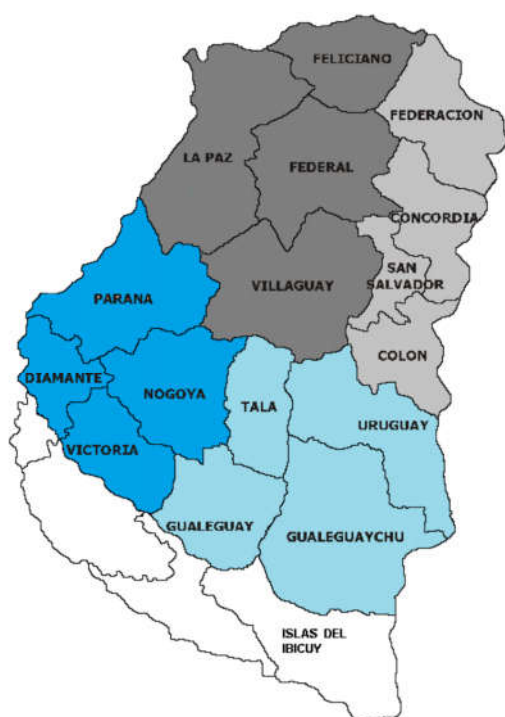




RESULTADOS ECONÓMICOS DE CULTIVOS AGRÍCOLAS EN ENTRE RÍOS Análisis de Soja 2017/18 BASADA EN DATOS DE LOS PRODUCTORES DE ENTRE RÍOS



Introducción

La Bolsa de Cereales de Entre Ríos (BOLSACER) y el INTA EEA Paraná elaboraron el presente boletín para aportar información económica de la próxima campaña 2017/18 del cultivo de soja, basada en información sobre la tecnología aplicada por productores, con datos de precios y comercialización aportada por la Red de Colaboradores del SIBER, BOLSACER.

Los resultados de soja se presentan para cuatro zonas de Entre Ríos:

Zona Norte: comprende los departamentos de Villaguay, Federal, Feliciano y La Paz.

Zona Oeste: comprende los departamentos de Paraná, Diamante, Victoria y Nogoyá.

Zona Sur: comprende los departamentos de Tala, Uruguay, Gualaguay y Gualaguaychú.

Zona Este: comprende los departamentos de Federación, Concordia, San Salvador y Colón.

Supuestos considerados para los cálculos

Se realizaron los cálculos económicos considerando un paquete tecnológico aplicado para cada una de las cuatro zonas, aportados por la red de colaboradores del SIBER. Los rendimientos considerados son promedio de los rendimientos obtenidos por los productores en los últimos cinco campañas según cada zona (SIBER).

Los precios de los insumos (semillas, agroquímicos, fertilizantes) tomados para el cálculo del costo de implantación y protección del cultivo, son los vigentes durante la segunda semana del mes de setiembre del corriente año, correspondientes a cada zona, y fueron aportados también por la red de colaboradores del SIBER.

Se tienen en cuenta tratamientos para el control de malezas resistentes gramíneas como "capín" (*Echinochloa spp.*) y latifoliadas como "rama negra" (*Conyza spp.*). En caso de presencia de "amaranto o yuyo colorado" (*Amaranthus*) se debería adicionar 20 U\$S/ha para su control con herbicidas pre-emergentes.

Todas las labores están consideradas a valor de las tarifas de servicios de contratistas. En el caso de la cosecha se consideró un valor fijo de \$1.000 por hectárea.

Todos los planteos son evaluados en campo propio y también con la inclusión del arrendamiento. Se tomó un valor del arrendamiento equivalente a 8 quintales de soja/ha/año para la zona sur y oeste; y de 5 quintales de soja/ha/año para la zona norte y este (SIBER).

Para el precio de venta, se tomaron valores vigentes durante mayo de la Bolsa de Comercio de Rosario, precio esperado a cosecha en dólares. Para la conversión de la moneda de dólar a peso, se consideró el valor del dólar futuro a mayo de 2018 (ROFEX).

Se calcularon los resultados de:

1. **Costo Medio de Labores e Insumos** es el costo de labores e insumos por tonelada de grano. Éste es un indicador de eficiencia técnico-económica que permite visualizar el nivel de competitividad en que se opera al poder compararlo con el precio del grano.

2. **Rendimiento de Indiferencia** es la producción que cubriría los costos totales del cultivo por unidad de superficie, incluyendo la comercialización y la cosecha, para obtener un Margen Bruto igual a cero. Éste es un indicador combinado de resultado económico y físico productivo y una medida del riesgo de la actividad.

