



## RESULTADOS ECONÓMICOS DE CULTIVOS AGRÍCOLAS EN ENTRE RÍOS Análisis de trigo 2023/2024 BASADA EN DATOS DE LOS PRODUCTORES DE ENTRE RÍOS



### Introducción

La Bolsa de Cereales de Entre Ríos (BOLSACER) y el INTA EEA Paraná elaboraron el presente boletín para aportar información económica de la próxima campaña 2023/24 del cultivo de trigo, basada en datos sobre la tecnología aplicada por productores, con datos de precios y comercialización aportada por la Red de Colaboradores del SIBER, BOLSACER.

Los resultados de trigo se presentan para cuatro zonas de Entre Ríos:

Zona Norte: comprende los departamentos de Villaguay, Federal, Feliciano y La Paz.

Zona Oeste: comprende los departamentos de Paraná, Diamante, Victoria y Nogoyá.

Zona Sur: comprende los departamentos de Tala, Uruguay, Gualeguay y Gualeguaychú.

Zona Este: comprende los departamentos de Federación, Concordia, San Salvador y Colón.

### Supuestos considerados para los cálculos

Se realizaron los cálculos económicos considerando un paquete tecnológico trigo para las zonas Norte, Este, y otro para las zonas Oeste y Sur, aportados por la red de colaboradores del SIBER.

Los rendimientos considerados son promedio de los rendimientos obtenidos por los productores en las últimas cinco campañas según zona considerada (SIBER).

Los precios de los insumos (semillas, agroquímicos, fertilizantes) tomados para el cálculo del costo de implantación y protección del cultivo, son los vigentes durante el mes de marzo del corriente año, correspondientes a cada zona, y fueron aportados también por la red de colaboradores del SIBER.

Todas las labores están consideradas a valor de las tarifas de servicios de contratistas. En el caso de la cosecha se consideró un valor fijo de U\$S 70 para todas las zonas. Se incluyó en el costo total, el gasto del seguimiento fitosanitario (monitoreo).

Todos los planteos son evaluados en campo propio y también con la inclusión del arrendamiento. Se tomó un valor del arrendamiento equivalente a 8 quintales de soja/ha/año para la zona sur y oeste y de 5 quintales de soja/ha/año para la zona norte y este (SIBER). Del arrendamiento anual el 40% se le imputa al trigo y el 60% restante a la soja de 2°.

Para el precio de venta, se tomaron valores vigentes durante noviembre de 2023 de la Bolsa de Comercio de Rosario, precio esperado a cosecha en dólares.

Se calcularon los resultados de:

1. **Costo Medio de Labores e Insumos** es el costo de labores e insumos por tonelada de grano. Éste es un indicador de eficiencia técnico-económica que permite visualizar el nivel de competitividad en que se opera al poder compararlo con el precio del grano.

2. **Rendimiento de Indiferencia** es la producción que cubriría los costos totales del cultivo por unidad de superficie, incluyendo la comercialización y la cosecha, para obtener un Margen Bruto igual a cero. Éste es un indicador combinado de resultado económico y físico productivo y una medida del riesgo de la actividad.

3. **Margen Bruto** por unidad de superficie es el resultado económico por hectárea sin incluir los costos de estructura de la empresa (ingresos menos los costos directos del cultivo). Éste es un indicador de resultado o eficiencia económica por unidad de superficie.

