



RESULTADOS ECONÓMICOS DE CULTIVOS AGRÍCOLAS EN ENTRE RÍOS Análisis de maíz de segunda 2019/20 BASADA EN DATOS DE LOS PRODUCTORES DE ENTRE RÍOS



Introducción

La Bolsa de Cereales de Entre Ríos (BOLSACER) y el INTA EEA Paraná elaboraron el presente boletín para aportar información económica de la próxima campaña 2019/20 del cultivo de maíz de segunda, basada en datos sobre la tecnología aplicada por productores, con datos de precios y comercialización aportada por la Red de Colaboradores del SIBER, BOLSACER.

Los resultados de Maíz de segunda se presentan para cuatro zonas de Entre Ríos:

Zona Norte: comprende los departamentos de Villaguay, Federal, Feliciano y La Paz.

Zona Oeste: comprende los departamentos de Paraná, Diamante, Victoria y Nogoyá.

Zona Sur: comprende los departamentos de Tala, Uruguay, Gualaguay y Gualaguaychú.

Zona Este: comprende los departamentos de Federación, Concordia, San Salvador y Colón.

Supuestos considerados para los cálculos

Se realizaron los cálculos económicos considerando un paquete tecnológico aplicado para cada una de las cuatro zonas, aportados por la red de colaboradores del SIBER. Los rendimientos considerados son promedio de los rendimientos obtenidos por los productores en las últimas cinco campañas según cada zona (SIBER). Los precios de los insumos (semillas, agroquímicos, fertilizantes) tomados para el cálculo del costo de implantación y protección del cultivo, son los vigentes durante la segunda quincena del mes de noviembre del corriente año, correspondientes a cada zona, y fueron aportados también por la red de colaboradores del SIBER.

Todas las labores están consideradas a valor de las tarifas de servicios de contratistas. En el caso de la cosecha se consideró un valor fijo de U\$S 53 para oeste; y de U\$S 52 para norte, este y sur.

Todos los planteos son evaluados en campo propio y también con la inclusión del arrendamiento. Se tomó un valor del arrendamiento equivalente a 8 quintales de soja/ha/año para la zona sur - oeste y de 5 quintales de soja/ha/año para la zona norte - Este (SIBER). Del arrendamiento anual el 40% se le imputa al trigo y el 60% restante al Maíz de 2º

Para el precio de venta, se tomaron valores vigentes durante mayo de la Bolsa de Comercio de Rosario, precio esperado a cosecha en dólares. Para la conversión de la moneda de dólar a peso, se consideró el valor del dólar futuro a mayo de 2020 (ROFEX).

Se calcularon los resultados de:

1. **Costo Medio de Labores e Insumos** es el costo de labores e insumos por tonelada de grano. Éste es un indicador de eficiencia técnico-económica que permite visualizar el nivel de competitividad en que se opera al poder compararlo con el precio del grano.

2. **Rendimiento de Indiferencia** es la producción que cubriría los costos totales del cultivo por unidad de superficie, incluyendo la comercialización y la cosecha, para obtener un Margen Bruto igual a cero. Éste es un indicador combinado de resultado económico y físico productivo y una medida del riesgo de la actividad.

3. **Margen Bruto** por unidad de superficie es el resultado económico por hectárea sin incluir los costos de estructura de la empresa (ingresos menos los costos directos del cultivo). Éste es un indicador de resultado o eficiencia económica por unidad de superficie.

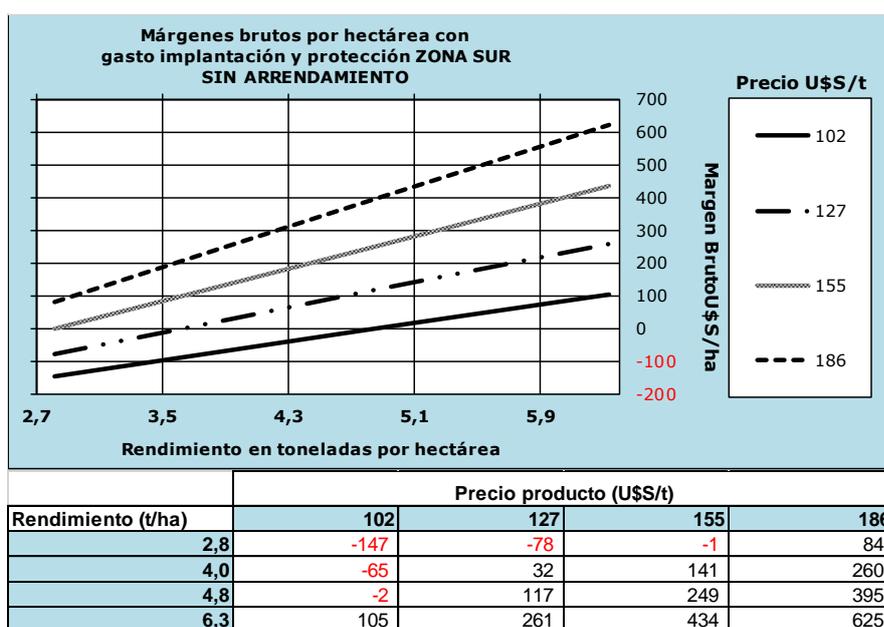
4. **Retorno Directo por Peso Gastado** es el Margen Bruto por cada peso inmovilizado en labores e insumos por hectárea hasta la cosecha. Es un indicador de resultado económico-financiero, que brinda una idea de la rentabilidad parcial de la actividad.

