



RESULTADOS ECONÓMICOS DE CULTIVOS AGRÍCOLAS EN ENTRE RÍOS Análisis de soja de segunda 2024/25 BASADA EN DATOS DE LOS PRODUCTORES DE ENTRE RÍOS



Introducción

La Bolsa de Cereales de Entre Ríos (BOLSACER) y el INTA EEA Paraná elaboraron el presente boletín para aportar información económica de la próxima campaña 2024/25 del cultivo de soja II, basada en información sobre la tecnología aplicada por productores, con datos de precios y comercialización aportada por la Red de Colaboradores del SIBER, BOLSACER.

Los resultados de soja se presentan para cuatro zonas de Entre Ríos:

Zona Norte: comprende los departamentos de Villaguay, Federal, Feliciano y La Paz.

Zona Oeste: comprende los departamentos de Paraná, Diamante, Victoria y Nogoyá.

Zona Sur: comprende los departamentos de Tala, Uruguay, Gualaguay y Gualaguaychú.

Zona Este: comprende los departamentos de Federación, Concordia, San Salvador y Colón.

Supuestos considerados para los cálculos

Se realizaron los cálculos económicos considerando un paquete tecnológico aplicado para cada una de las cuatro zonas, aportados por la red de colaboradores del SIBER. Los rendimientos considerados son promedio de los rendimientos obtenidos por los productores en los últimos cinco campañas según cada zona (SIBER).

Los precios de los insumos (semillas, agroquímicos, fertilizantes) tomados para el cálculo del costo de implantación y protección del cultivo, son los vigentes durante la primera semana del mes de diciembre del año 2024, correspondientes a cada zona, y fueron aportados también por la red de colaboradores del SIBER.

Las labores se consideraron a valor de las tarifas de servicios de contratistas. En el caso de la cosecha se consideró un valor fijo de 72 U\$/ha para sur y oeste; y de 75 U\$/ha por hectáreas para norte y este.

Todos los planteos son evaluados en campo propio y también con la inclusión del arrendamiento. Se tomó un valor del arrendamiento equivalente a 8 quintales de soja/ha/año para la zona sur - oeste y de 5 quintales de soja/ha/año para la zona norte - Este (SIBER). Del arrendamiento anual el 40% se le imputa al trigo y el 60% restante a la Soja de 2°.

Para el precio de venta, se tomaron valores vigentes durante noviembre de la Bolsa de Comercio de Rosario, precio esperado a cosecha en dólares (matba.com.ar).

Se calcularon los resultados de:

1. **Costo Medio de Labores e Insumos** es el costo de labores e insumos por tonelada de grano. Éste es un indicador de eficiencia técnico-económica que permite visualizar el nivel de competitividad en que se opera al poder compararlo con el precio del grano.

2. **Rendimiento de Indiferencia** es la producción que cubriría los costos totales del cultivo por unidad de superficie, incluyendo la comercialización y la cosecha, para obtener un Margen Bruto igual a cero. Éste es un indicador combinado de resultado económico y físico productivo y una medida del riesgo de la actividad.

3. **Margen Bruto** por unidad de superficie es el resultado económico por hectárea sin incluir los costos de estructura de la empresa (ingresos menos los costos directos del cultivo). Éste es un indicador de resultado o eficiencia económica por unidad de superficie.

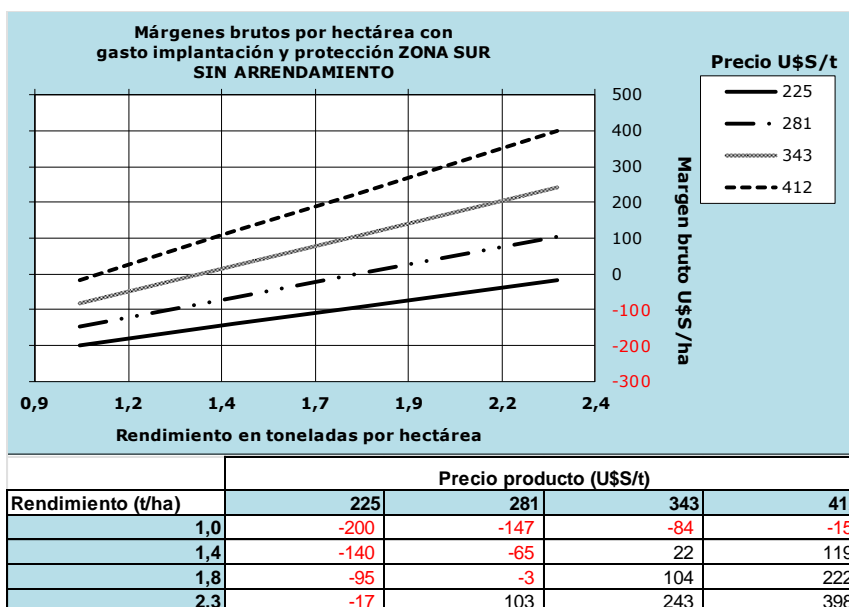
4. **Retorno Directo por Peso Gastado** es el Margen Bruto por cada peso inmovilizado en labores e insumos por hectárea hasta la cosecha. Es un indicador de resultado económico-financiero, que brinda una idea de la rentabilidad parcial de la actividad.