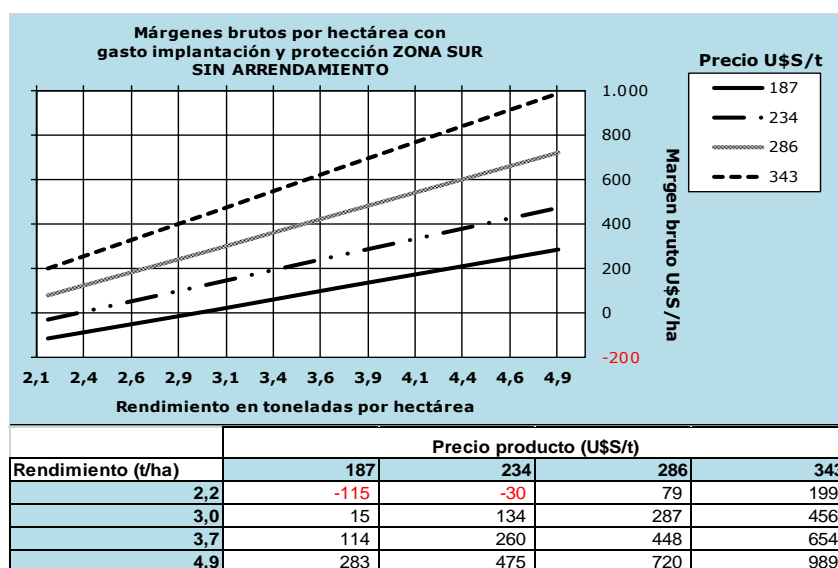
4. **Retorno Directo por Peso Gastado** es el Margen Bruto por cada peso inmovilizado en labores e insumos por hectárea hasta la cosecha. Es un indicador de resultado económico-financiero, que brinda una idea de la rentabilidad parcial de la actividad.

