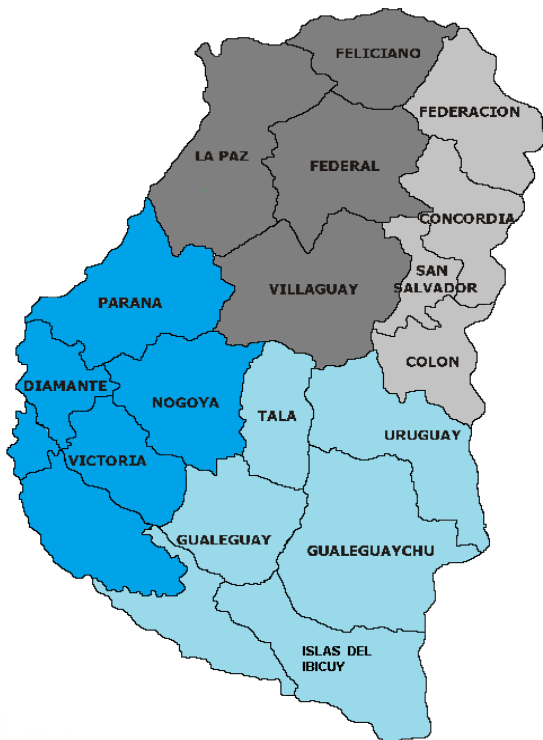




## RESULTADOS ECONÓMICOS DE CULTIVOS AGRÍCOLAS EN ENTRE RÍOS Análisis de maíz de segunda 2018/19 BASADA EN DATOS DE LOS PRODUCTORES DE ENTRE RÍOS



### Introducción

La Bolsa de Cereales de Entre Ríos (BOLSACER) y el INTA EEA Paraná elaboraron el presente boletín para aportar información económica de la próxima campaña 2018/19 del cultivo de maíz de segunda, basada en datos sobre la tecnología aplicada por productores, con datos de precios y comercialización aportada por la Red de Colaboradores del SIBER, BOLSACER.

Los resultados de Maíz de segunda se presentan para cuatro zonas de Entre Ríos:

Zona Norte: comprende los departamentos de Villaguay, Federal, Feliciano y La Paz.

Zona Oeste: comprende los departamentos de Paraná, Diamante, Victoria y Nogoyá.

Zona Sur: comprende los departamentos de Tala, Uruguay, Gualaguay y Gualaguaychú.

Zona Este: comprende los departamentos de Federación, Concordia, San Salvador y Colón.

### Supuestos considerados para los cálculos

Se realizaron los cálculos económicos considerando un paquete tecnológico aplicado para cada una de las cuatro zonas, aportados por la red de colaboradores del SIBER. Los rendimientos considerados son promedio de los rendimientos obtenidos por los productores en las últimas cinco campañas según cada zona (SIBER). Los precios de los insumos (semillas, agroquímicos, fertilizantes) tomados para el cálculo del costo de implantación y protección del cultivo, son los vigentes durante la segunda quincena del mes de noviembre del corriente año, correspondientes a cada zona, y fueron aportados también por la red de colaboradores del SIBER.

Todas las labores están consideradas a valor de las tarifas de servicios de contratistas. En el caso de la cosecha se consideró un valor fijo de \$2.200 por hectárea para la zona sur y oeste y de \$2.150 para la zona norte y este.

Todos los planteos son evaluados en campo propio y también con la inclusión del arrendamiento. Se tomó un valor del arrendamiento equivalente a 4,8 quintales de soja/ha/año para la zona sur y oeste; y de 3 quintales de soja/ha/año para la zona norte y este (SIBER).

Para el precio de venta, se tomaron valores vigentes durante mayo de la Bolsa de Comercio de Rosario, precio esperado a cosecha en dólares. Para la conversión de la moneda de dólar a peso, se consideró el valor del dólar futuro a mayo de 2019 (ROFEX).

Se calcularon los resultados de:

1. **Costo Medio de Labores e Insumos** es el costo de labores e insumos por tonelada de grano. Éste es un indicador de eficiencia técnico-económica que permite visualizar el nivel de competitividad en que se opera al poder compararlo con el precio del grano.

