



BOLETÍN ECONÓMICO AGRÍCOLA

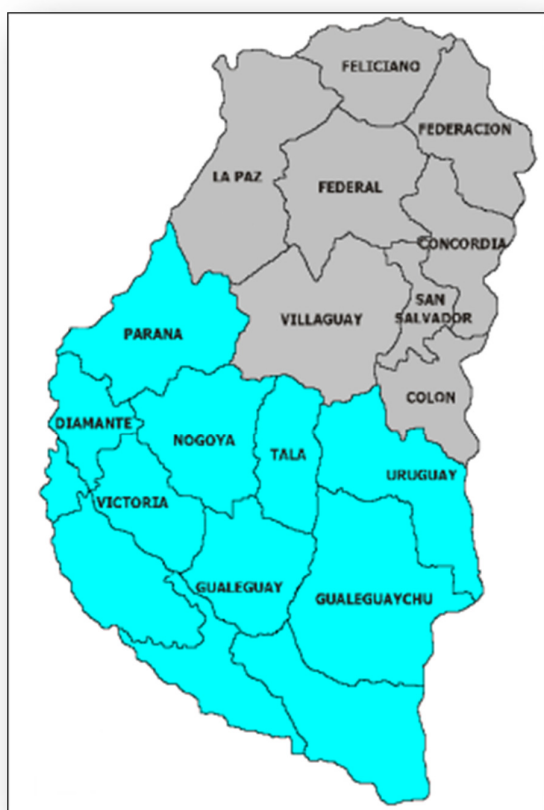


Octubre de 2015

Año VII – Nº 21

Centro Regional Entre Ríos - Estación Experimental Agropecuaria Paraná
Bolsa de Cereales de Entre Ríos

RESULTADOS ECONÓMICOS DE CULTIVOS AGRÍCOLAS EN ENTRE RÍOS Análisis de SOJA 2015/16 BASADA EN DATOS DE LOS PRODUCTORES DE ENTRE RÍOS



Introducción

La Bolsa de Cereales de Entre Ríos (BOLSACER) y el INTA EEA Paraná elaboraron el presente boletín para aportar información económica de la próxima campaña 2015/16 de soja, basada en datos sobre la tecnología aplicada por productores, con datos de precios y comercialización aportada por la Red de Colaboradores del SIBER, BOLSACER.

Los resultados de soja se presentan para dos zonas de la provincia:

- Zona Norte: comprende los departamentos de Villaguay, Federal, Feliciano, Federación, La Paz, San Salvador, Colón y Concordia.
- Zona Sur: comprende los departamentos de Paraná, Diamante, Victoria, Gualaguay, Gualaguaychú, Tala, Uruguay, y Nogoyá.

Supuestos considerados para los cálculos

Se realizaron los cálculos económicos considerando un paquete tecnológico de soja para la zona Norte y otro para la zona Sur aportados por la red de colaboradores del SIBER. Los rendimientos considerados son promedio de los rendimientos obtenidos por los productores en los últimos cinco campañas según zona considerada (SIBER).

Los precios de los insumos (semillas, agroquímicos, fertilizantes) tomados para el cálculo del costo de implantación y protección del cultivo, son los vigentes durante el mes de setiembre del corriente año, correspondientes a cada zona, y fueron aportados también por la red de colaboradores del SIBER.

Todas las labores están consideradas a valor de las tarifas de servicios de contratistas. En el caso de la cosecha se consideró un valor fijo de \$612 por hectárea.

Todos los planteos son evaluados en campo propio y también con la inclusión del arrendamiento. Se tomó un valor del arrendamiento equivalente a 8 quintales de soja/ha/año para la zona sur y de 6 quintales de soja/ha/año para la zona norte (SIBER).

Para el precio de venta de la soja, se tomaron valores vigentes durante la primera semana de octubre de 2015 de la Bolsa de Comercio de Rosario, precio esperado a cosecha en dólares. Para la conversión de la moneda de dólar a peso, se consideró el valor del dólar futuro a mayo de 2016 (ROFEX).

Se calcularon los resultados de:

1. **Costo Medio de Labores e Insumos** es el costo de labores e insumos por tonelada de grano. Éste es un indicador de eficiencia técnico-económica que permite visualizar el nivel de competitividad en que se opera al poder compararlo con el precio del grano.

2. **Rendimiento de Indiferencia** es la producción que cubriría los costos totales del cultivo por unidad de superficie, incluyendo la comercialización y la cosecha, para obtener un Margen Bruto igual a cero. Éste es un indicador combinado de resultado económico y físico productivo y una medida del riesgo de la actividad.

3. **Margen Bruto** por unidad de superficie es el resultado económico por hectárea sin incluir los costos de estructura de la empresa (ingresos menos los costos directos del cultivo). Éste es un indicador de resultado o eficiencia económica por unidad de superficie.