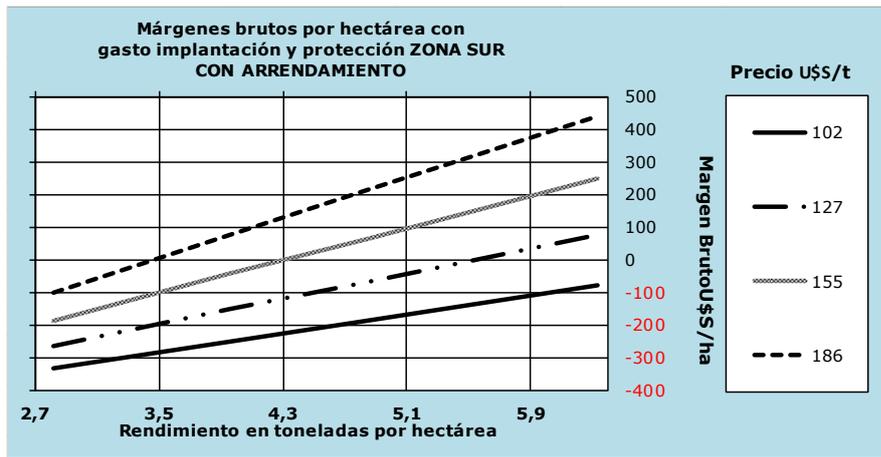
Para los gráficos de resultados, según distintos escenarios, se tomaron 4 precios (2 mayores y dos menores a la cotización vigente) y 4 rendimientos (con valores extremos máximos y mínimos por encima y por debajo de los considerados originalmente).

Resultados estimados para la campaña 2018/19

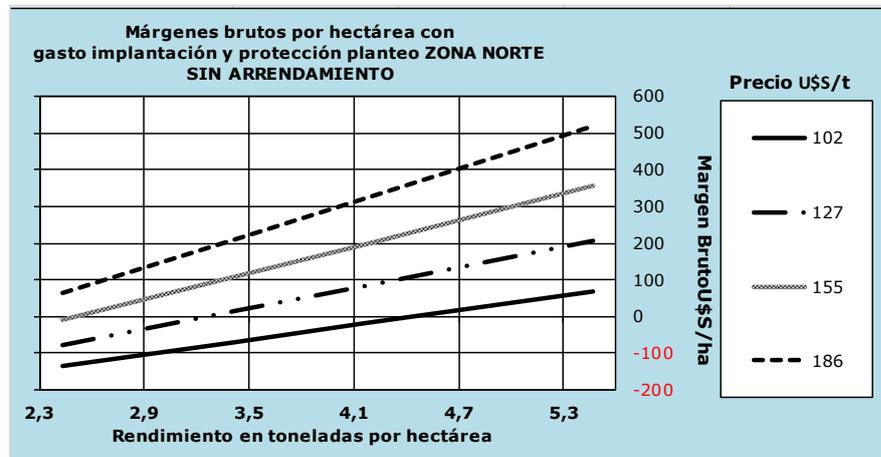
Maíz II

		SUR		NORTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	4,40		3,80	
Precio (P)	U\$/t	141		141	
INGRESO BRUTO (IB)	U\$/ha	620		536	
Gastos Comercialización (GC)	U\$/ha	92		87	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	U\$/ha	529		449	
Sub-Total Labores	U\$/ha	53		47	
Sub-Total Insumos	U\$/ha	350		302	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	U\$/ha	404		349	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	U\$/t	92		92	
Gastos Cosecha (C)	U\$/ha	52		52	
Arrendamiento (A)	U\$/ha	0	110	0	69
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + A + C / P - GC)	t/ha	3,79	4,71	3,39	3,98
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + C + A)	U\$/ha	456	566	401	470
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	U\$/ha	73	-37	48	-21
RETORNO DIRECTO POR DOLAR GASTADO (MB / LI)	U\$/U\$	0,18	-0,09	0,14	-0,06