3. **Margen Bruto** por unidad de superficie es el resultado económico por hectárea sin incluir los costos de estructura de la empresa (ingresos menos los costos directos del cultivo). Éste es un indicador de resultado o eficiencia económica por unidad de superficie.

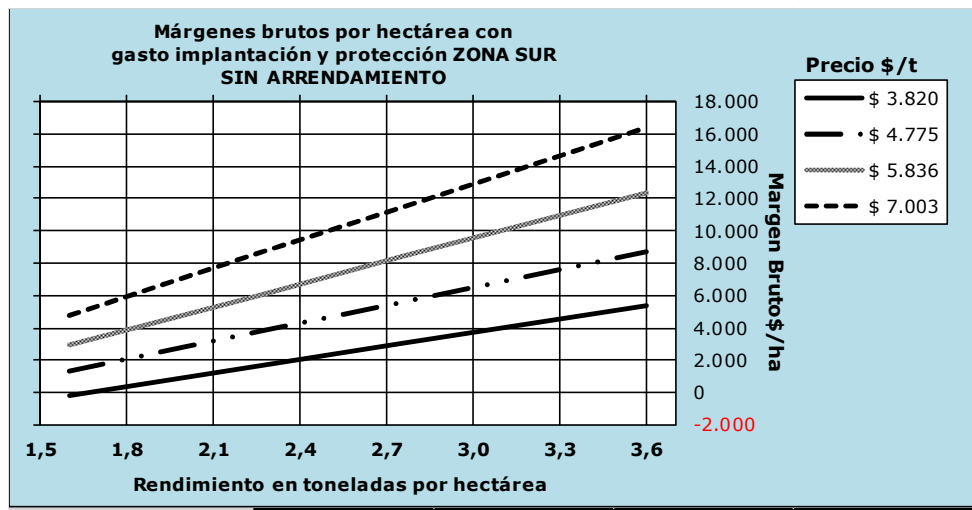
4. **Retorno Directo por Peso Gastado** es el Margen Bruto por cada peso inmovilizado en labores e insumos por hectárea hasta la cosecha. Es un indicador de resultado económico-financiero, que brinda una idea de la rentabilidad parcial de la actividad.

Para los gráficos y cuadros de resultados, según distintos escenarios, se tomaron 4 precios (2 mayores y dos menores a la cotización vigente) y 4 rendimientos (con valores extremos máximos y mínimos por encima y por debajo de los considerados originalmente).

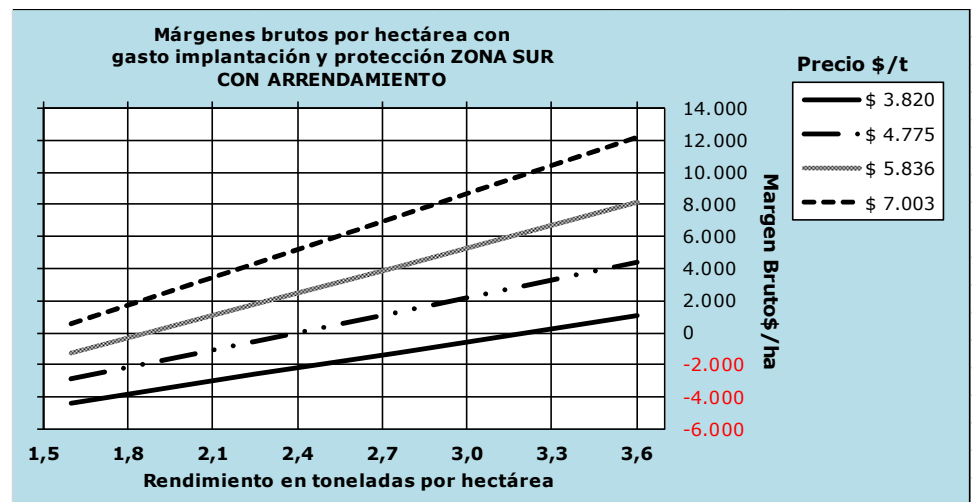
Resultados estimados para la campaña 2017/18

Soja

		SUR		NORTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	2,50		2,30	
Precio (P)	\$/t	5306		5306	
INGRESO BRUTO (IB)	\$/ha	13264		12203	
Gastos Comercialización (GC)	\$/ha	1808		1859	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	\$/ha	11456		10344	
Sub-Total Labores	\$/ha	1420		1420	
Sub-Total Insumos	\$/ha	3123		2801	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	\$/ha	4543		4221	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	\$/t	1817		1835	
Gastos Cosecha (C)	\$/ha	1000		1000	
Arrendamiento (A)	\$/ha	0	4244	0	2653
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + A / P - GC - C)	t/ha	1,21	2,14	1,16	1,75
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + C + A)	\$/ha	5543	9787	5221	7874
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	\$/ha	5913	1669	5123	2470
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	\$/\$/	1,30	0,37	1,21	0,59

