrendamiento equivalente a 8 quintales de soja/ha/año para la zona sur - oeste y de 5 quintales de soja/ha/año para la zona norte - este (SIBER).

Para el precio de venta, se tomaron valores de la Soja a Mayo/2026, precio esperado a cosecha en dólares (matbarofex).

Se calcularon los resultados de:

1. **Costo Medio de Labores e Insumos** es el costo de labores e insumos por tonelada de grano. Éste es un indicador de eficiencia técnico-económica que permite visualizar el nivel de competitividad en que se opera al poder compararlo con el precio del grano.

2. **Rendimiento de Indiferencia** es la producción que cubriría los costos totales del cultivo por unidad de superficie, incluyendo la comercialización y la cosecha, para obtener un Margen Bruto igual a cero. Éste es un indicador combinado de resultado económico y físico productivo y una medida del riesgo de la actividad.

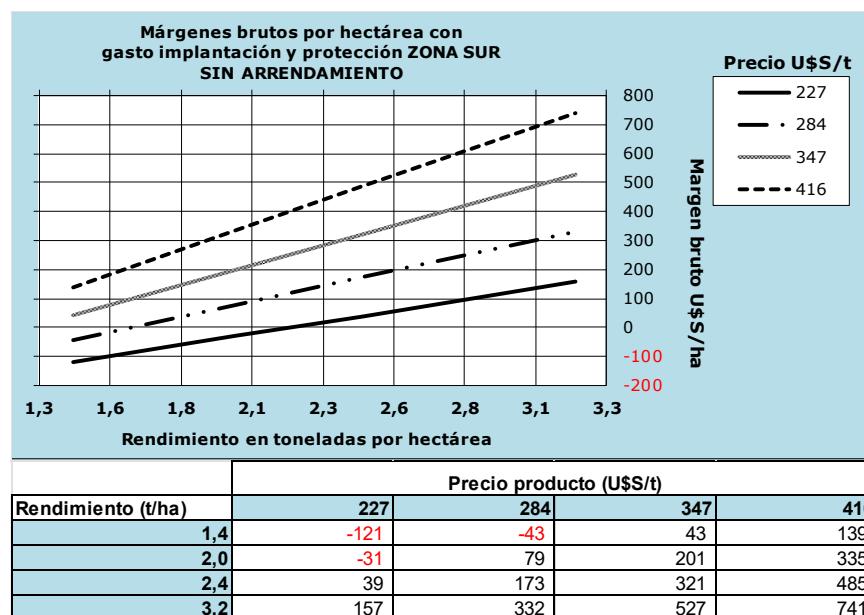
3. **Margen Bruto** por unidad de superficie es el resultado económico por hectárea sin incluir los costos de estructura de la empresa (ingresos menos los costos directos del cultivo). Éste es un indicador de resultado o eficiencia económica por unidad de superficie.

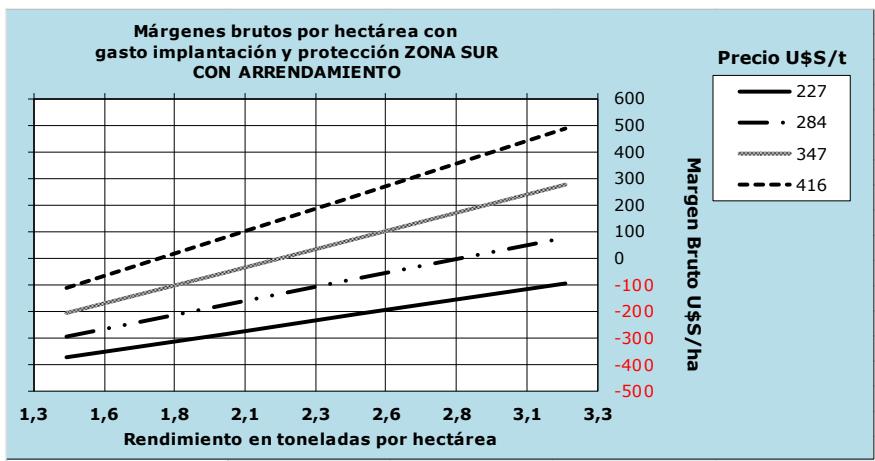
4. **Retorno Directo por Peso Gastado** es el Margen Bruto por cada peso inmovilizado en labores e insumos por hectárea hasta la cosecha. Es un indicador de resultado económico-financiero, que brinda una idea de la rentabilidad parcial de la actividad.