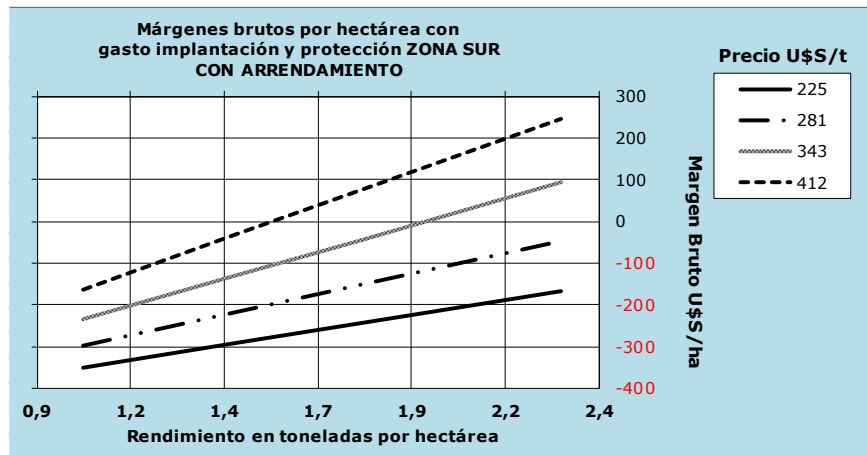
Para los gráficos y cuadros de resultados, según distintos escenarios, se tomaron cuatro precios (dos mayores y dos menores a la cotización vigente) y cuatro rendimientos (con valores extremos máximos y mínimos por encima y por debajo de los considerados originalmente).

Resultados estimados para la campaña 2024/25

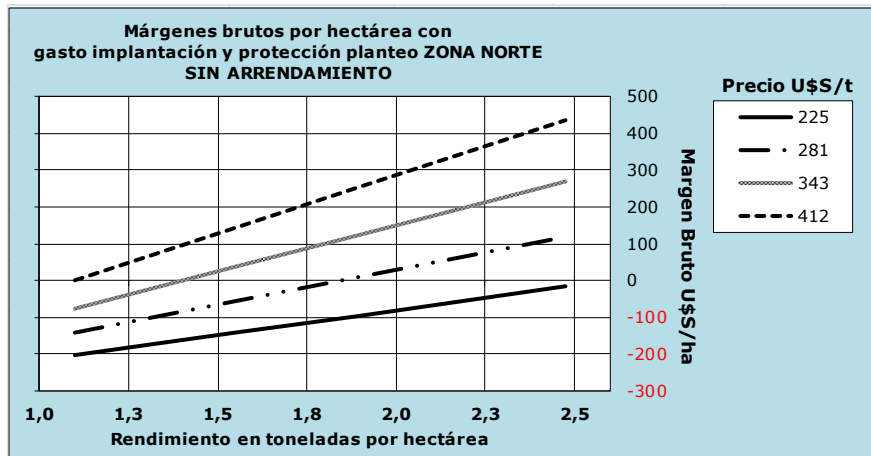
Soja II

		SUR		NORTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	1,60		1,72	
Precio (P)	U\$/t	312		312	
INGRESO BRUTO (IB)	U\$/ha	498		536	
Gastos Comercialización (GC)	U\$/ha	65		82	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	U\$/ha	432		454	
Sub-Total Labores	U\$/ha	72		73	
Sub-Total Insumos	U\$/ha	274		279	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	U\$/ha	346		352	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	U\$/t	217		205	
Costo del seguimiento fitosanitario del cultivo (S)	U\$/ha	11,89		11,89	
Gastos Cosecha (C)	U\$/ha	72		75	
Arrendamiento (A)	U\$/ha	0	150	0	93
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + S + A + C / P - GC)	t/ha	1,59	2,14	1,66	2,01
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + S + C + A)	U\$/ha	430	580	438	532
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	U\$/ha	3	-147	16	-78
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	U\$/U\$	0,01	-0,42	0,04	-0,22