2. **Rendimiento de Indiferencia** es la producción que cubriría los costos totales del cultivo por unidad de superficie, incluyendo la comercialización y la cosecha, para obtener un Margen Bruto igual a cero. Éste es un indicador combinado de resultado económico y físico productivo y una medida del riesgo de la actividad.

3. **Margen Bruto** por unidad de superficie es el resultado económico por hectárea sin incluir los costos de estructura de la empresa (ingresos menos los costos directos del cultivo). Éste es un indicador de resultado o eficiencia económica por unidad de superficie.

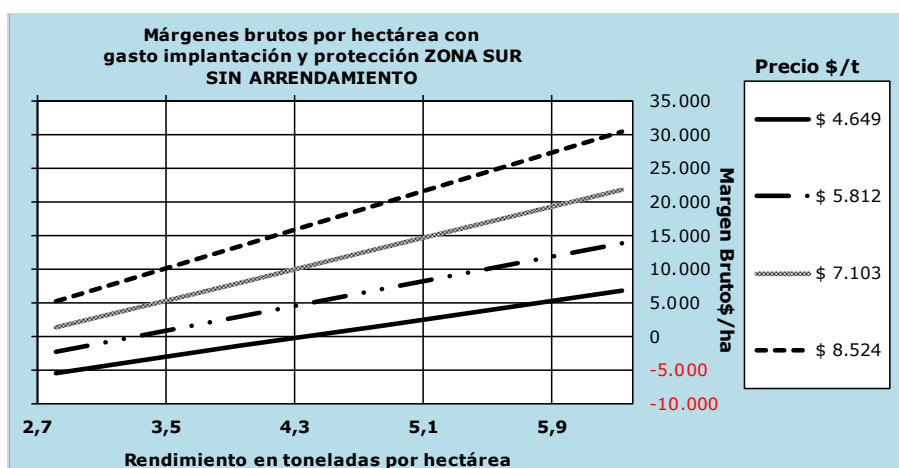
4. **Retorno Directo por Peso Gastado** es el Margen Bruto por cada peso inmovilizado en labores e insumos por hectárea hasta la cosecha. Es un indicador de resultado económico-financiero, que brinda una idea de la rentabilidad parcial de la actividad.

Para los gráficos de resultados, según distintos escenarios, se tomaron 4 precios (2 mayores y dos menores a la cotización vigente) y 4 rendimientos (con valores extremos máximos y mínimos por encima y por debajo de los considerados originalmente).

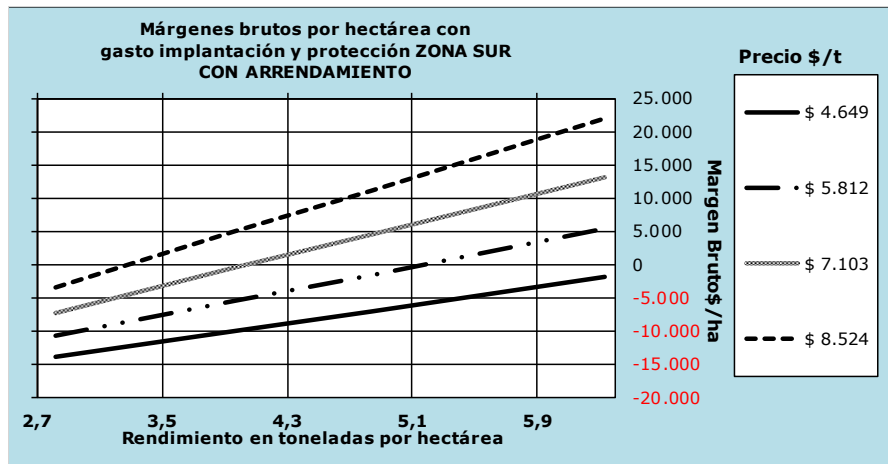
## Resultados estimados para la campaña 2018/19