Para los gráficos y cuadros de resultados, según distintos escenarios, se tomaron cuatro precios (dos mayores y dos menores a la cotización vigente) y cuatro rendimientos (con valores extremos máximos y mínimos por encima y por debajo de los considerados originalmente.

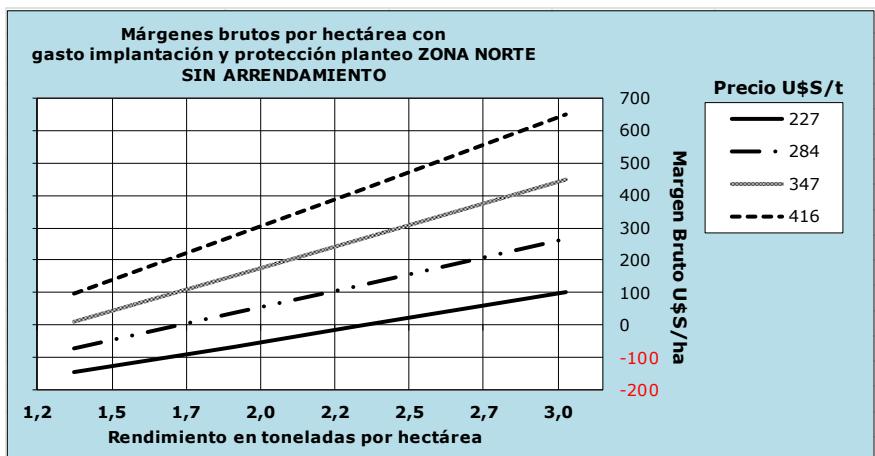
Resultados estimados para la campaña 2025/26

Soja I					
		SUR		NORTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	2,21		2,07	
Precio (P)	U\$S/t		315		
INGRESO BRUTO (IB)	U\$S/ha	697		651	
Gastos Comercialización (GC)	U\$S/ha	86		90	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	U\$S/ha	612		561	
Sub-Total Labores	U\$S/ha	89		89	
Sub-Total Insumos	U\$S/ha	255		255	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	U\$S/ha	343		343	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	U\$S/t	155		166	
Costo del seguimiento fitosanitario del cultivo (S)	U\$S/ha		10,52		
Gastos Cosecha (C)	U\$S/ha		75,0		
Arrendamiento (A)	U\$S/ha	0	252	0	158
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + S + A + C / P - GC)	t/ha	1,55	2,46	1,58	2,16
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + S + C + A)	U\$S/ha	429	681	429	586
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	U\$S/ha	183	-69	132	-25
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	U\$S/U\$S	0,53	-0,20	0,39	-0,07

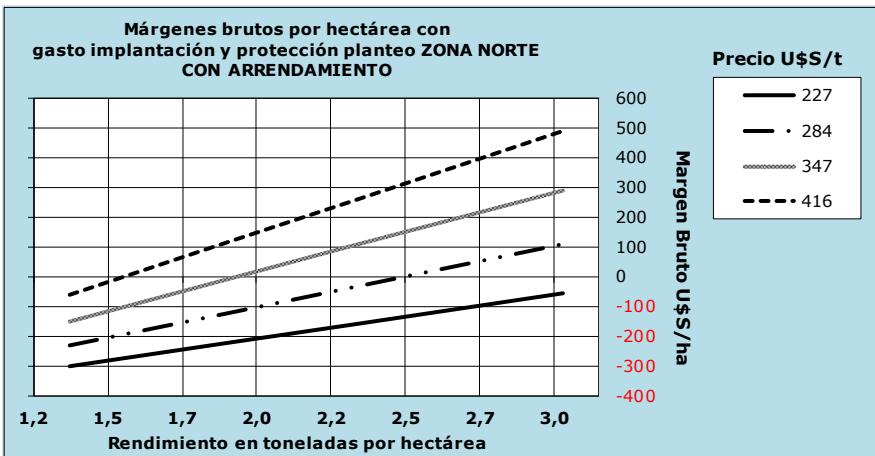




Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$S/t)			
	227	284	347	416
1,4	-373	-295	-209	-113
2,0	-283	-173	-51	83
2,4	-213	-79	69	233
3,2	-95	80	275	489