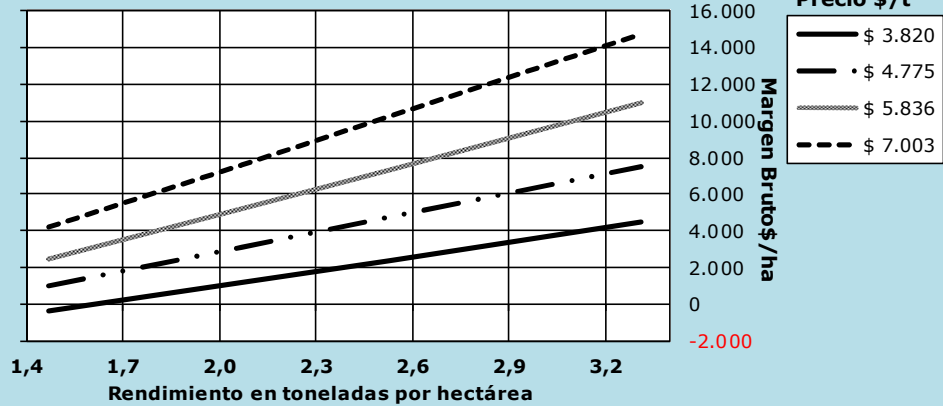


Rendimiento (t/ha)	Precio producto (\$/t)			
	\$ 3.820	\$ 4.775	\$ 5.836	\$ 7.003
1,6	-156	1.326	2.973	4.784
2,3	1.626	3.710	6.026	8.573
2,8	2.996	5.544	8.374	11.488
3,6	5.326	8.661	12.367	16.443



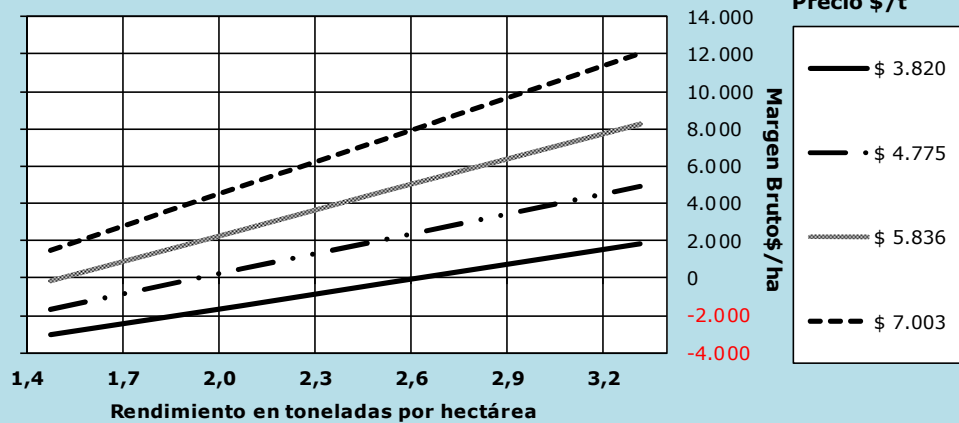
Rendimiento (t/ha)	Precio producto (\$/t)			
	\$ 3.820	\$ 4.775	\$ 5.836	\$ 7.003
1,6	-4.401	-2.919	-1.272	540
2,3	-2.619	-535	1.781	4.329
2,8	-1.248	1.299	4.130	7.243
3,6	1.082	4.417	8.122	12.198