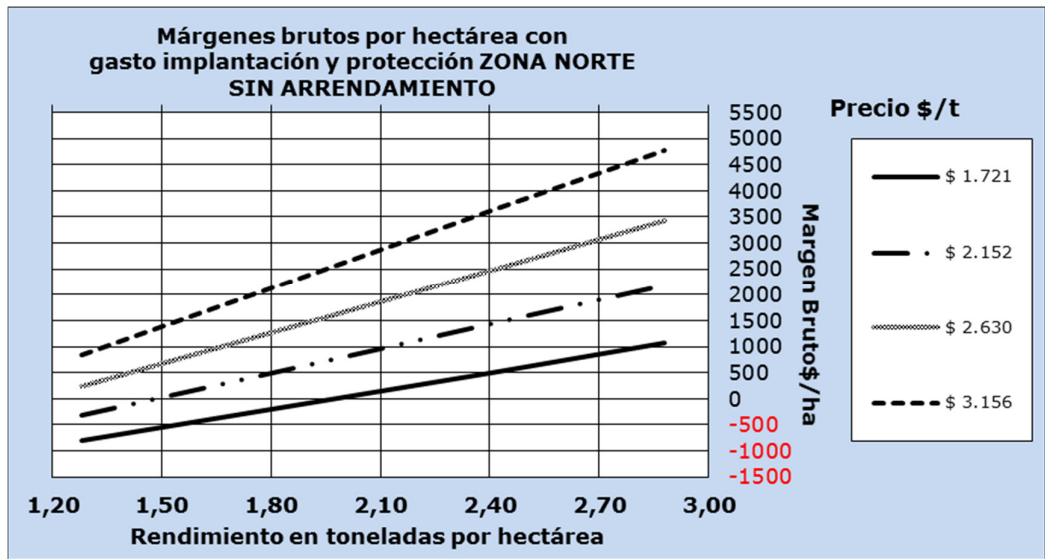
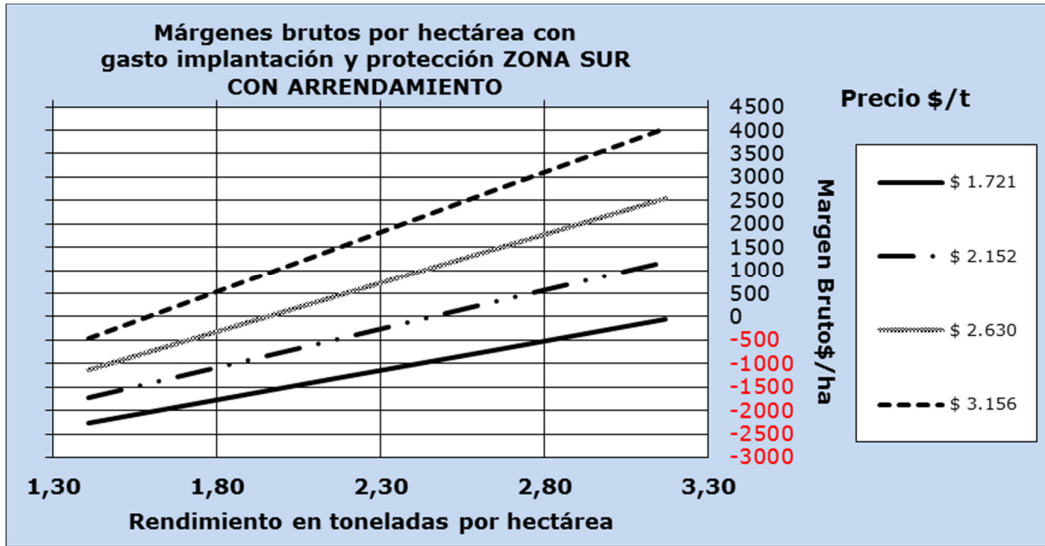
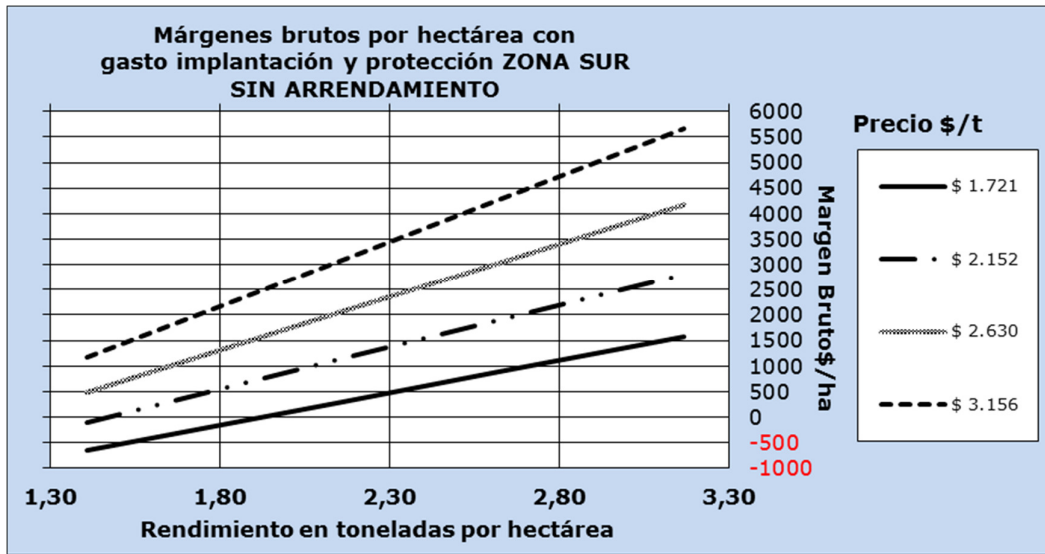
4. **Retorno Directo por Peso Gastado** es el Margen Bruto por cada peso inmovilizado en labores e insumos por hectárea hasta la cosecha. Es un indicador de resultado económico-financiero, que brinda una idea de la rentabilidad parcial de la actividad.