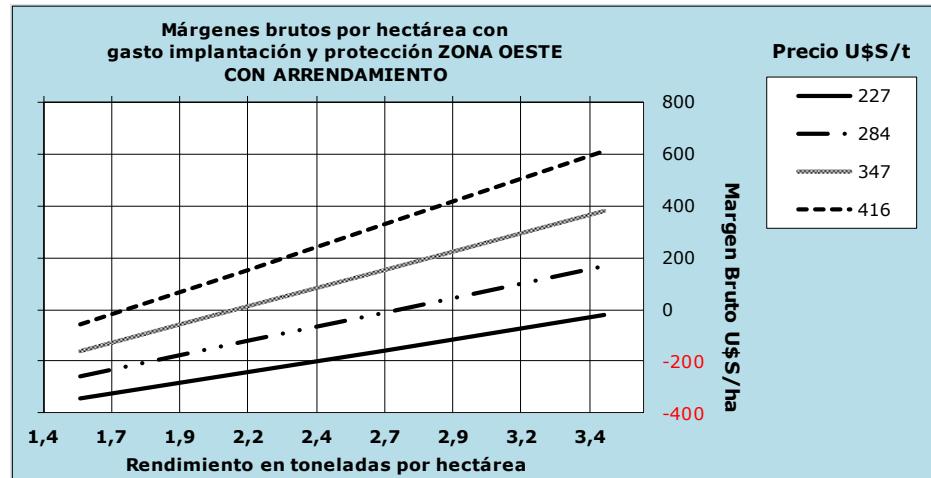
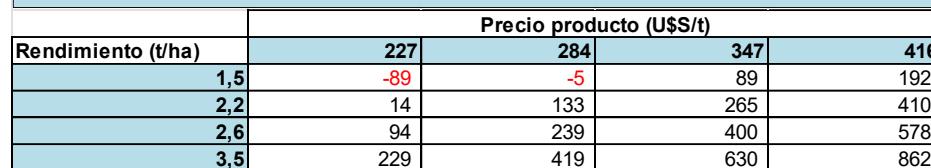
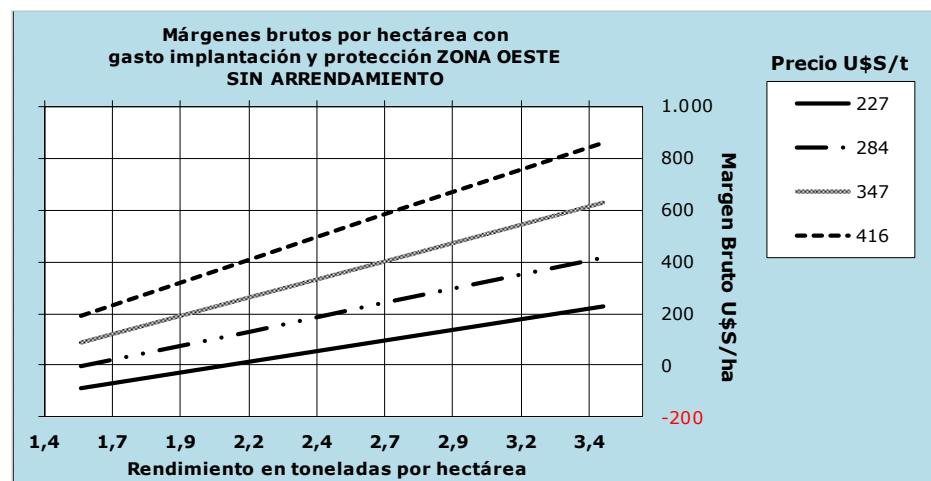


