

## BOLETÍN ECONÓMICO

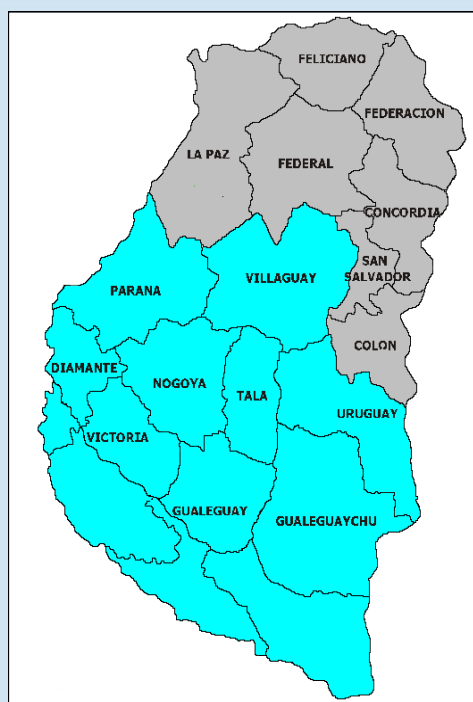
Bolsa de Cereales de Entre Ríos

Centro Regional Entre Ríos  
Estación Experimental  
Agropecuaria Paraná

Mayo de 2013

Año V – Nº 16

### RESULTADOS ECONÓMICOS DE CULTIVOS AGRÍCOLAS EN ENTRE RÍOS: Análisis de trigo, lino y colza 2013/14 BASADA EN DATOS DE LOS PRODUCTORES DE ENTRE RÍOS



#### Introducción

La Bolsa de Cereales de Entre Ríos (BOLSACER) y el INTA EEA Paraná elaboraron el presente boletín para aportar información económica de la próxima campaña 2013/14 de trigo, lino y colza, basada en datos sobre la tecnología aplicada por productores, con datos de precios y comercialización aportada por la Red de Colaboradores del SIBER, BOLSACER y con los aportes del Ing. Agr. Leonardo Coll de la EEA INTA Paraná para el cultivo de colza.

Los resultados de trigo se presentan para dos zonas de la provincia.

Zona Norte: comprende los departamentos de Federal, Feliciano, Federación, La Paz, San Salvador, Colón, Concordia, y

Zona Sur: comprende los departamentos de Villaguay, Paraná, Diamante, Victoria, Nogoyá, Tala, Uruguay, Gualeguay y Gualeguaychú.

Los resultados de lino y colza no se diferencian por zona.

#### Supuestos considerados para los cálculos

Se realizaron los cálculos económicos considerando un paquete tecnológico de TRIGO para la zona Norte y otro para la zona Sur aportados por la red de colaboradores del SIBER. Para el caso de LINO y COLZA se tomó un único planteo.

Los rendimientos son promedios obtenidos por los productores en los últimos cinco años (SIBER) y para el caso de la COLZA estimaciones aportadas por el Ing. Coll.

Los precios de los insumos (semillas, agroquímicos, fertilizantes) tomados para el cálculo del costos de implantación y protección del cultivo, son los vigentes durante el mes de abril del corriente año, correspondientes a cada zona, y fueron aportados también por la red de colaboradores del SIBER.

Todas las labores están consideradas a valor de las tarifas de servicios de contratistas. En el caso de la

cosecha se consideró un 10% del Ingreso Bruto.

Todos los planteos son evaluados en campo propio y también con la inclusión del arrendamiento. Se tomó un valor del arrendamiento equivalente a 10 quintales de soja/ha/año para la zona sur y de 8 quintales de soja/ha/año para la zona norte, considerando el 40% del monto anual para los cultivos de invierno (doble cultivo al año) (SIBER).

