



RESULTADOS ECONÓMICOS DE CULTIVOS AGRÍCOLAS EN ENTRE RÍOS Análisis de soja de segunda 2023/24 BASADA EN DATOS DE LOS PRODUCTORES DE ENTRE RÍOS



Introducción

La Bolsa de Cereales de Entre Ríos (BOLSACER) y el INTA EEA Paraná elaboraron el presente boletín para aportar información económica de la próxima campaña 2023/24 del cultivo de soja de segunda, basada en información sobre la tecnología aplicada por productores, con datos de precios y comercialización aportada por la Red de Colaboradores del SIBER, BOLSACER.

Los resultados de soja se presentan para cuatro zonas de Entre Ríos:

Zona Norte: comprende los departamentos de Villaguay, Federal, Feliciano y La Paz.

Zona Oeste: comprende los departamentos de Paraná, Diamante, Victoria y Nogoyá.

Zona Sur: comprende los departamentos de Tala, Uruguay, Gualaguay y Gualaguaychú.

Zona Este: comprende los departamentos de Federación, Concordia, San Salvador y Colón.

Supuestos considerados para los cálculos

Se realizaron los cálculos económicos considerando un paquete tecnológico aplicado para cada una de las cuatro zonas, aportados por la red de colaboradores del SIBER. Los rendimientos considerados son promedio de los rendimientos obtenidos por los productores en las últimas cinco campañas según cada zona (SIBER). Los precios de los insumos (semillas, agroquímicos, fertilizantes) tomados para el cálculo del costo de implantación y protección del cultivo, son los vigentes durante la segunda semana del mes de enero del año 2024, correspondientes a cada zona, y fueron aportados también por la red de colaboradores del SIBER.

Todas las labores están consideradas a valor de las tarifas de servicios de contratistas. En el caso de la cosecha se consideró un valor fijo de U\$S 70.

Los planteos son evaluados en campo propio y también con la inclusión del arrendamiento. Se tomó un valor de arrendamiento equivalente a 8 quintales de soja/ha/año para la zona Sur - Oeste y de 5 quintales de soja/ha/año para la zona Norte - Este (SIBER). Del arrendamiento anual el 40% se le imputa al trigo y el 60% restante a la soja de segunda.

Para el precio de venta, se tomaron valores de la Bolsa de Comercio de Rosario, precio esperado a cosecha

(mayo 2024) (matba.com.ar).

Se calcularon los resultados de:

1. **Costo Medio de Labores e Insumos** es el costo de labores e insumos por tonelada de grano. Éste es un indicador de eficiencia técnico-económica que permite visualizar el nivel de competitividad en que se opera al poder compararlo con el precio del grano.

2. **Rendimiento de Indiferencia** es la producción que cubriría los costos totales del cultivo por unidad de superficie, incluyendo la comercialización y la cosecha, para obtener un Margen Bruto igual a cero. Éste es un indicador combinado de resultado económico y físico productivo y una medida del riesgo de la actividad.

3. **Margen Bruto** por unidad de superficie es el resultado económico por hectárea sin incluir los costos de estructura de la empresa (ingresos menos los costos directos del cultivo). Éste es un indicador de resultado o eficiencia económica por unidad de superficie.

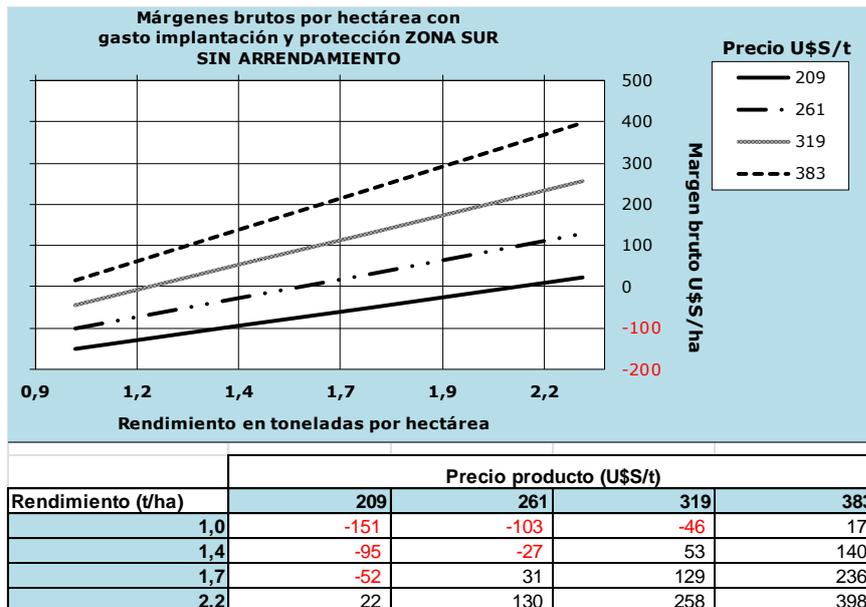
4. **Retorno Directo por Peso Gastado** es el Margen Bruto por cada peso inmovilizado en labores e insumos por hectárea hasta la cosecha. Es un indicador de resultado económico-financiero, que brinda una idea de la rentabilidad parcial de la actividad.