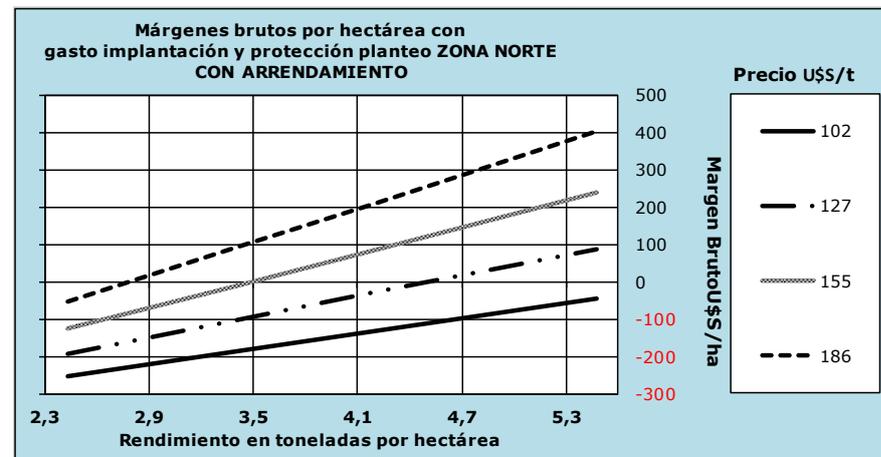




Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	102	127	155	186
2,8	-331	-262	-185	-100
4,0	-249	-152	-43	76
4,8	-186	-67	65	211
6,3	-79	77	250	441

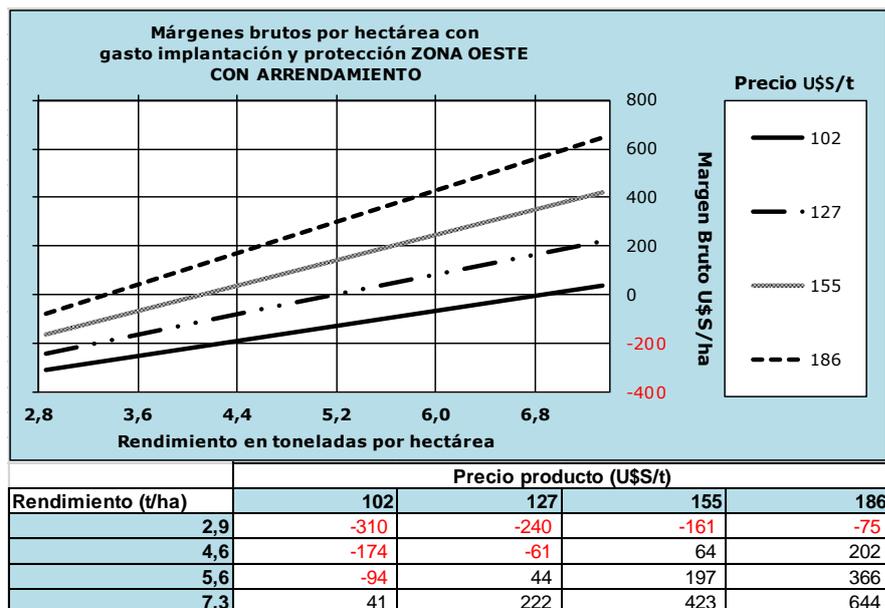
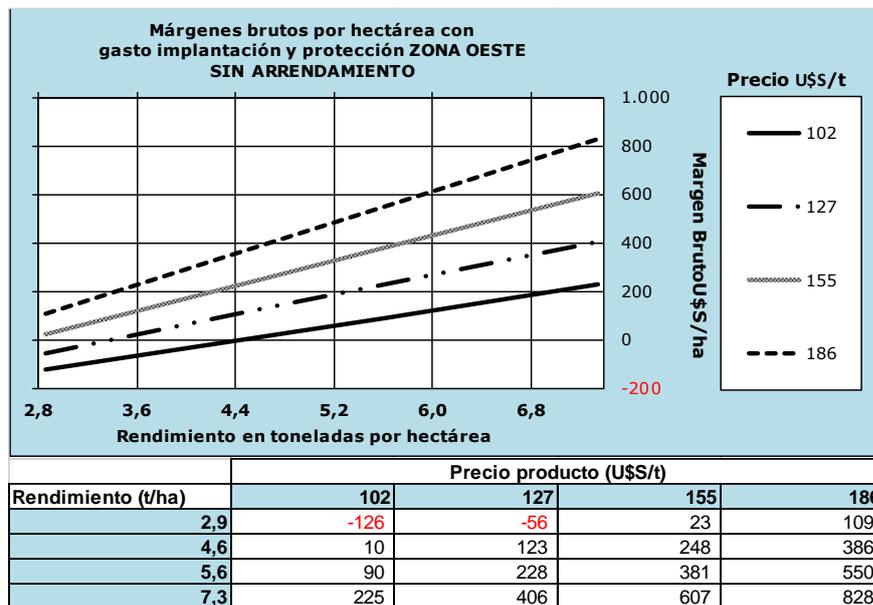