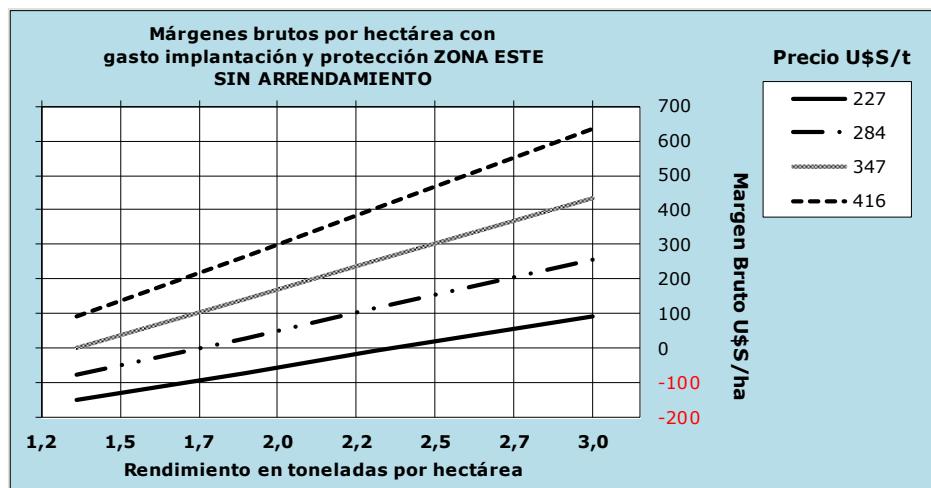
Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$S/t)			
	227	284	347	416
1,3	-145	-73	8	97
1,9	-65	37	151	276
2,3	-3	122	261	414
3,0	102	266	448	648



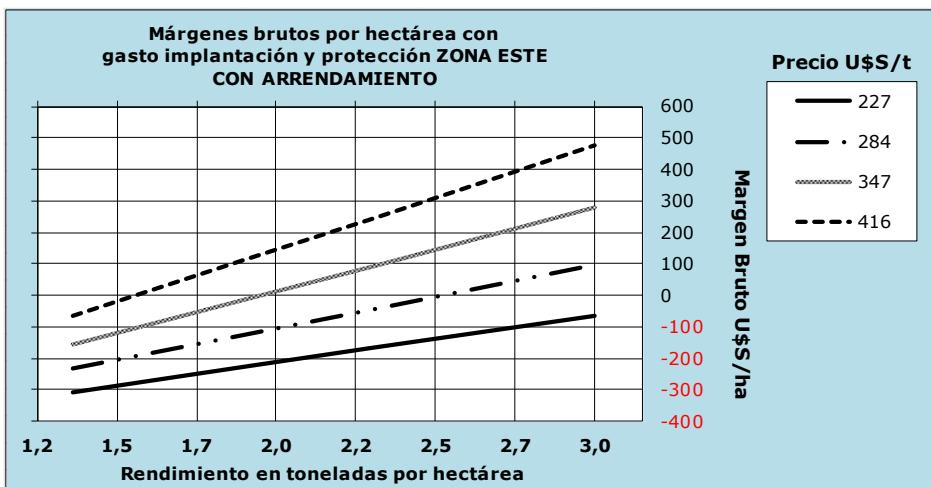
Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$S/t)			
	227	284	347	416
1,3	-303	-230	-149	-60
1,9	-223	-120	-6	119
2,3	-161	-36	103	256
3,0	-56	108	290	490

OESTE		ESTE			
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	2,40		2,05	
Precio (P)	U\$S/t		315		
INGRESO BRUTO (IB)	U\$S/ha	756		646	
Gastos Comercialización (GC)	U\$S/ha	79		93	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	U\$S/ha	677		553	
Sub-Total Labores	U\$S/ha	89		89	
Sub-Total Insumos	U\$S/ha	255		255	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	U\$S/ha	343		343	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	U\$S/t	143		167	
Costo del seguimiento fitosanitario del cultivo (S)	U\$S/ha		10,52		
Gastos Cosecha (C)	U\$S/ha		75,0		
Arrendamiento (A)	U\$S/ha	0	252	0	158
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + S + A + C / P - GC)	t/ha	1,52	2,41	1,59	2,17
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + S + C + A)	U\$S/ha	429	681	429	586
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	U\$S/ha	249	-3	124	-33
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	U\$S/U\$S	0,72	-0,01	0,36	-0,10





Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$S/t)			
	227	284	347	416
1,3	-150	-77	3	91
1,8	-71	31	143	267
2,3	-10	114	251	403
3,0	93	255	435	634



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$S/t)			
	227	284	347	416
1,3	-307	-235	-155	-67
1,8	-228	-127	-14	110
2,3	-168	-44	94	246
3,0	-65	97	278	476

Para consultas envíenos un correo electrónico a engler.patricia@inta.gob.ar identificando en el asunto: boletín económico agrícola

**Responsable técnico: Dra. Patricia Engler (INTA EEA Paraná)
Auxiliar Técnico: Sr. Ricardo Cancio (INTA EEA Paraná)**