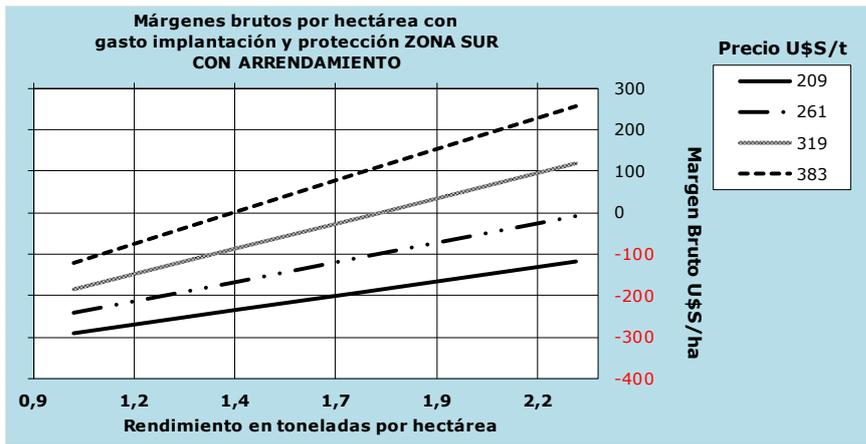
Para los gráficos y cuadros de resultados, según distintos escenarios, se tomaron cuatro precios (dos mayores y dos menores a la cotización vigente) y cuatro rendimientos (con valores extremos máximos y mínimos por encima y por debajo de los considerados originalmente).

Resultados estimados para la campaña 2023/24

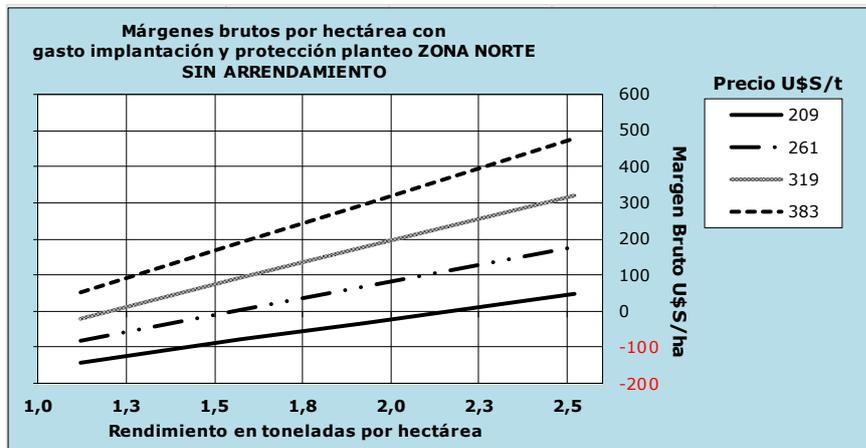
Soja II

		SUR		NORTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	1,56	1,75	1,75	1,75
Precio (P)	U\$/t	290	290	290	290
INGRESO BRUTO (IB)	U\$/ha	452	508	508	508
Gastos Comercialización (GC)	U\$/ha	47	61	61	61
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	U\$/ha	405	446	446	446
Sub-Total Labores	U\$/ha	66	66	66	66
Sub-Total Insumos	U\$/ha	223	226	226	226
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	U\$/ha	289	292	292	292
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	U\$/t	185	167	167	167
Costo del seguimiento fitosanitario del cultivo (S)	U\$/ha	7,17	7,17	7,17	7,17
Gastos Cosecha (C)	U\$/ha	70	70	70	70
Arrendamiento (A)	U\$/ha	0	139	0	87
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + S + A + C / P - GC)	t/ha	1,41	1,95	1,45	1,79
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + S + C + A)	U\$/ha	366	505	370	457
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	U\$/ha	39	-100	76	-11
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	U\$/U\$	0,14	-0,35	0,26	-0,04

