

Boletín Económico Agrícola



Diciembre de 2017

Serie NOTAS TÉCNICAS ISSN 0325-8890 INTA Paraná

Año IX - Nº 29

Centro Regional Entre Ríos - Estación Experimental Agropecuaria Paraná Bolsa de Cereales de Entre Ríos

RESULTADOS ECONÓMICOS DE CULTIVOS AGRÍCOLAS EN ENTRE RÍOS Análisis de Soja de segunda 2017/18 BASADA EN DATOS DE LOS PRODUCTORES DE ENTRE RÍOS



Introducción

La Bolsa de Cereales de Entre Ríos (BOLSACER) y el INTA EEA Paraná elaboraron el presente boletín para aportar información económica de la próxima campaña 2017/18 del cultivo de soja II, basada en información sobre la tecnología aplicada por productores, con datos de precios y comercialización aportada por la Red de Colaboradores del SIBER, BOLSACER.

Los resultados de soja se presentan para cuatro zonas de Entre Ríos:

Zona Norte: comprende los departamentos de Villaguay, Federal, Feliciano y La Paz.

Zona Oeste: comprende los departamentos de Paraná, Diamante, Victoria y Nogoyá.

Zona Sur: comprende los departamentos de Tala, Uruguay, Gualeguay y Gualeguaychú.

Zona Este: comprende los departamentos de Federación, Concordia, San Salvador y Colón.

Supuestos considerados para los cálculos

Se realizaron los cálculos económicos considerando un paquete tecnológico aplicado para cada una de las cuatro zonas, aportados por la red de colaboradores del SIBER. Los rendimientos considerados son promedio de los rendimientos obtenidos por los productores en los últimos cinco campañas según cada zona (SIBER). Los precios de los insumos (semillas, agroquímicos, fertilizantes) tomados para el cálculo del costo de implantación y protección del cultivo, son los vigentes durante la segunda semana del mes de setiembre del corriente año, correspondientes a cada zona, y fueron aportados también por la red de colaboradores del SIBER.

Todas las labores están consideradas a valor de las tarifas de servicios de contratistas. En el caso de la cosecha se consideró un valor fijo de \$1.000 por hectárea.

Todos los planteos son evaluados en campo propio y también con la inclusión del arrendamiento. Se tomó un valor del arrendamiento equivalente a 4,8 quintales de soja/ha/año para la zona sur y oeste; y de 3 quintales de soja/ha/año para la zona norte y este (SIBER).

Para el precio de venta, se tomaron valores vigentes durante mayo de la Bolsa de Comercio de Rosario, precio esperado a cosecha en dólares. Para la conversión de la moneda de dólar a peso, se consideró el valor del dólar futuro a mayo de 2018 (ROFEX).

Se calcularon los resultados de:

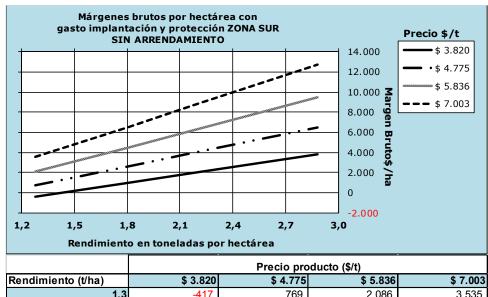
- 1. **Costo Medio de Labores e Insumos** es el costo de labores e insumos por tonelada de grano. Éste es un indicador de eficiencia técnico-económica que permite visualizar el nivel de competitividad en que se opera al poder compararlo con el precio del grano.
- 2. **Rendimiento de Indiferencia** es la producción que cubriría los costos totales del cultivo por unidad de superficie, incluyendo la comercialización y la cosecha, para obtener un Margen Bruto igual a cero. Éste es un indicador combinado de resultado económico y físico productivo y una medida del riesgo de la actividad.
- 3. *Margen Bruto* por unidad de superficie es el resultado económico por hectárea sin incluir los costos de estructura de la empresa (ingresos menos los costos directos del cultivo). Éste es un indicador de resultado o eficiencia económica por unidad de superficie.
- 4. **Retorno Directo por Peso Gastado** es el Margen Bruto por cada peso inmovilizado en labores e insumos por hectárea hasta la cosecha. Es un indicador de resultado económico-financiero, que brinda una idea de la rentabilidad parcial de la actividad.