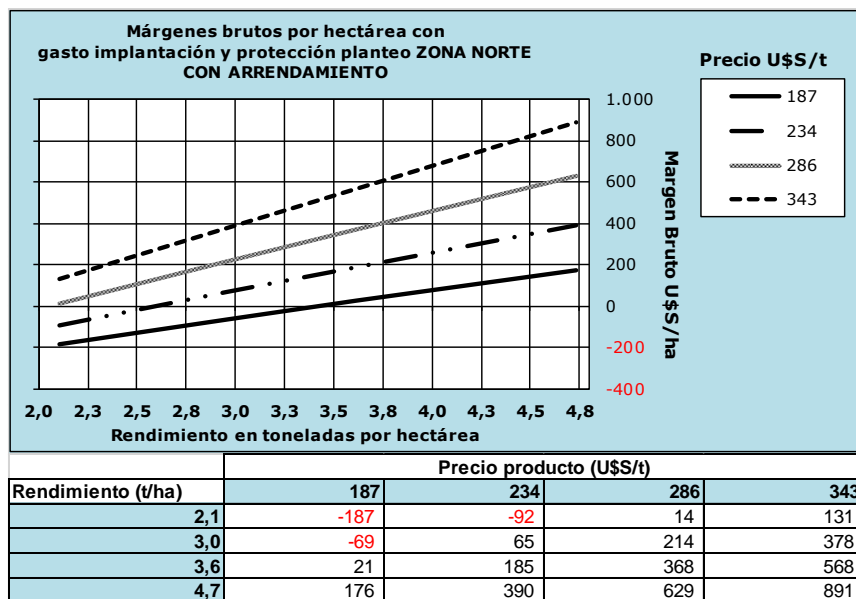
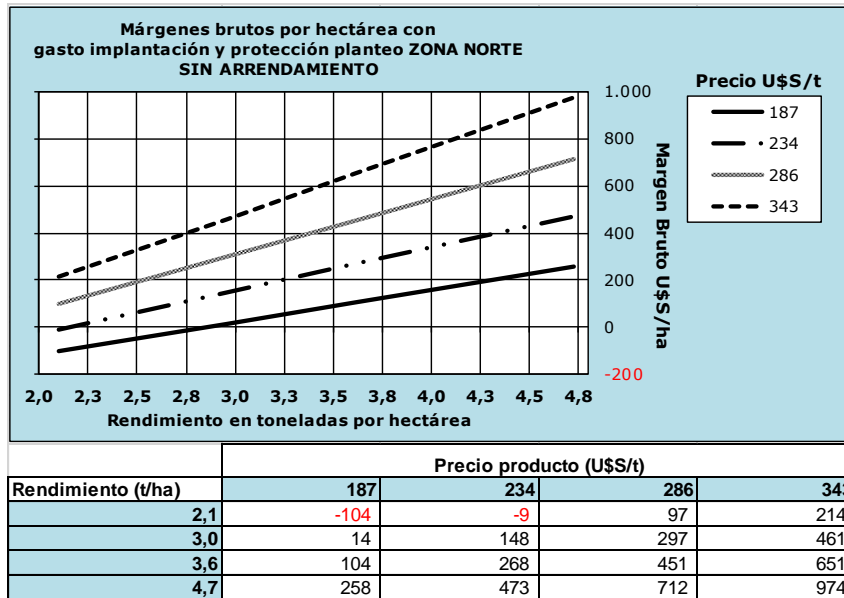
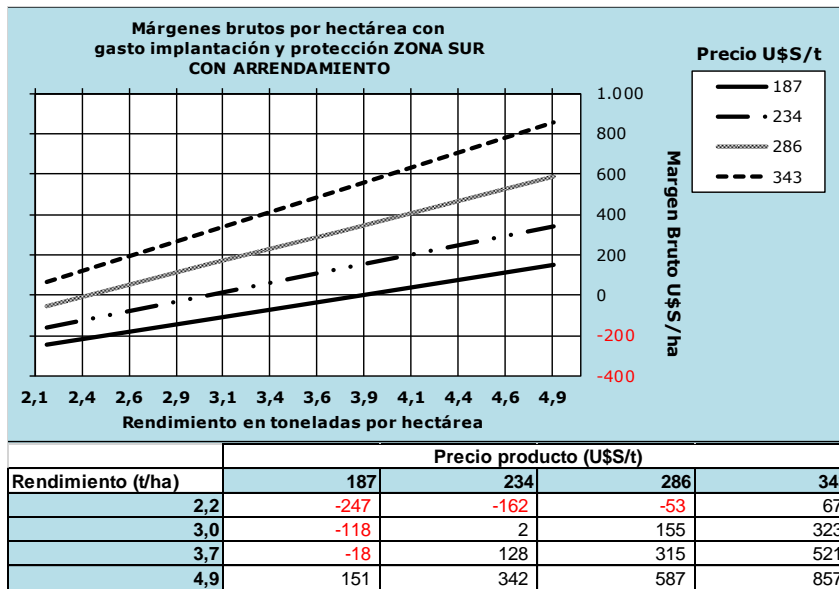
Para los gráficos de resultados, según distintos escenarios, se tomaron 4 precios (2 mayores y dos menores a la cotización vigente) y 4 rendimientos (con valores extremos máximos y mínimos por encima y por debajo de los considerados originalmente).