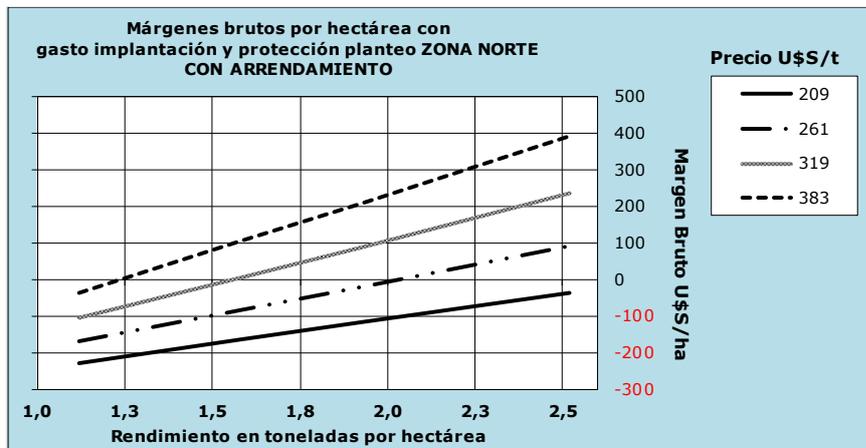




Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	209	261	319	383
1,0	-290	-242	-185	-123
1,4	-234	-166	-87	1
1,7	-191	-108	-11	97
2,2	-118	-9	118	259

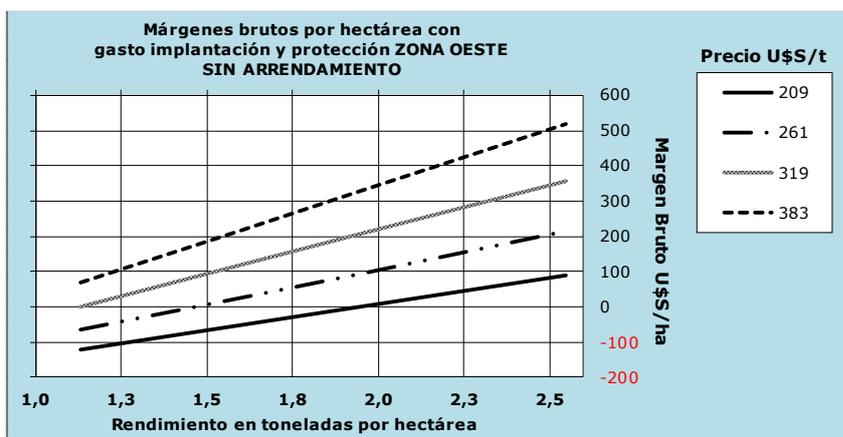


Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	209	261	319	383
1,1	-141	-84	-20	50
1,6	-79	1	91	189
1,9	-32	67	176	296
2,5	49	177	321	478

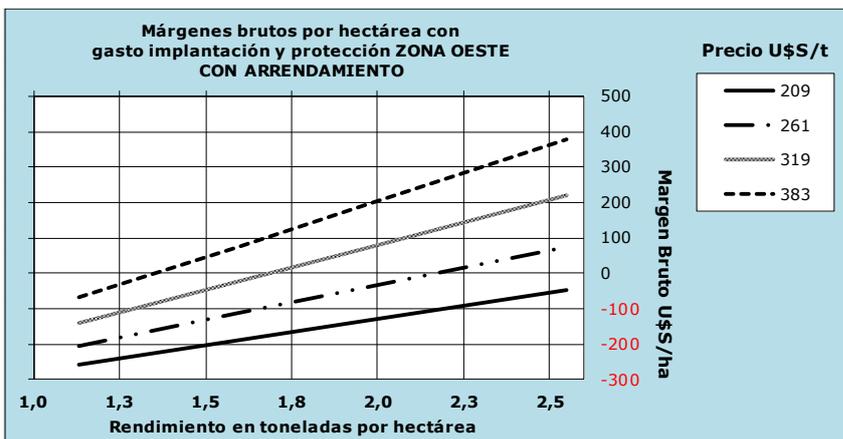


Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	209	261	319	383
1,1	-228	-171	-107	-37
1,6	-166	-86	4	102
1,9	-119	-20	89	209
2,5	-38	90	234	391

