



Introducción

La Bolsa de Cereales de Entre Ríos (BOLSACER) y el INTA EEA Paraná elaboraron el presente boletín para aportar información económica de la POST campaña 2022/23 del cultivo de sorgo granífero, basada en información sobre la tecnología aplicada por productores, con datos de precios y comercialización aportada por la Red de Colaboradores del SIBER, BOLSACER.

Supuestos considerados para los cálculos

A partir de los resultados de costos de implantación y protección publicados por INTA y BOLSACER (Boletín Económico Sorgo precampaña 2022/23 Nº 74), se actualizaron los valores de arrendamiento, cosecha, comercialización y el precio de venta del sorgo, según valores recabados en la actualidad.

El valor del arrendamiento equivale a 8 quintales de soja/ha/año. El precio de la soja arrendamiento se tomó según cotización del mercado disponible de la Bolsa de Cereales de Rosario, promedio del mes de agosto de 2023.

Para el costo de cosecha, se consideró un valor fijo de U\$S 64 por hectárea.

Para el precio de venta, se consideró el valor de U\$S 378 agosto 2023, según consultas a operadores zonales.

Los rendimientos considerados corresponden a los valores promedio de la campaña 2022-23, según (SIBER).

Se calcularon los resultados de:

1. **Costo Medio de Labores e Insumos** es el costo de labores e insumos por tonelada de grano. Éste es un indicador de eficiencia técnico-económica que permite visualizar el nivel de competitividad en que se opera al poder compararlo con el precio del grano.

2. **Rendimiento de Indiferencia** es la producción que cubriría los costos totales del cultivo por unidad de superficie, incluyendo la comercialización y la cosecha, para obtener un Margen Bruto igual a cero. Éste es un indicador combinado de resultado económico y físico productivo y una medida del riesgo de la actividad.

3. **Margen Bruto** por unidad de superficie es el resultado económico por hectárea sin incluir los costos de estructura de la empresa (ingresos menos los costos directos del cultivo). Éste es un indicador de resultado o eficiencia económica por unidad de superficie.

4. **Retorno Directo por Peso Gastado** es el Margen Bruto por cada peso inmovilizado en labores e insumos por hectárea hasta la cosecha. Es un indicador de resultado económico-financiero, que brinda una idea de la rentabilidad parcial de la actividad.

Para los gráficos y cuadros de resultados, según distintos escenarios, se tomaron 4 precios (2 mayores y dos menores a la cotización vigente) y 4 rendimientos (con valores extremos máximos y mínimos por encima y por debajo de los considerados originalmente).

Resultados post campaña

Sorgo			
		sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	2,53	
Precio (P)	U\$/t	378	
INGRESO BRUTO (IB)	U\$/ha	957	
Gastos Comercialización (GC)	U\$/ha	102	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	U\$/ha	855	
Sub-Total Labores	U\$/ha	62	
Sub-Total Insumos	U\$/ha	328	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	U\$/ha	390	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	U\$/t	154	
Costo del seguimiento fitosanitario del cultivo (S)	U\$/ha	7	
Gastos Cosecha (C)	U\$/ha	64	
Arrendamiento (A)	U\$/ha	0	191
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + S + A + C / P - GC)	t/ha	1,36	1,93
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + S + C + A)	U\$/ha	461	652
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	U\$/ha	394	202
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	U\$/U\$	1,01	0,52

Para consultas envíenos un correo electrónico a engler.patricia@inta.gob.ar identificando en el asunto: boletín económico agrícola

Responsable técnico: Dra. Patricia Engler (INTA EEA Paraná)
Auxiliar Técnico: Sr. Ricardo Cancio (INTA EEA Paraná)