Para el precio de venta del trigo, se tomaron valores vigentes durante los primeros días de abril de la Bolsa de Comercio de Rosario, precio esperado a cosecha. Para lino, el precio es el basado en información brindada por cooperativas que comercializan lino en Entre Ríos. Para el caso de la colza, el precio considerado es el acorde a los valores FAS - PLAN COLZA "00" (CANOLA) NO GMO - COS. 2013/14(Cargill, ACA). Desde el punto de vista de la calidad del grano, se consideró un factor 100, es decir sin descuentos ni bonificaciones.

Se calcularon los resultados de:

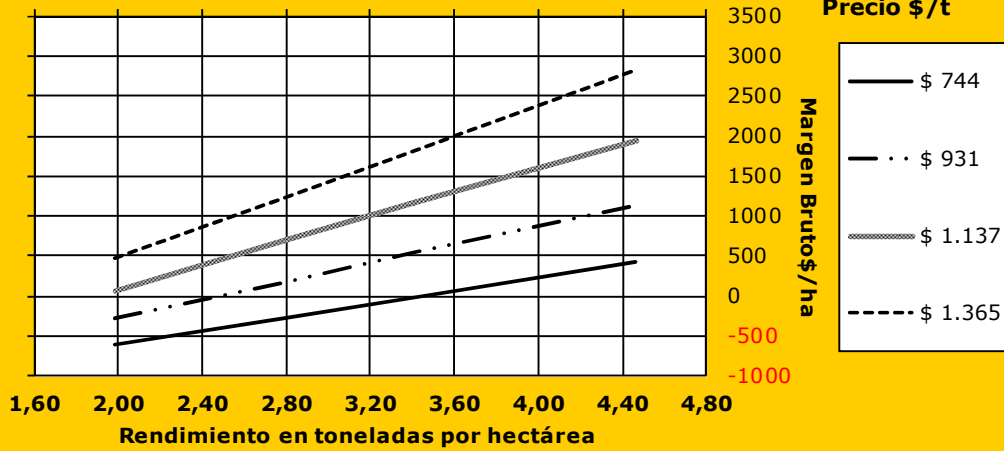
1. **Costo Medio de Labores e Insumos** es el costo de labores e insumos por tonelada de grano. Éste es un indicador de eficiencia técnico-económica que permite visualizar el nivel de competitividad en que se opera al poder compararlo con el precio del grano.
2. **Rendimiento de Indiferencia** es la producción que cubriría los costos totales del cultivo por unidad de superficie, incluyendo la comercialización y la cosecha, para obtener un Margen Bruto igual a cero. Éste es un indicador combinado de resultado económico y físico productivo y una medida del riesgo de la actividad.
3. **Margen Bruto** por unidad de superficie es el resultado económico por hectárea sin incluir los costos de estructura de la empresa (ingresos menos los costos directos del cultivo). Éste es un indicador de resultado o eficiencia económica por unidad de superficie.
4. **Retorno Directo por Peso Gastado** es el Margen Bruto por cada peso inmovilizado en labores e insumos por hectárea hasta la cosecha. Es un indicador de resultado económico-financiero, que brinda una idea de la rentabilidad parcial de la actividad.