## Resultados estimados para la campaña 2023/24

### TRIGO

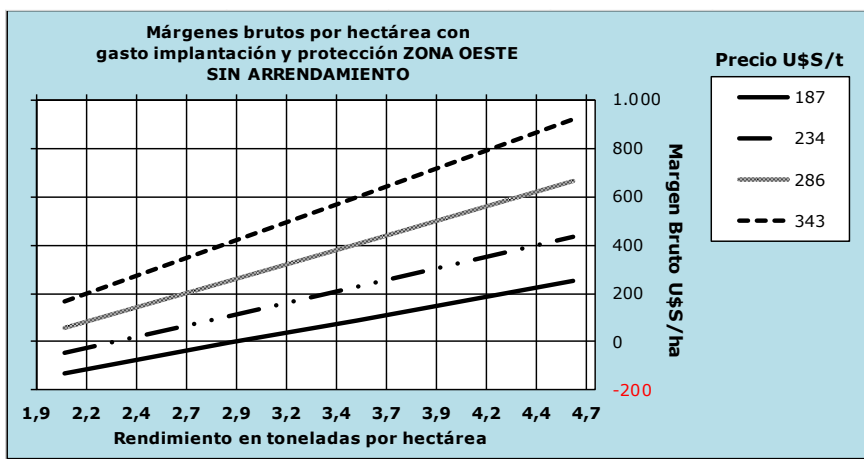
		SUR		NORTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	3,37		3,29	
Precio (P)	U\$/t	260		260	
INGRESO BRUTO (IB)	U\$/ha	877		854	
Gastos Comercialización (GC)	U\$/ha	91		99	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	U\$/ha	786		755	
Sub-Total Labores	U\$/ha	78		70	
Sub-Total Insumos	U\$/ha	355		325	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	U\$/ha	433		395	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	U\$/t	128		120	
Costo del seguimiento fitosanitario del cultivo (S)	U\$/ha	5,12		5,12	
Gastos Cosecha (C)	U\$/ha	70		70	
Arrendamiento (A)	U\$/ha	0	132	0	83
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + S + A + C / P - GC)	t/ha	2,18	2,75	2,04	2,40
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + S + C + A)	U\$/ha	508	641	470	553
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	U\$/ha	277	145	286	203
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	U\$/U\$	0,64	0,33	0,72	0,51