**Márgenes brutos por hectárea con
gasto implantación y protección planteo ZONA NORTE
SIN ARRENDAMIENTO**



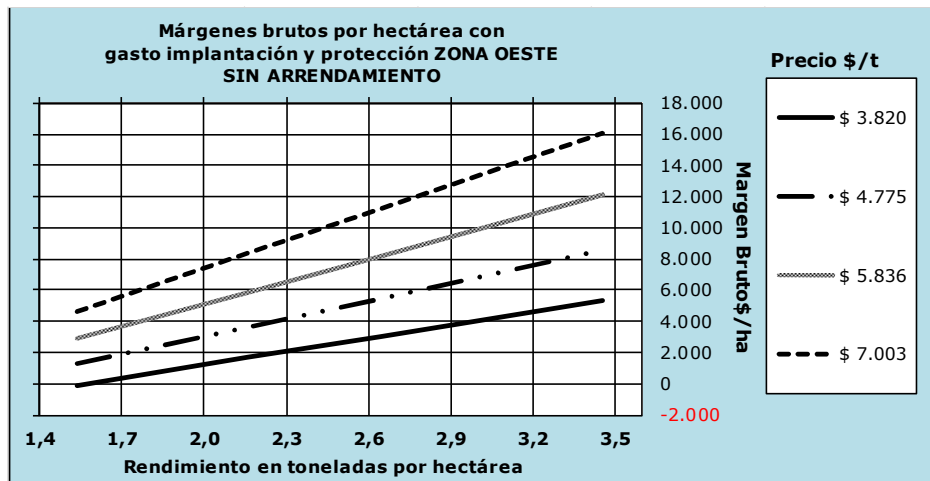
Rendimiento (t/ha)	Precio producto (\$/t)			
	\$ 3.820	\$ 4.775	\$ 5.836	\$ 7.003
1,5	-362	1.001	2.516	4.183
2,1	1.205	3.123	5.254	7.597
2,5	2.411	4.755	7.359	10.224
3,3	4.461	7.529	10.938	14.688

**Márgenes brutos por hectárea con
gasto implantación y protección planteo ZONA NORTE
CON ARRENDAMIENTO**

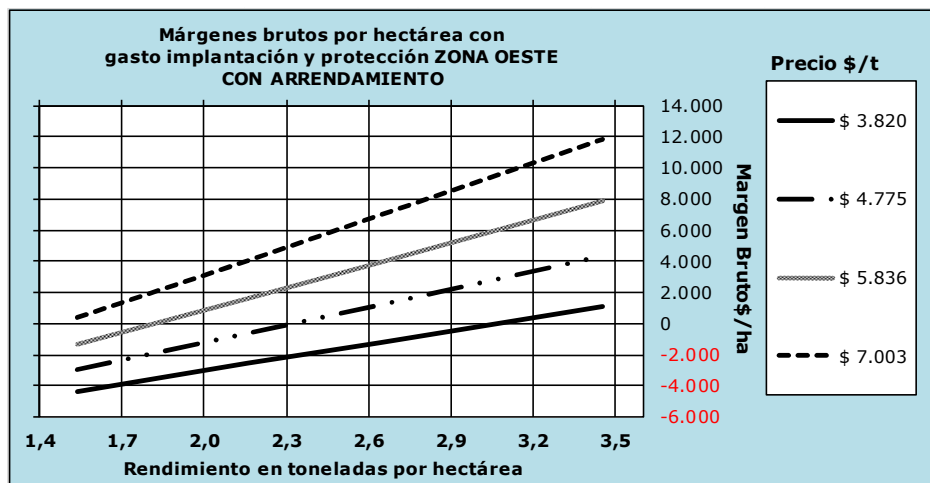


Rendimiento (t/ha)	Precio producto (\$/t)			
	\$ 3.820	\$ 4.775	\$ 5.836	\$ 7.003
1,5	-3.015	-1.651	-136	1.530
2,1	-1.447	470	2.601	4.945
2,5	-241	2.102	4.706	7.571
3,3	1.809	4.877	8.286	12.036

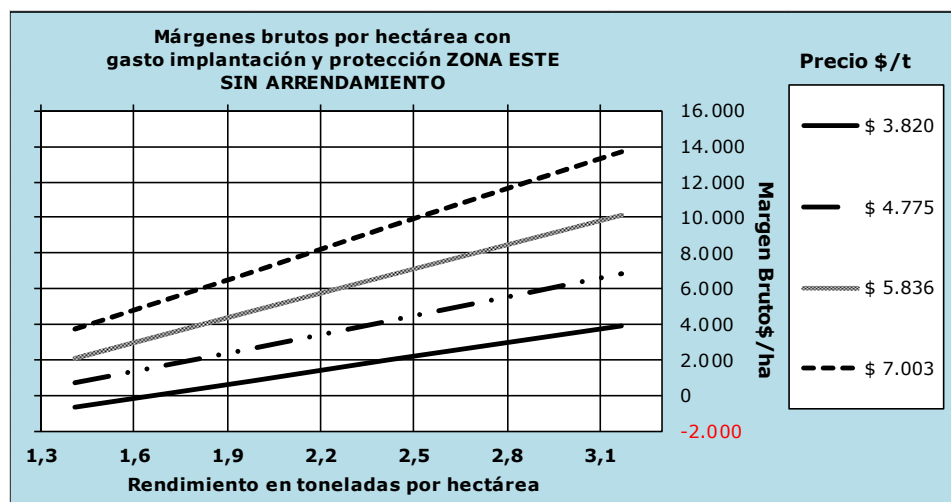
		OESTE		ESTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	2,40		2,20	
Precio (P)	\$/t	5306		5306	
INGRESO BRUTO (IB)	\$/ha	12733		11672	
Gastos Comercialización (GC)	\$/ha	1386		1850	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	\$/ha	11347		9822	
Sub-Total Labores	\$/ha	1420		1420	
Sub-Total Insumos	\$/ha	3123		2801	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	\$/ha	4543		4221	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	\$/t	1893		1919	
Gastos Cosecha (C)	\$/ha	1000		1000	
Arrendamiento (A)	\$/ha	0	4244	0	2653
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + A / P - GC - C)	t/ha	1,17	2,07	1,17	1,76
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + C + A)	\$/ha	5543	9787	5221	7874
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	\$/ha	5804	1560	4601	1948
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	\$/\$/	1,28	0,34	1,09	0,46



