



RESULTADOS ECONÓMICOS DE CULTIVOS AGRÍCOLAS EN ENTRE RÍOS

Análisis de SORGO GRANÍFERO POST campaña 2023/24 BASADA EN DATOS DE LOS PRODUCTORES DE ENTRE RÍOS

Introducción

La Bolsa de Cereales de Entre Ríos (BOLSACER) y el INTA EEA Paraná elaboraron el presente boletín para aportar información económica de la POST campaña 2023/24 del cultivo de sorgo granífero, basada en información sobre la tecnología aplicada por productores, con datos de precios y comercialización aportada por la Red de Colaboradores del SIBER, BOLSACER.

Supuestos considerados para los cálculos

A partir de los resultados de costos de implantación y protección publicados por INTA y BOLSACER (Boletín Económico Sorgo precampaña 2023/24 Nº 82), se actualizaron los valores de cosecha, comercialización y el precio de venta del sorgo, según valores recabados en la actualidad.

Para el costo de cosecha, se consideró un valor fijo de U\$S 72 por hectárea.

Para el precio de venta, se consideró el valor de U\$S 145 por tonelada (agosto 2024, Bolsa de Comercio de Rosario).

El rendimiento de sorgo considerado corresponde al valor promedio provincial de esta campaña, publicado por la BOLSACER, SIBER.

Se calcularon los resultados de:

1. **Costo Medio de Labores e Insumos** es el costo de labores e insumos por tonelada de grano. Éste es un indicador de eficiencia técnico-económica que permite visualizar el nivel de competitividad en que se opera al poder compararlo con el precio del grano.

2. **Rendimiento de Indiferencia** es la producción que cubriría los costos totales del cultivo por unidad de superficie, incluyendo la comercialización y la cosecha, para obtener un Margen Bruto igual a cero. Éste es un indicador combinado de resultado económico y físico productivo y una medida del riesgo de la actividad.

3. **Margen Bruto** por unidad de superficie es el resultado económico por hectárea sin incluir los costos de estructura de la empresa (ingresos menos los costos directos del cultivo). Éste es un indicador de resultado o eficiencia económica por unidad de superficie.

4. **Retorno Directo por Peso Gastado** es el Margen Bruto por cada peso inmovilizado en labores e insumos por hectárea hasta la cosecha. Es un indicador de resultado económico-financiero,

que brinda una idea de la rentabilidad parcial de la actividad.

Para los gráficos y cuadros de resultados, según distintos escenarios, se tomaron 4 precios (2 mayores y dos menores a la cotización vigente) y 4 rendimientos (con valores extremos máximos y mínimos por encima y por debajo de los considerados originalmente).

Resultados post campaña

Sorgo

		sin arrendamiento	con arrendamiento
Rendimientos (R)	t/ha	3,8	
Precio (P)	U\$/t	145	
INGRESO BRUTO (IB)	U\$/ha	554	
Gastos Comercialización (GC)	U\$/ha	135	
INGRESO NETO (IN = IB - GC)	U\$/ha	419	
Sub-Total Labores	U\$/ha	88	
Sub-Total Insumos	U\$/ha	327	
Total Gastos Labores e Insumos (LI)	U\$/ha	414	
COSTO MEDIO DE LABORES E INSUMOS (CMLI = LI / R)	U\$/t	108	
Costo del seguimiento fitosanitario del cultivo (S)	U\$/ha	4	
Gastos Cosecha (C)	U\$/ha	72	
Arrendamiento (A)	U\$/ha	0	111
RENDIMIENTO DE INDIFERENCIA (RI = LI + S + A + C / P - GC)	t/ha	4,47	5,48
COSTO OPERATIVO TOTAL (COT = LI + S + C + A)	U\$/ha	490	601
MARGEN BRUTO (MB = IN - COT)	U\$/ha	-71	-182
RETORNO DIRECTO POR PESO GASTADO (MB / LI)	U\$/U\$	-0,17	-0,44

Para consultas envíenos un correo electrónico a engler.patricia@inta.gob.ar identificando en el asunto: boletín económico agrícola

Responsable técnico: Dra. Patricia Engler (INTA EEA Paraná)

Auxiliar Técnico: Sr. Ricardo Cancio (INTA EEA Paraná)