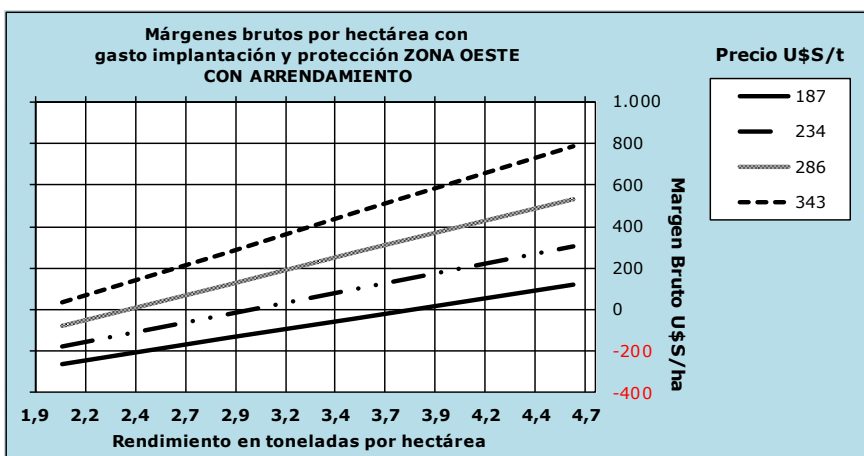


# TRIGO

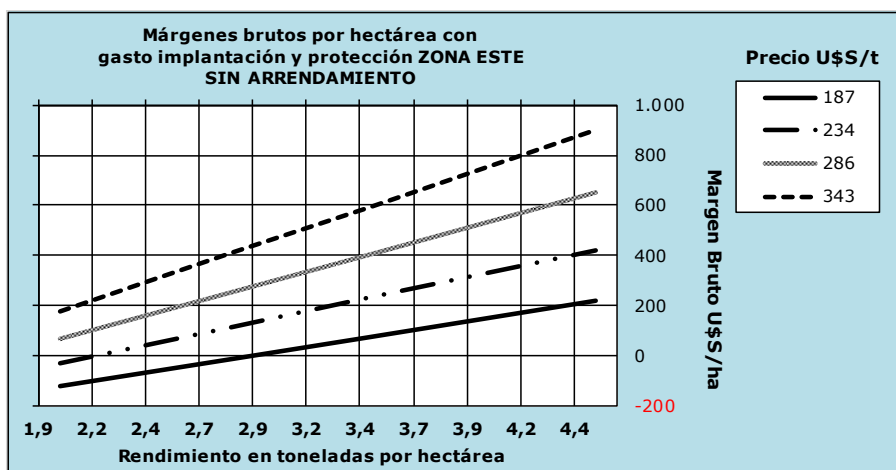
		OESTE		ESTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	<b>3,18</b>		<b>3,13</b>	
Precio (P)	U\$/t	<b>260</b>		<b>260</b>	
INGRESO BRUTO (IB)	U\$/ha	<b>828</b>		<b>813</b>	
Gastos Comercialización (GC)	U\$/ha	<b>76</b>		<b>96</b>	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	U\$/ha	<b>752</b>		<b>716</b>	
Sub-Total Labores	U\$/ha	<b>78</b>		<b>70</b>	
Sub-Total Insumos	U\$/ha	<b>355</b>		<b>325</b>	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	U\$/ha	<b>433</b>		<b>395</b>	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	U\$/t	<b>136</b>		<b>126</b>	
Costo del seguimiento fitosanitario del cultivo (S)	U\$/ha	<b>5,12</b>		<b>5,12</b>	
Gastos Cosecha (C)	U\$/ha	<b>70</b>		<b>70</b>	
Arrendamiento (A)	U\$/ha	<b>0</b>	<b>132</b>	<b>0</b>	<b>83</b>
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + S + A + C / P - GC)	t/ha	<b>2,15</b>	<b>2,71</b>	<b>2,05</b>	<b>2,41</b>
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + S + C + A)	U\$/ha	<b>508</b>	<b>641</b>	<b>470</b>	<b>553</b>
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	U\$/ha	<b>244</b>	<b>111</b>	<b>246</b>	<b>164</b>
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	U\$/U\$	<b>0,56</b>	<b>0,26</b>	<b>0,62</b>	<b>0,41</b>



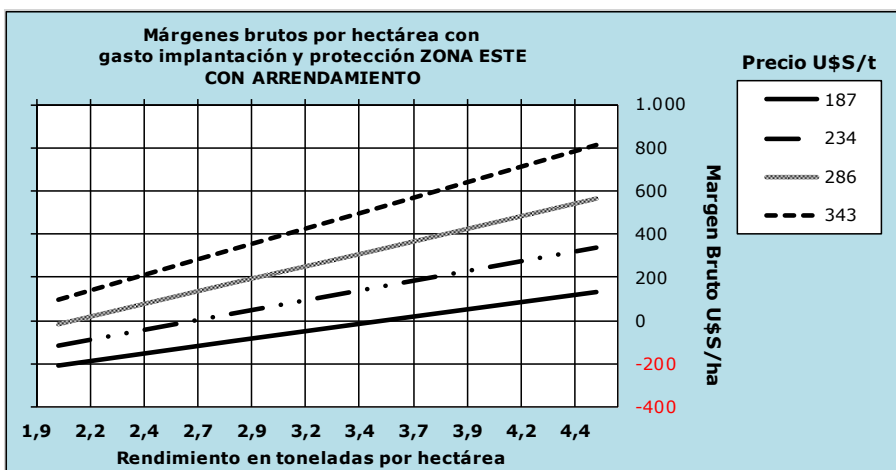
Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	187	234	286	343
2,0	-128	-48	55	168
2,9	-4	108	253	412
3,5	91	229	405	600
4,6	253	433	665	919



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	187	234	286	343
2,0	-261	-181	-78	35
2,9	-137	-24	120	279
3,5	-42	96	273	467
4,6	120	301	532	787



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	187	234	286	343
2,0	-122	-32	69	180
2,8	-12	116	258	414
3,4	73	229	403	594
4,5	218	422	649	899



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	187	234	286	343
2,0	-205	-114	-13	98
2,8	-94	33	175	331
3,4	-9	147	320	511
4,5	135	340	567	816

Para consultas envíenos un correo electrónico a [engler.patricia@inta.gob.ar](mailto:engler.patricia@inta.gob.ar) identificando en el asunto: boletín económico agrícola

**Responsable técnico: Dra. Patricia Engler (INTA EEA Paraná)**  
**Auxiliar Técnico: Sr. Ricardo Cancio (INTA EEA Paraná)**