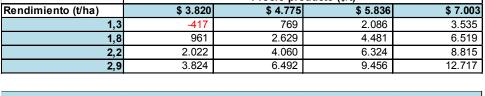
Para los gráficos y cuadros de resultados, según distintos escenarios, se tomaron 4 precios (2 mayores y dos menores a la cotización vigente) y 4 rendimientos (con valores extremos máximos y mínimos por encima y por debajo de los considerados originalmente.

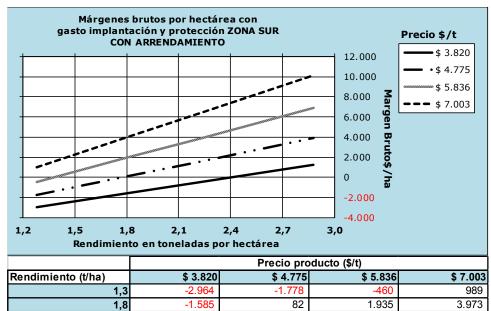
Resultados estimados para la campaña 2017/18

Soja II

		SUR		NORTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	2,	00	1,	80
Precio (P)	\$/t	53	06	53	806
INGRESO BRUTO (IB)	\$/ha	100	511	95	50
Gastos Comercialización (GC)	\$/ha	1428 1492			192
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	\$/ha	9183 8058			58
Sub-Total Labores	\$/ha	1270 1270		270	
Sub-Total Insumos	\$/ha	2540 2450			150
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	\$/ha	38	10	3720	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	\$/t	1905 2067		67	
Gastos Cosecha (C)	\$/ha	1000		1000	
Arrendamiento (A)	\$/ha	0	2547	0	1592
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + A / P - GC - C)	t/ha	1,05	1,60	1,05	1,41
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + C+ A)	\$/ha	4810	7356	4720	6312
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	\$/ha	4373	1827	3338	1746
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	\$/\$	1,15	0,48	0,90	0,47







1.277

1.513

3.945

3.777

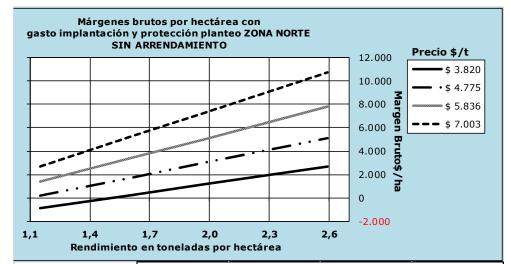
6.910

6.268

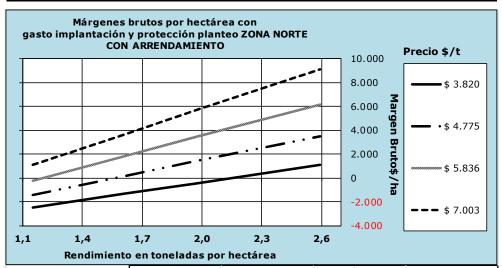
10.170

2,2

2,9

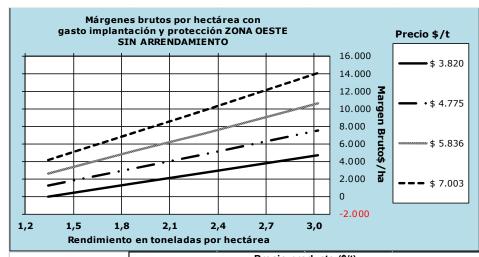


	Precio producto (\$/t)			
Rendimiento (t/ha)	\$ 3.820	\$ 4.775	\$ 5.836	\$ 7.003
1,2	-863	204	1.390	2.694
1,6	298	1.799	3.466	5.300
2,0	1.191	3.025	5.063	7.305
2,6	2.709	5.110	7.778	10.712