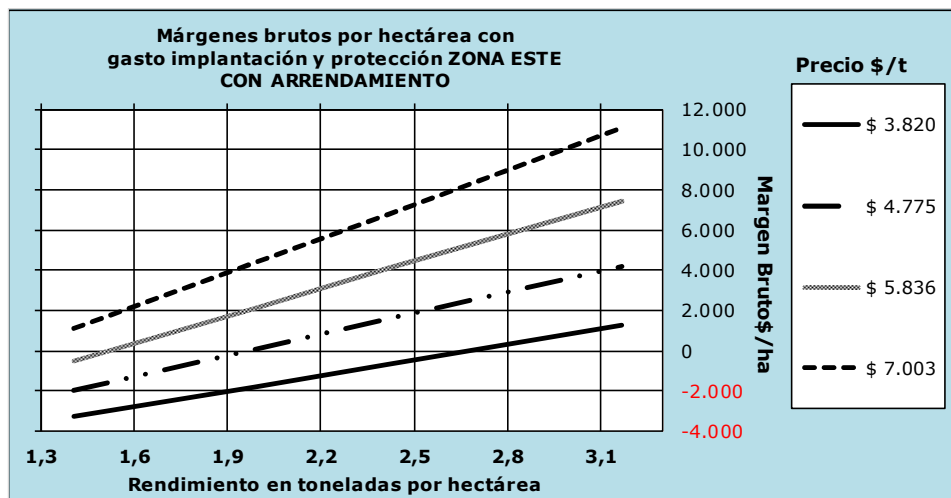
Rendimiento (t/ha)	Precio producto (\$/t)			
	\$ 3.820	\$ 4.775	\$ 5.836	\$ 7.003
1,5	-134	1.289	2.870	4.609
2,2	1.657	3.658	5.881	8.327
2,6	3.035	5.480	8.198	11.187
3,5	5.377	8.578	12.136	16.049



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (\$/t)			
	\$ 3.820	\$ 4.775	\$ 5.836	\$ 7.003
1,5	-4.378	-2.955	-1.375	365
2,2	-2.587	-586	1.637	4.082
2,6	-1.210	1.236	3.953	6.942
3,5	1.133	4.334	7.891	11.804



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (\$/t)			
	\$ 3.820	\$ 4.775	\$ 5.836	\$ 7.003
1,4	-604	700	2.150	3.744
2,0	866	2.700	4.738	6.980
2,4	1.996	4.238	6.729	9.469
3,2	3.918	6.852	10.113	13.700



Rendimiento (t/ha)	Precio producto (\$/t)			
	\$ 3.820	\$ 4.775	\$ 5.836	\$ 7.003
1,4	-3.257	-1.952	-503	1.091
2,0	-1.787	47	2.085	4.327
2,4	-657	1.585	4.076	6.816
3,2	1.265	4.200	7.460	11.047

Para consultas envíenos un correo electrónico a engler.patricia@inta.gob.ar o a flaviogalizzi@bolsacer.org.ar identificando en el asunto: boletín económico agrícola

**Responsables técnicos: Ing. Agr. Flavio Galizzi (Siber – BOLSACER)
Ing. Agr. (M. Sc.) Patricia Engler (INTA EEA Paraná)**

**Responsable edición: Auxiliar Técnico: Sr. Ricardo Cancio (INTA EEA Paraná)
Se agradece la colaboración a Rosana Milocco, Grupo de Comunicaciones de la EEA INTA Paraná.**