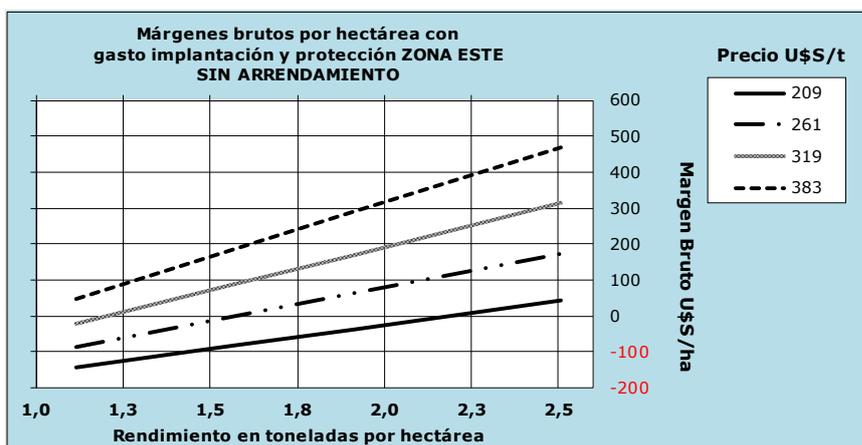
		OESTE		ESTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha		1,77		1,74
Precio (P)	U\$/t		290		290
INGRESO BRUTO (IB)	U\$/ha		513		505
Gastos Comercialización (GC)	U\$/ha		44		63
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	U\$/ha		469		441
Sub-Total Labores	U\$/ha		66		66
Sub-Total Insumos	U\$/ha		223		226
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	U\$/ha		289		292
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	U\$/t		163		168
Costo del seguimiento fitosanitario del cultivo (S)	U\$/ha		7,17		7,17
Gastos Cosecha (C)	U\$/ha		70		70
Arrendamiento (A)	U\$/ha	0	139	0	87
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + S + A + C / P - GC)	t/ha	1,38	1,91	1,46	1,80
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + S + C + A)	U\$/ha	366	505	370	457
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	U\$/ha	103	-36	72	-15
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	U\$/U\$S	0,36	-0,12	0,25	-0,05



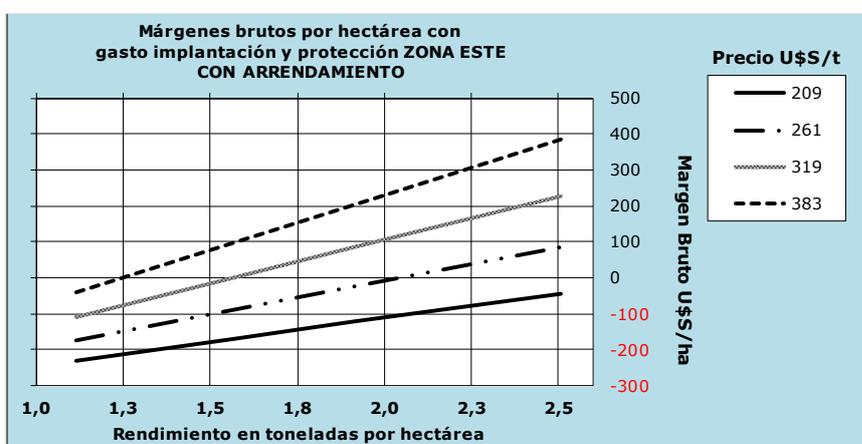
Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	209	261	319	383
1,1	-120	-65	-1	70
1,6	-52	25	116	215
1,9	1	95	206	327
2,5	91	214	358	518



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	209	261	319	383
1,1	-259	-205	-140	-69
1,6	-191	-114	-23	76
1,9	-138	-44	66	188
2,5	-48	74	219	379



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	209	261	319	383
1,1	-143	-86	-23	47
1,6	-83	-3	86	184
1,9	-36	62	171	290
2,5	43	171	314	470



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	209	261	319	383
1,1	-230	-173	-110	-40
1,6	-170	-90	-1	97
1,9	-123	-25	84	203
2,5	-44	84	227	383

Para consultas envíenos un correo electrónico a engler.patricia@inta.gob.ar identificando en el asunto: boletín económico agrícola

Responsable técnico: Dra. Patricia Engler (INTA EEA Paraná)
Auxiliar Técnico: Sr. Ricardo Cancio (INTA EEA Paraná)