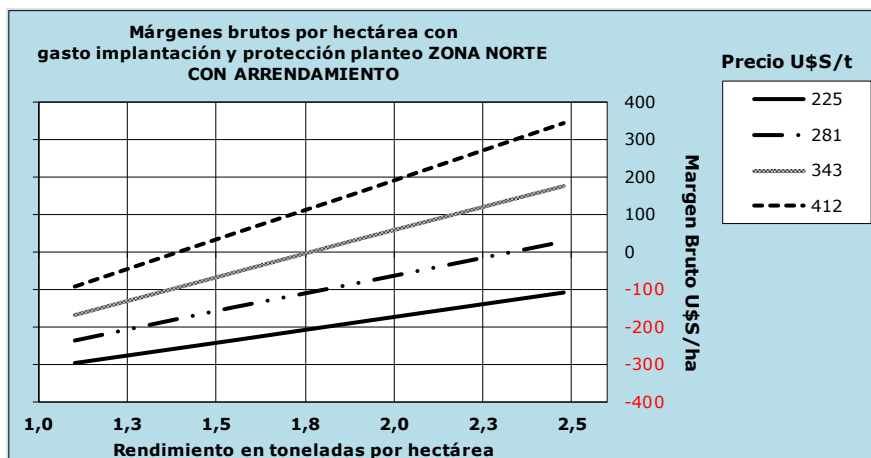




Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	225	281	343	412
1,0	-349	-296	-234	-165
1,4	-290	-215	-127	-31
1,8	-244	-153	-45	73
2,3	-166	-47	94	248

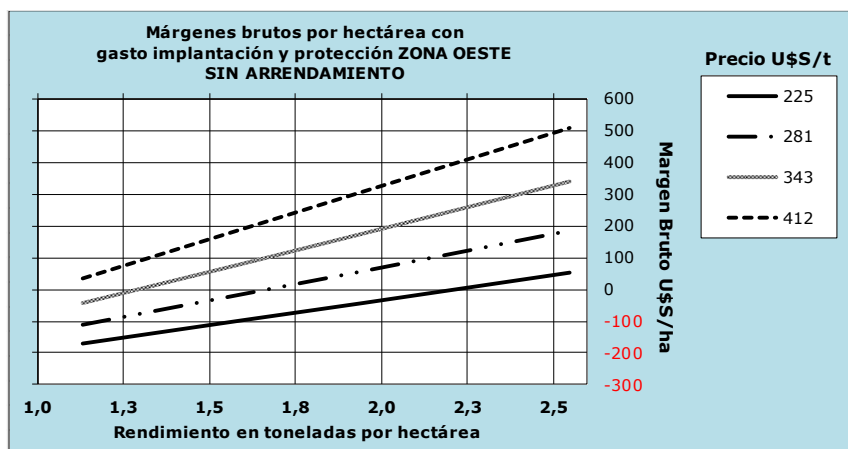


Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	225	281	343	412
1,1	-203	-142	-75	-1
1,5	-143	-58	37	141
1,9	-96	8	123	251
2,5	-17	119	270	437

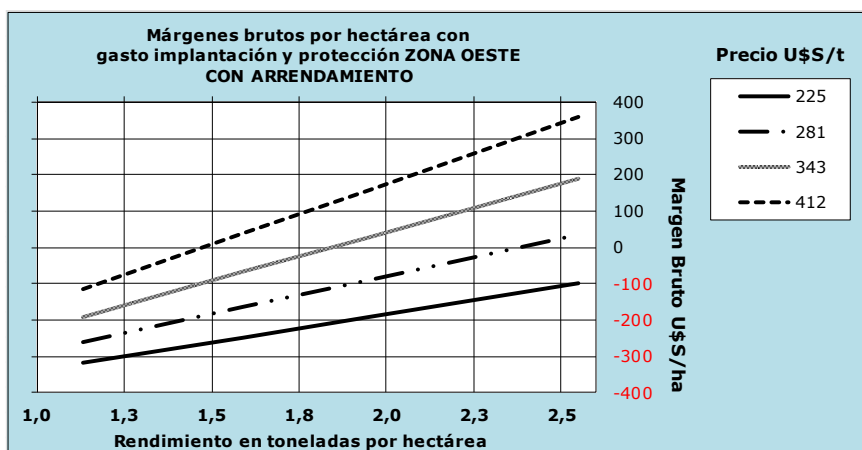


Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	225	281	343	412
1,1	-297	-236	-169	-95
1,5	-236	-151	-56	48
1,9	-190	-86	30	157
2,5	-111	25	177	343