### Maíz II

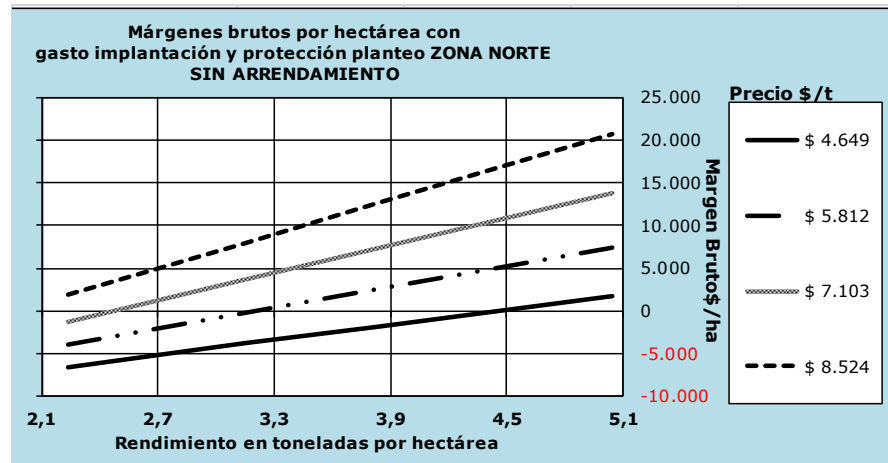
		SUR		NORTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	4,40		3,50	
Precio (P)	\$/t	6.457		6.457	
INGRESO BRUTO (IB)	\$/ha	28.412		22.601	
Gastos Comercialización (GC)	\$/ha	3.302		3.961	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	\$/ha	25.110		18.640	
Sub-Total Labores	\$/ha	2.567		2.241	
Sub-Total Insumos	\$/ha	12.561		10.931	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	\$/ha	15.129		13.172	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	\$/t	3.438		3.763	
Gastos Cosecha (C)	\$/ha	2.200		2.150	
Arrendamiento (A)	\$/ha	0	5.134	0	3.209
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + A / P - GC - C)	t/ha	3,04	3,94	2,88	3,48
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + C + A)	\$/ha	17.329	22.463	15.322	18.531
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	\$/ha	7.781	2.647	3.318	109
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	/\$	0,51	0,17	0,25	0,01



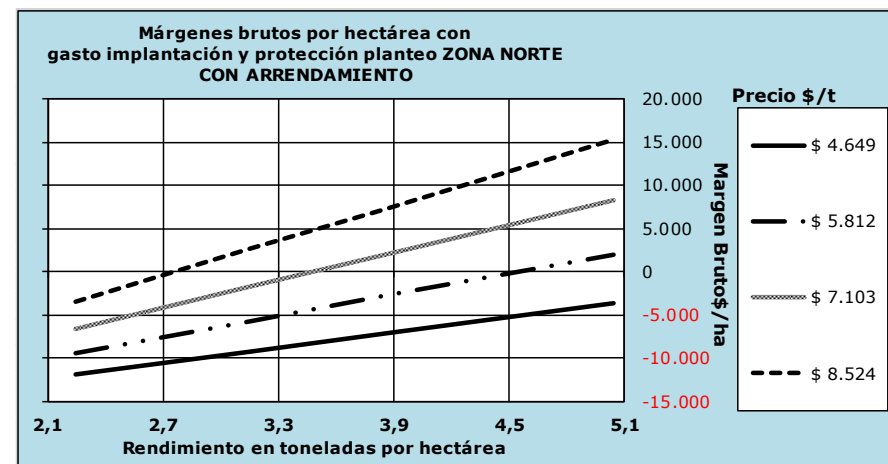
Rendimiento (t/ha)	Precio producto (\$/t)			
	\$ 4.649	\$ 5.812	\$ 7.103	\$ 8.524
2,8	-5.405	-2.230	1.297	5.178
4,0	-1.455	3.010	7.971	13.427
4,8	1.584	7.041	13.104	19.773
6,3	6.749	13.893	21.830	30.561



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (\$/t)			
	\$ 4.649	\$ 5.812	\$ 7.103	\$ 8.524
2,8	-13.962	-10.787	-7.259	-3.379
4,0	-10.011	-5.547	-586	4.871
4,8	-6.973	-1.516	4.547	11.217
6,3	-1.807	5.336	13.274	22.004