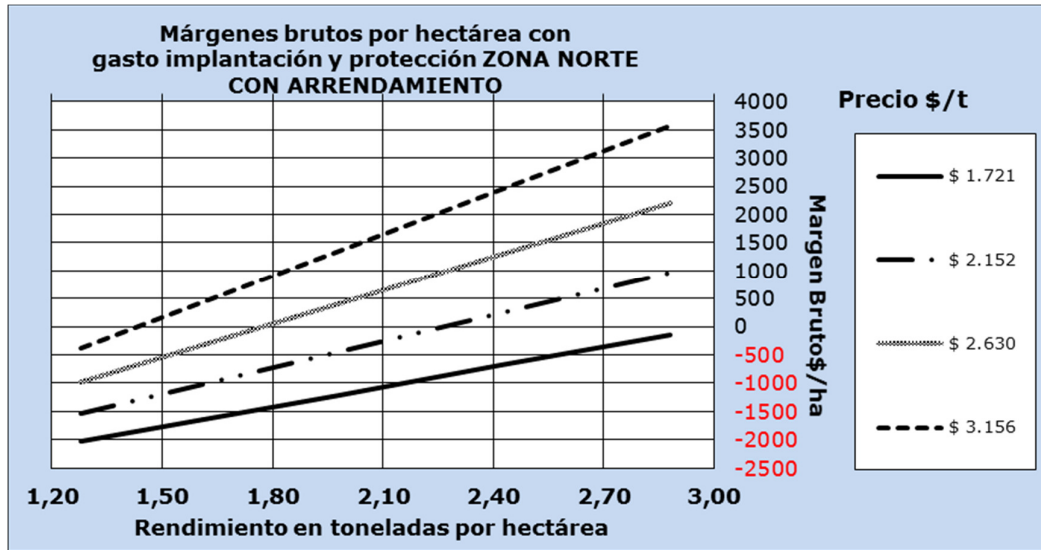
Para los gráficos de resultados, según distintos escenarios, se tomaron 4 precios (2 mayores y dos menores a la cotización vigente) y 4 rendimientos (con valores extremos máximos y mínimos por encima y por debajo de los considerados originalmente).

Resultados estimados para la campaña 2015/16

SOJA de primera

		SUR		NORTE	
		sin arrendamiento	con arrendamiento	sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	2,40		2,20	
Precio (P)	\$/t	2.391		2.391	
INGRESO BRUTO (IB)	\$/ha	5.738		5.260	
Gastos Comercialización (GC)	\$/ha	783		939	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	\$/ha	4.955		4.321	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	\$/ha	2.446		2.307	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	\$/t	1.019		1.048	
Gastos Cosecha (C)	\$/ha	612		612	
Arrendamiento (A)	\$/ha	0	1.620	0	1.215
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + A / P - GC - C)	t/ha	1,35	2,27	1,49	2,10
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + C+ A)	\$/ha	3.058	4.678	2.919	4.134
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	\$/ha	1.897	277	1.402	187
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	\$/ \$	0,78	0,11	0,61	0,08





Para consultas envíenos un correo electrónico a engler.patricia@inta.gob.ar o a flaviogalizzi@bolsacer.org.ar identificando en el asunto: boletín económico agrícola

Responsables técnicos: Ing. Agr. Gladys Eguía (Siber – BOLSACER)
Ing. Agr. (M. Sc.) Patricia Engler (INTA EEA Paraná)

Responsable edición: Ing. Agr. (M. Sc.) Patricia Engler (INTA EEA Paraná)
Se agradece la colaboración de Rosa Ana Milocco, Grupo de Comunicaciones de la EEA INTA Paraná.