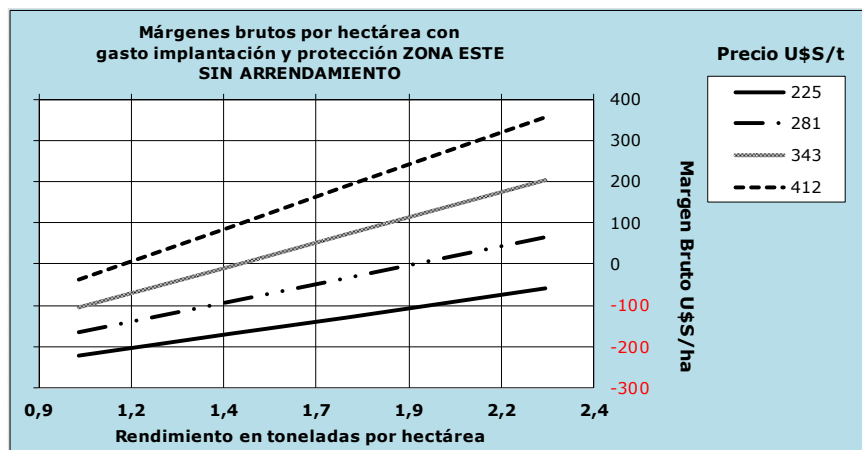
		OESTE		ESTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha		1,77		1,58
Precio (P)	U\$/t		312		312
INGRESO BRUTO (IB)	U\$/ha		552		491
Gastos Comercialización (GC)	U\$/ha		59		78
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	U\$/ha		493		413
Sub-Total Labores	U\$/ha		72		73
Sub-Total Insumos	U\$/ha		274		279
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	U\$/ha		346		352
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	U\$/t		196		223
Costo del seguimiento fitosanitario del cultivo (S)	U\$/ha		11,89		11,89
Gastos Cosecha (C)	U\$/ha		72		75
Arrendamiento (A)	U\$/ha	0	150	0	93
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + S + A + C / P - GC)	t/ha	1,54	2,08	1,67	2,03
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + S + C + A)	U\$/ha	430	580	438	532
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	U\$/ha	64	-86	-25	-119
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	U\$/U\$	0,18	-0,25	-0,07	-0,34



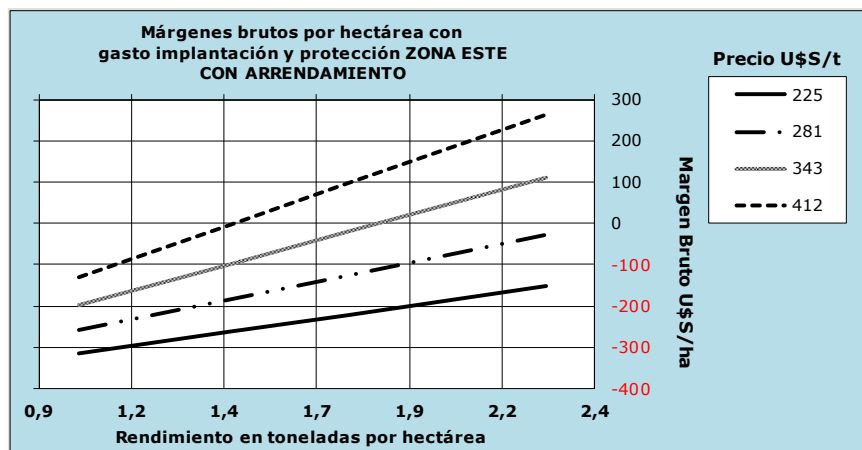
Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	225	281	343	412
1,1	-170	-111	-42	34
1,6	-98	-15	82	189
1,9	-43	58	177	308
2,5	50	183	339	510



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	225	281	343	412
1,1	-319	-261	-191	-115
1,6	-248	-165	-68	39
1,9	-193	-92	27	158
2,5	-99	33	189	360



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	225	281	343	412
1,0	-221	-166	-104	-36
1,4	-168	-90	-4	92
1,7	-128	-32	74	190
2,3	-59	66	205	357



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	225	281	343	412
1,0	-315	-259	-198	-130
1,4	-262	-184	-97	-2
1,7	-221	-126	-20	97
2,3	-152	-27	111	264

Para consultas envíenos un correo electrónico a engler.patricia@inta.gob.ar identificando en el asunto: boletín económico agrícola

Responsable técnico: Dra. Patricia Engler (INTA EEA Paraná)
Auxiliar Técnico: Sr. Ricardo Cancio (INTA EEA Paraná)