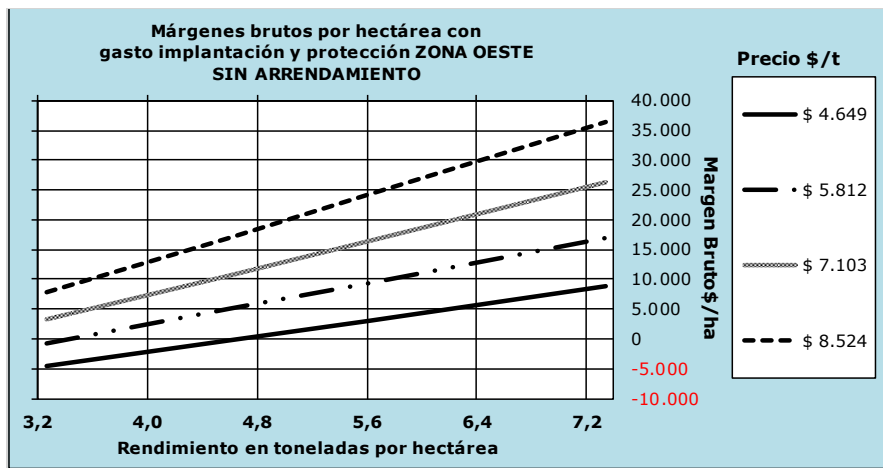


Rendimiento (t/ha)	Precio producto (\$/t)			
	\$ 4.649	\$ 5.812	\$ 7.103	\$ 8.524
2,2	-6.547	-4.022	-1.216	1.871
3,2	-3.856	-304	3.642	7.982
3,9	-1.785	2.555	7.378	12.683
5,0	1.734	7.416	13.730	20.675

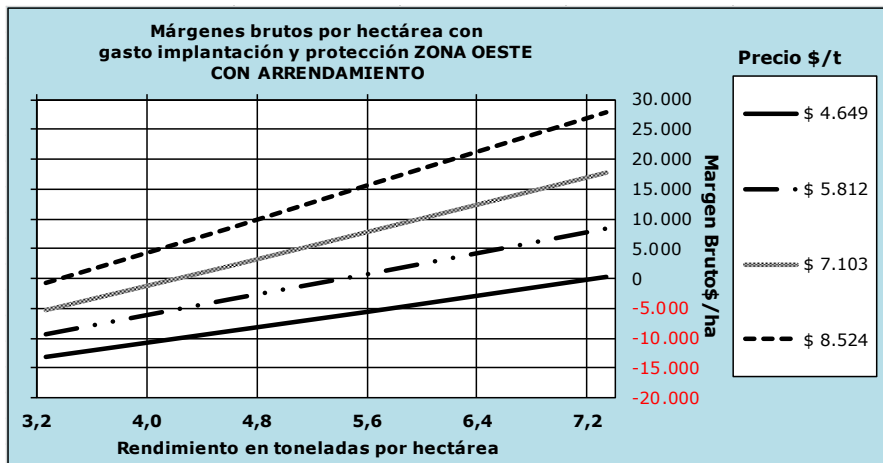


Rendimiento (t/ha)	Precio producto (\$/t)			
	\$ 4.649	\$ 5.812	\$ 7.103	\$ 8.524
2,2	-11.895	-9.369	-6.563	-3.477
3,2	-9.203	-5.652	-1.706	2.635
3,9	-7.133	-2.793	2.030	7.336
5,0	-3.614	2.069	8.382	15.327

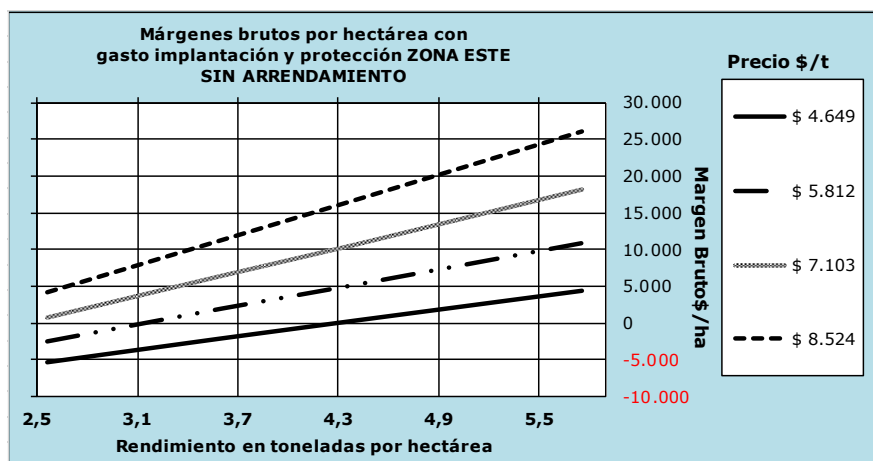
		OESTE		ESTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	5,10		4,00	
Precio (P)	\$/t	6.457		6.457	
INGRESO BRUTO (IB)	\$/ha	32.932		25.829	
Gastos Comercialización (GC)	\$/ha	5.191		4.450	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	\$/ha	27.741		21.380	
Sub-Total Labores	\$/ha	2.567		2.241	
Sub-Total Insumos	\$/ha	12.561		10.931	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	\$/ha	15.129		13.172	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	\$/t	2.966		3.293	
Gastos Cosecha (C)	\$/ha	2.200		2.150	
Arrendamiento (A)	\$/ha	0	5.134	0	3.209
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + A / P - GC - C)	t/ha	3,19	4,13	2,87	3,47
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + C + A)	\$/ha	17.329	22.463	15.322	18.531
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	\$/ha	10.413	5.279	6.057	2.849
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	\$/\$/	0,69	0,35	0,46	0,22