## Resultados 2013/14

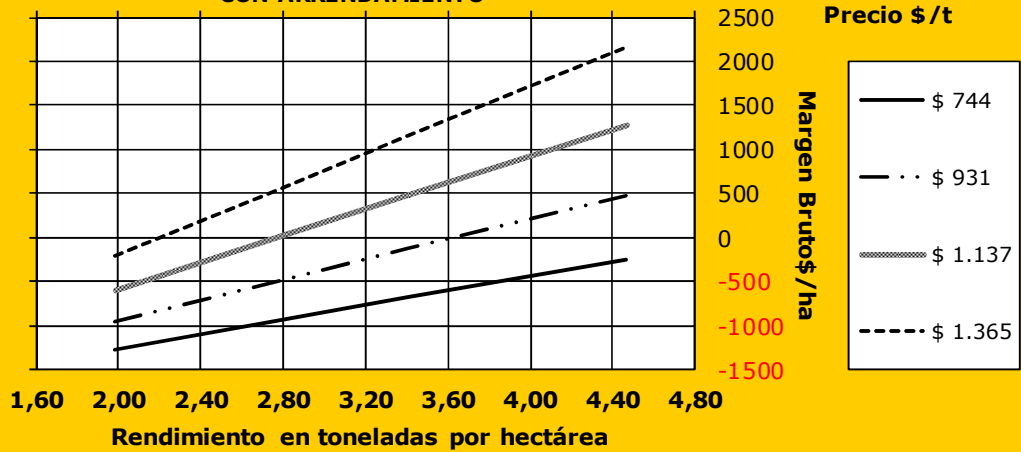
### TRIGO

		SUR		NORTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	3,10		2,80	
Precio (P)	\$/t	1034		1034	
INGRESO BRUTO (IB)	\$/ha	3205		2895	
Gastos Comercialización (GC)	\$/ha	825		890	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	\$/ha	2380		2005	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	\$/ha	1424		1288	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	\$/t	459		460	
Gastos Cosecha (C)	\$/ha	321		290	
Arrendamiento (A)	\$/ha	0	662	0	529
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + A / P - GC - C)	t/ha	2,14	3,14	2,10	2,97
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + C + A)	\$/ha	1744	2406	1578	2107
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	\$/ha	635	-26	428	-101
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	\$/\$/	0,45	-1,85	0,33	-7,88

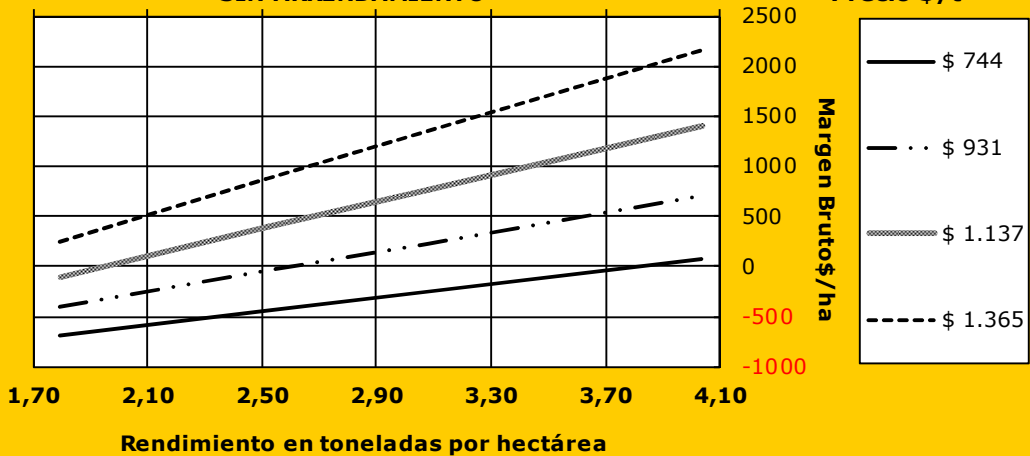
**Márgenes brutos por hectárea con  
gasto implantación y protección ZONA SUR  
SIN ARRENDAMIENTO**