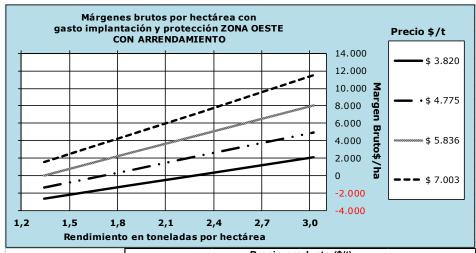


	Precio producto (\$/t)				
Rendimiento (t/ha)	\$ 3.820	\$ 4.775	\$ 5.836	\$ 7.003	
1,2	-2.455	-1.387	-202	1.103	
1,6	-1.294	207	1.874	3.709	
2,0	-401	1.433	3.471	5.713	
2,6	1.117	3.518	6.186	9.121	

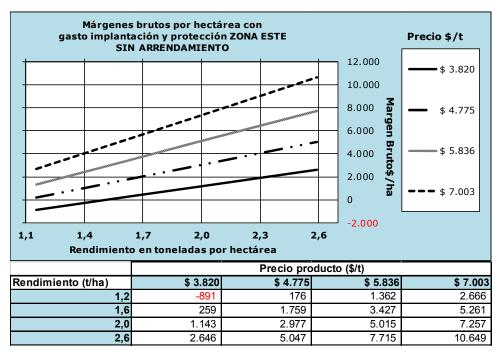
		OESTE		ESTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	2,	10	1,	80
Precio (P)	\$/t	53	06	53	806
INGRESO BRUTO (IB)	\$/ha	11:	142	95	50
Gastos Comercialización (GC)	\$/ha	1218 1535		35	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	\$/ha	9924 8015		15	
Sub-Total Labores	\$/ha	12	.70	1270	
Sub-Total Insumos	\$/ha	25	40	2450	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	\$/ha	38	10	3720	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	\$/t	18	14	2067	
Gastos Cosecha (C)	\$/ha	1000 1000		000	
Arrendamiento (A)	\$/ha	0	2547	0	1592
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + A / P - GC - C)	t/ha	1,02	1,56	1,06	1,42
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + C+ A)	\$/ha	4810	7356	4720	6312
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	\$/ha	5114	2568	3294	1703
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	\$/\$	1,34	0,67	0,89	0,46

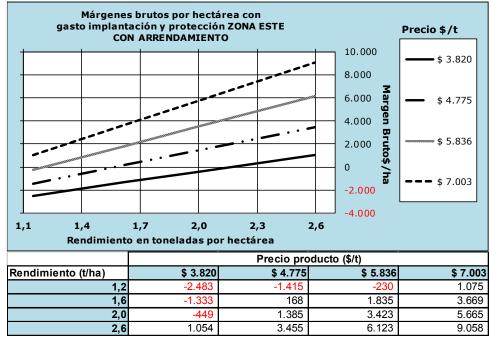


	Precio producto (\$/t)				
Rendimiento (t/ha)	\$ 3.820	\$ 4.775	\$ 5.836	\$ 7.003	
1,3	-35	1.210	2.593	4.115	
1,9	1.499	3.249	5.195	7.335	
2,3	2.678	4.818	7.196	9.811	
3,0	4.683	7.485	10.597	14.021	



	Precio producto (\$/t)				
Rendimiento (t/ha)	\$ 3.820	\$ 4.775	\$ 5.836	\$ 7.003	
1,3	-2.582	-1.337	47	1.568	
1,9	-1.048	703	2.648	4.788	
2,3	131	2.271	4.649	7.264	
3,0	2.137	4.938	8.051	11.474	





Para consultas envíenos un correo electrónico a <u>engler.patricia@inta.gob.ar</u> o a <u>flaviogalizzi@bolsacer.org.ar</u> identificando en el asunto: boletín económico agrícola

Responsables técnicos: Ing. Agr. Flavio Galizzi (Siber – BOLSACER)

Ing. Agr. (M. Sc.) Patricia Engler (INTA EEA Paraná)

Responsable edición: Auxiliar Técnico: Sr. Ricardo Cancio (INTA EEA Paraná)

Se agradece la colaboración a Rosana Milocco, Grupo de Comunicaciones de la EEA INTA Paraná.