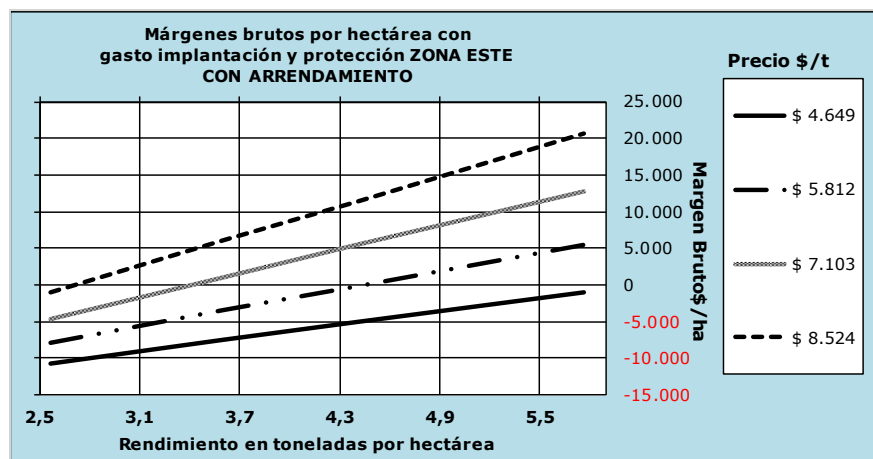
Rendimiento (t/ha)	Precio producto (\$/t)			
	\$ 4.649	\$ 5.812	\$ 7.103	\$ 8.524
3,3	-4.507	-827	3.262	7.760
4,6	-191	4.984	10.733	17.058
5,6	3.128	9.453	16.481	24.211
7,3	8.771	17.051	26.251	36.371



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (\$/t)			
	\$ 4.649	\$ 5.812	\$ 7.103	\$ 8.524
3,3	-13.063	-9.383	-5.294	-797
4,6	-8.748	-3.573	2.177	8.502
5,6	-5.429	896	7.924	15.655
7,3	214	8.494	17.694	27.814



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (\$/t)			
	\$ 4.649	\$ 5.812	\$ 7.103	\$ 8.524
2,6	-5.355	-2.469	738	4.266
3,6	-2.179	1.880	6.389	11.350
4,4	264	5.224	10.736	16.799
5,8	4.417	10.911	18.126	26.063



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (\$/t)			
	\$ 4.649	\$ 5.812	\$ 7.103	\$ 8.524
2,6	-10.703	-7.816	-4.610	-1.082
3,6	-7.527	-3.468	1.042	6.002
4,4	-5.084	-123	5.389	11.452
5,8	-931	5.563	12.778	20.716

Para consultas envíenos un correo electrónico a [engler.patricia@inta.gob.ar](mailto:engler.patricia@inta.gob.ar) o a [flaviogalizzi@bolsacer.org.ar](mailto:flaviogalizzi@bolsacer.org.ar) identificando en el asunto: boletín económico agrícola

**Responsables técnicos: Dra. Patricia Engler (INTA EEA Paraná)-Ing. Agr. Flavio Galizzi (Siber-BOLSACER)**  
**Auxiliar Técnico: Sr. Ricardo Cancio (INTA EEA Paraná)**