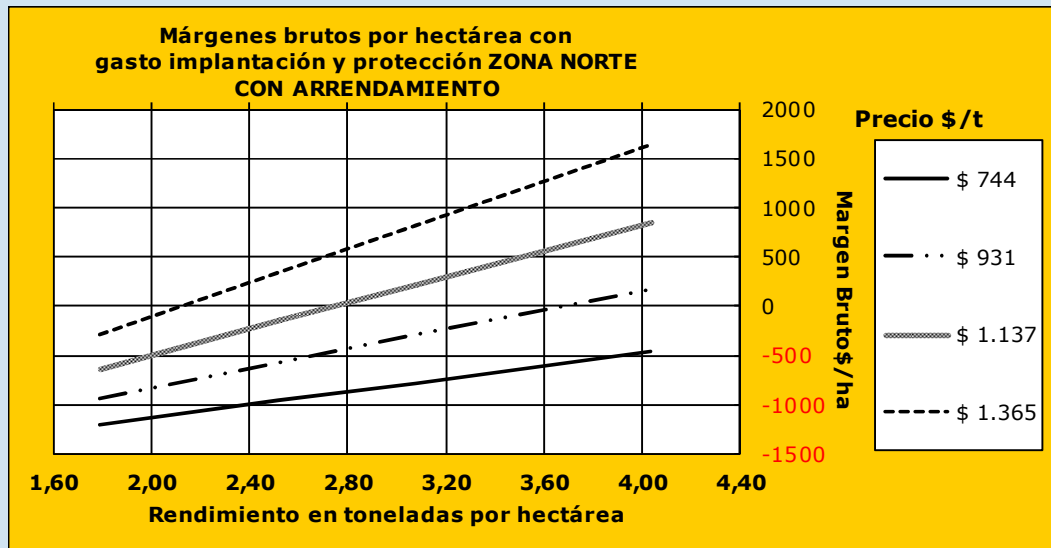


**Márgenes brutos por hectárea con  
gasto implantación y protección ZONA SUR  
CON ARRENDAMIENTO**



**Márgenes brutos por hectárea con  
gasto implantación y protección ZONA NORTE  
SIN ARRENDAMIENTO**

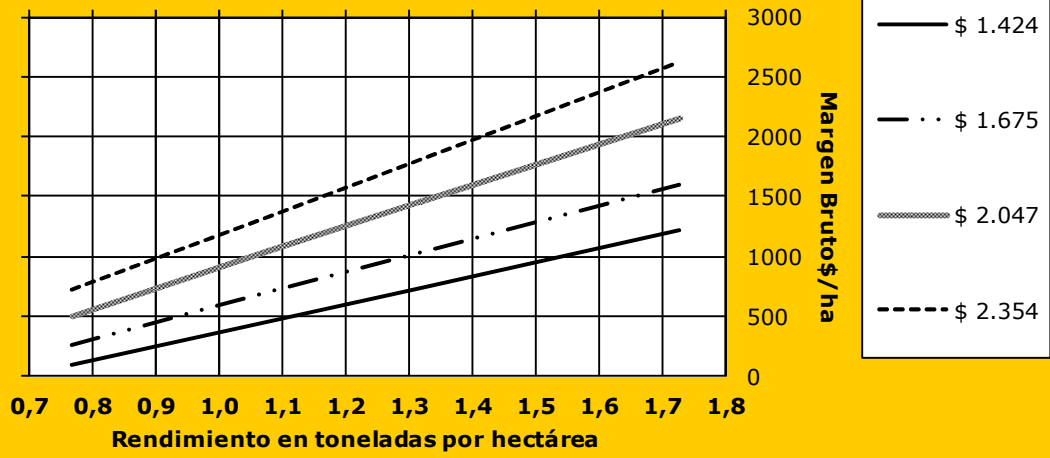




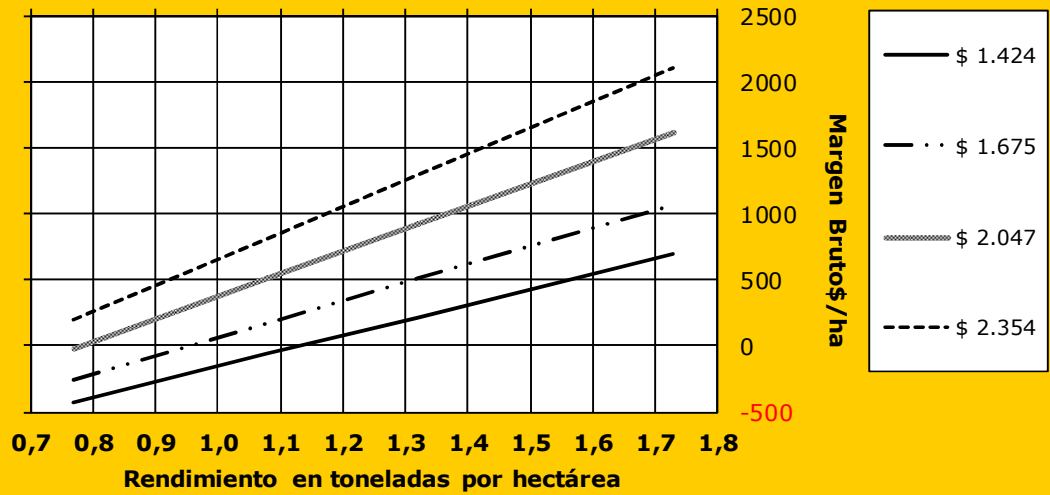
**LINO**

		<b>LINO</b>	
		<b>NORTE</b>	
		<b>sin arrendamiento</b>	<b>con arrendamiento</b>
Rendimientos (R)	<b>t/ha</b>	<b>1,20</b>	
Precio (P)	<b>\$/t</b>	<b>1861</b>	
INGRESO BRUTO (IB)	<b>\$/ha</b>	<b>2233</b>	
Gastos Comercialización (GC)	<b>\$/ha</b>	<b>147</b>	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	<b>\$/ha</b>	<b>2087</b>	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	<b>\$/ha</b>	<b>802</b>	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	<b>\$/t</b>	<b>668</b>	
Gastos Cosecha (C)	<b>\$/ha</b>	<b>223</b>	
Arrendamiento (A)	<b>\$/ha</b>	<b>0</b>	<b>529</b>
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + A / P - GC - C)	<b>t/ha</b>	<b>0,52</b>	<b>0,86</b>
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + C + A)	<b>\$/ha</b>	<b>1025</b>	<b>1555</b>
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	<b>\$/ha</b>	<b>1061</b>	<b>532</b>
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	<b>\$/ \$</b>	<b>1,32</b>	<b>0,66</b>