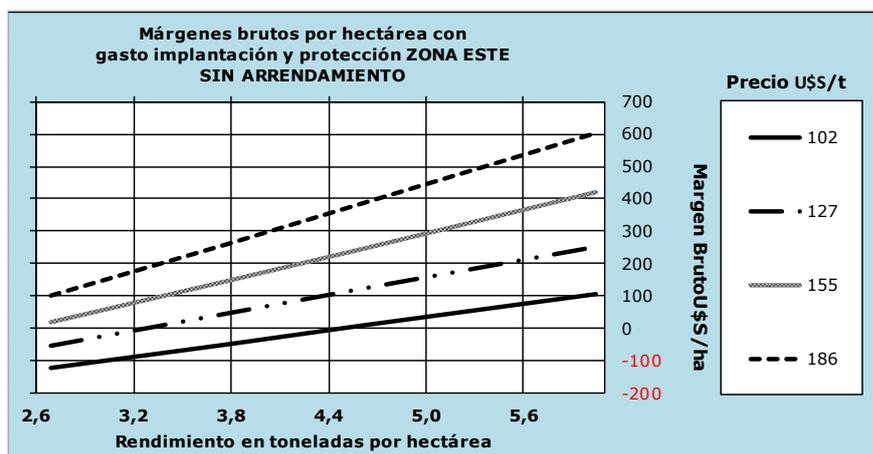
Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	102	127	155	186
2,4	-137	-77	-10	63
3,4	-70	15	108	211
4,2	-18	85	199	325
5,5	70	205	355	519



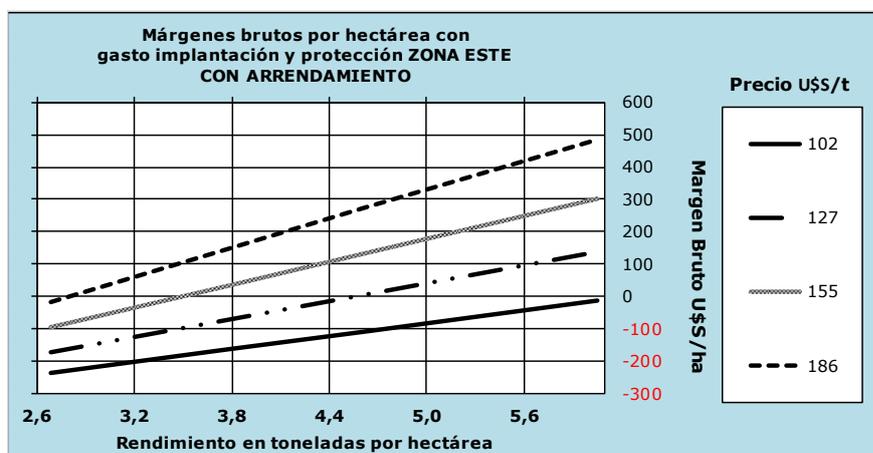
Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	102	127	155	186
2,4	-252	-192	-125	-52
3,4	-185	-100	-7	96
4,2	-133	-30	84	210
5,5	-45	90	240	404

		OESTE		ESTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	5,10		4,20	
Precio (P)	U\$/t	141		141	
INGRESO BRUTO (IB)	U\$/ha	719		592	
Gastos Comercialización (GC)	U\$/ha	79		104	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	U\$/ha	640		489	
Sub-Total Labores	U\$/ha	53		47	
Sub-Total Insumos	U\$/ha	350		302	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	U\$/ha	404		349	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	U\$/t	79		83	
Gastos Cosecha (C)	U\$/ha	53		52	
Arrendamiento (A)	U\$/ha	0	110	0	69
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + A + C / P - GC)	t/ha	3,64	4,52	3,45	4,04
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + C + A)	U\$/ha	457	567	401	470
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	U\$/ha	183	73	87	18
RETORNO DIRECTO POR DOLAR GASTADO (MB / LI)	U\$/U\$	0,45	0,18	0,25	0,05





Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	102	127	155	186
2,7	-121	-55	18	99
3,8	-48	45	149	262
4,6	9	122	249	388
6,0	105	254	419	601



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (U\$/t)			
	102	127	155	186
2,7	-236	-170	-97	-16
3,8	-163	-70	34	147
4,6	-106	7	134	273
6,0	-10	139	304	486

Para consultas envíenos un correo electrónico a engler.patricia@inta.gob.ar o a flavioqalizzi@bolsacer.org.ar identificando en el asunto: boletín económico agrícola

Responsables técnicos: Dra. Patricia Engler (INTA EEA Paraná)-Ing. Agr. Flavio Galizzi (Siber-BOLSACER)
Auxiliar Técnico: Sr. Ricardo Cancio (INTA EEA Paraná)