**Márgenes brutos por hectárea con  
gasto implantación y protección ZONA NORTE  
SIN ARRENDAMIENTO**

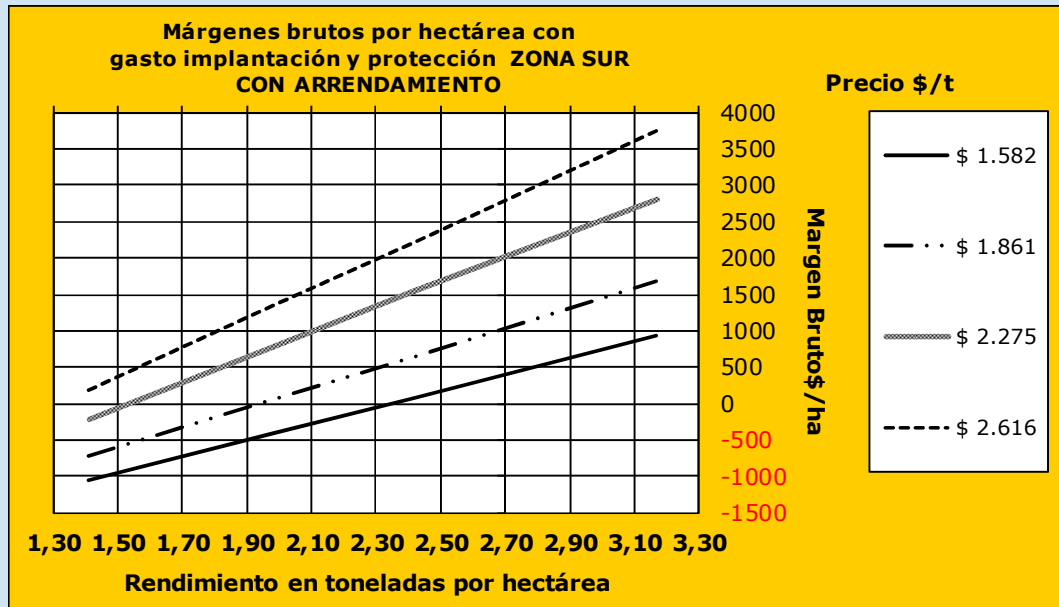


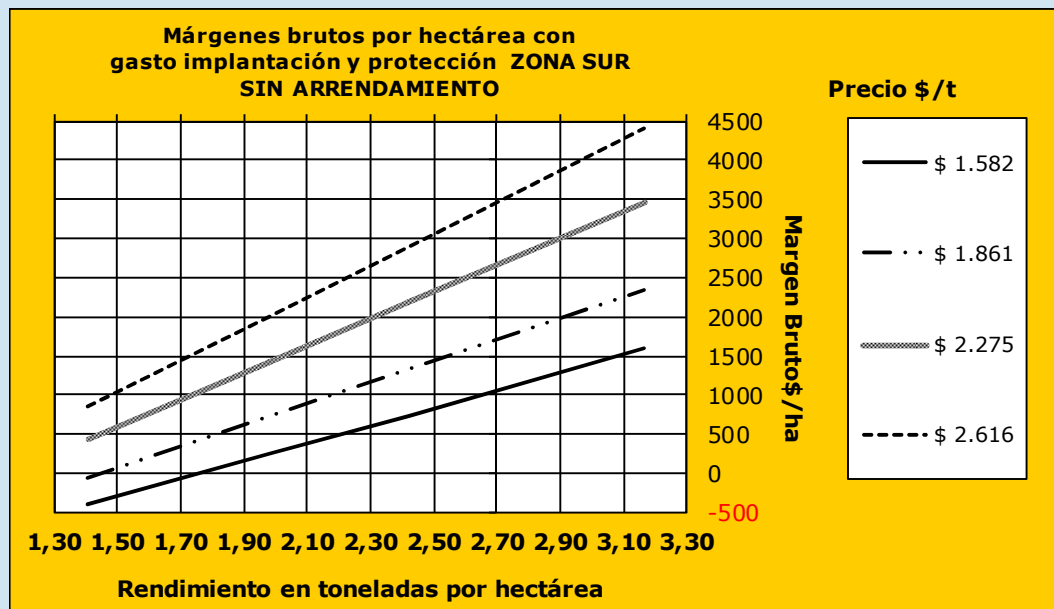
**Márgenes brutos por hectárea con  
gasto implantación y protección ZONA NORTE  
CON ARRENDAMIENTO**



**COLZA**

		SUR	
		sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	2,20	
Precio (P)	\$/t	2068	
INGRESO BRUTO (IB)	\$/ha	4550	
Gastos Comercialización (GC)	\$/ha	696	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	\$/ha	3853	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	\$/ha	1984	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	\$/t	902	
Gastos Cosecha (C)	\$/ha	455	
Arrendamiento (A)	\$/ha	0	662
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + A / P - GC - C)	t/ha	1,28	1,71
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + C + A)	\$/ha	2439	3101
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	\$/ha	1414	753
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	\$/ \$	0,71	0,38





Para consultas envíenos un correo electrónico a [pengler@parana.inta.gov.ar](mailto:pengler@parana.inta.gov.ar) o a [flaviogalizzi@bolsacer.org.ar](mailto:flaviogalizzi@bolsacer.org.ar) identificando en el asunto: boletín económico.

**Responsables técnicos: Ing. Agr. Gladys Eguía (Siber – BOLSACER)  
Ing. Agr. (M. Sc.) Patricia Engler (INTA EEA Paraná)**